

Предложения предприятий Удмуртской Республики



Июнь 2014 г.

Оглавление:

Агропромышленный комплекс	5
ООО «Искра-СТ».....	5
Государственное унитарное предприятие Удмуртской Республики «РЫБХОЗ «ПИХТОВКА».....	6
ОАО «Ижевский хлебозавод №3»	8
JSC «Izhevsk Bakery №3»	9
ООО «КОМОС ГРУПП»	11
Крестьянское фермерское хозяйство "Медонос"	13
The peasant farm "Medonos"	14
ОАО «Милком»	15
“MILKOM”, Jsc	16
ОАО «Сарапульский ликеро-водочный завод»	18
Open Joint Stock Company "Sarapulsky Distillery"	19
ООО «Ува-Молоко»	21
«Uva-Moloko Ltd.»	22
Торговля	23
ООО «Авторегион»	23
ОАО «Гамбринус»	24
ООО «Мегалит»	25
ОАО «Удмуртагроснаб»	26
Текстиль, кожа	27
Ижевская трикотажная фабрика «САКТОН»	27
Izhevsk knitting factory «SAKTON»	28
ООО «Сарапульская швейная фабрика»	29
ООО Сармайт	30
ОАО Швейная фабрика «Рабочая марка»	31
ООО «Хольстер».....	32
Holster Ltd.	33
Деревообработка	35
ООО "ИП"Спутник" имени Исаенко Е.М." предприятие ВОС.....	35
ООО «Найди».....	36
Naydi Ltd.	37
ЗАО ПК «Парадигма»	39
CJSC PC Paradigma	41
ООО «Увадрев-Холдинг».....	43
Химия	45
ЗАО «Базальтовое волокно»	45
ООО «Локомотив».....	46
Lokomtiv, Ltd	47
ОАО «Ижевский завод пластмасс»	49
ООО «Предприятие «Луч»	50
ООО «Predprijatje Luch»	51
LLC «Medhimprom».....	53
НПО «НОРТ»	54
RESEARCH AND PRODUCTION ASSOCIATION NORT	55
ООО «Новый дом»	57
ООО «РосПочва»	59
ООО RosPochva.....	60
ОАО «Свет».....	61
ООО «ТД Ижсинтез-Химпром»	62
Trade House Izhsintez-Himprom, LTD.....	64

ООО «ТС».....	66
«ТС» LTD	67
ООО «ФТ-Тим».....	69
ЗАО НПФ «Элпа».....	70
Металлургия	72
ООО «Глазовский завод металлоизделий»	72
ЗАО «Ижевский завод металлургии и машиностроения»	74
CJSC Izhmetmash.....	75
ООО «Ижевский котельный завод».....	77
ООО «ИЖ_РЭСТ»	78
Izhrest Co. Ltd	79
ООО «НПО Инновация»	81
Worksheet of ООО “NPO Innovatsiya”	83
ЗАО «Ижевский Опытно-Механический завод».....	86
ООО «ОЙЛ ФЭКТОРИ»	89
ООО «НПЦ «Пружина»	91
ЗАО «НПП «ИТК».....	92
ООО «Политех»	93
Limited Liability Company 'Polytech'	94
ОАО «Реммаш».....	97
Машиностроение, электрооборудование, электронное и оптическое оборудование.....	98
ООО НПО «Компания«АВИС».....	98
NPO «Companу«AVIS»	99
ОАО «Ижевский мотозавод «Аксион-холдинг».....	101
ОАО Концерн «Аксион»	102
ЗАО НПО «Акустмаш»	104
ООО «Альтернативная энергия».....	105
Alternative energy Limited Liability Company	107
ООО «Армс»	110
ООО «Научно-производственное предприятие «Высокие технологии для Газпрома»	112
ОАО «Воткинский завод».....	113
Компания Victar (ИП Тарасов В.С.).....	114
ООО «Глазовский завод «Химмаш».....	116
ООО «Глазов. Электрон».....	117
ОАО «Глазовский завод Металлист»	119
«Glazovsky Zavod Metallist » OJSC	120
ООО «Сарапульское предприятие «ПРОМТЕХНИКА».....	121
ООО «СпецАвто-Техцентр»	122
ЗАО ПО «Джет».....	124
CJSC Production Assosiation «Jet».....	126
ООО "Ижспецмаш"	128
ОАО «Ижевский механический завод».....	129
ООО "Ижавтоторм"	130
ООО «ИжКриоТехника»	132
“Izhkriotekhnika”, Limited liability company	134
ОАО «Ижнефтемаш».....	136
Izhneftemash OJSC	137
ОАО «Ижевский радиозавод»	139
ДООО «Ижевский радиозавод»	141
ДООО «Izhevskiy Radiozavod»	142
ДООО «ИРЗ-Фотон»	143
ДООО «IRZ-Foton».....	144
ДООО «ИРЗ-Локомотив».....	145
ДООО «IRZ-Locomotiv»	146

ДООО «ИРЗ ТЭК».....	147
“IRZ TEK”	148
ООО «ИРЗ ТЕСТ».....	150
ООО «IRZ TEST».....	151
ООО «ИРЗ-СВЯЗЬ»	152
ООО «IRZ-Svayz»	153
ООО «Ижнефтепласт».....	154
‘Izhnefteplast’, LLC	155
ОАО «Ижевский электромеханический завод «Купол»	157
Izhevsk Electromechanical Plant Kupol, JSC	159
ООО Ньюмет	161
Newmet Llc	162
ООО «ОАГ».....	164
ООО НПФ «Полипласт»	165
«ООО ПК «ПРОМТЭК».....	166
«МС PROMTEK, LLC»	167
ОАО «Редуктор».....	169
ОАО "Сарапульский электрогенераторный завод"	170
ЗАО НПО «Телеком»	172
ООО «Завод нефтегазового оборудования «ТЕХНОВЕК»	179
Oil-and-Gas Equipment Plant «TECHNOVEK», LLC	180
ООО "УралАвтоКомплект"	181
ООО «Финко»	182
“Finco” LLC	183
ОАО "Элеконд"	184
OJSC "Elecond"	185
ООО Торговый Дом «Элмаш».....	188
ООО ТД «Elmash»	189
ООО «Эргон»	190
Группа компаний ZALA AERO.....	191
Строительство	192
ООО «ПСК «БРУСМАРК»	192
Brusmark Timber Industry Company	193
ООО НТЦ «Миля».....	195
ООО «ТЕХЭНЕРГОСТРОЙ»	196
Услуги.....	199
ФГБОУ ВПО «ИжГТУ имени М. Т. Калашникова»	199
LLC “Night Technologies Center”	201
Компания «Деловой Китай»	202
ГУП УР «Удмуртохота».....	203
«Управление автомобильного транспорта»	204
Ltd. «Upravlenie avtomobilnogo transporta».....	205
ООО «Эджестайл»	206
Edgestile LLC	208
ООО «Элма».....	210

Агропромышленный комплекс

ООО «Искра-СТ»

Размер предприятия (публичные данные: кол-во работающих, объем реализации за 2012 год)	72 человека 81,8 млн. руб.
Руководитель	Алексеев Николай Романович
Контакты (контактное лицо, тел., факс, e-mail, скайп, сайт,)	Алексеев Николай Романович тел./факс (34138) 6-71-39 6-71-10 iskrastm@yandex.ru
Предлагаемый товар	Свинина
Сегмент рынка предлагаемого товара	Реализация свинины
Ценовой сегмент товара (эконом, средний, высокий, премиум)	Средний
География поставок товара	Не ограничена
Основные (существующие) покупатели/партнеры – «гаранты доверия»	Удмуртская Республика: ООО «СТМК» ООО «СТМК-Морозко» ИПО №2

**Государственное унитарное предприятие Удмуртской Республики
«РЫБХОЗ «ПИХТОВКА»**



Логотип/фирменный знак	
Наименование предприятия	ГУП УР «РЫБХОЗ «ПИХТОВКА»
Руководитель	Крылов Георгий Степанович, директор
Контакты (контактное лицо, тел., факс, e-mail, скайп, сайт)	Адрес: 427425, РФ, Удмуртская Республика, Воткинский район, с. Пихтовка Тел.: +7 (34145) 7-31-31 E-mail: pixtovka@list.ru Web-site: www.vfish.ru
Предлагаемая продукция (с полным его описанием и техническими характеристиками)	Рыба – карп, рыбопосадочный материал, производство молока и мяса, выращивание зерновых и зернобобовых культур, выращивание кормовых культур.
Конкурентные преимущества продукции по сравнению с аналогичной продукцией из других стран	В собственности хозяйства находится 56 прудов различного назначения общей площадью более 586 га. Однако, выращиванием рыбы «Пихтовка» не ограничивается. На сегодняшний день ГУП УР «Рыбхоз «Пихтовка» - многопрофильное предприятие, производит молоко и мясо, выращивает растениеводческую продукцию. Хозяйство применяет собственную адаптивную технологию выращивания карпа, за разработку и применение которой ему была присуждена Госпремия Удмуртской Республики. ГУП УР «Рыбхоз «Пихтовка» крупнейшее в Удмуртии и одно из лучших рыбоводных хозяйств на территории Российской Федерации, его опыт перенимают и внедряют в работу многие специализированные предприятия России
Сегмент рынка предлагаемого товара	Производство и реализация рыбы, зерна
География поставок товара	Регионы РФ (г. Москва, Республика Башкортостан и Татарстан, Оренбургская, Ульяновская обл., Пермский край и др.)

Фото продукции/ Production photos



ОАО «Ижевский хлебозавод №3»

Логотип/фирменный знак	
Наименование предприятия	ОАО «Ижевский хлебозавод №3»
Размер предприятия (публичные данные: кол-во работающих, объем реализации)	<p>Количество работников – 359 человек</p> <p>Занимаемая площадь: основное здание-8757,8м²; цех заморозки-4973,7м²; склады-72,1м²; проходная-106,7м²; трансформаторная подстанция-60,0м²</p> <p>Годовой объем реализации - 400 млн. руб. (7700 тыс. тонн)</p>
ФИО, должность руководителя	Бушмелев Андрей Анатольевич
Контакты (контактное лицо, тел., факс, e-mail, скайп, сайт)	<p>(3412) 46 55 42 приемная</p> <p>(3412) 46 55 62 факс</p>
Сегмент рынка предлагаемого товара	Выпускаемый товар захватывает все без исключения рыночные сегменты
Предлагаемая продукция(с полным описанием и техническими характеристиками)	<ul style="list-style-type: none"> - Хлебобулочные изделия - Изделия из слоеного дрожжевого и бездрожжевого теста - Кондитерские изделия
Конкурентные преимущества продукции по сравнению с аналогичной продукцией конкурентов (взгляните на свою продукцию глазами потребителей, почему должны покупать именно у Вас?)	<ol style="list-style-type: none"> 1. Использование качественного сырья, отвечающего всем требованиям НТД; 2. Все хлеба производятся на натуральной жидкой закваске и жидких дрожжах, что дает неповторимый аромат и вкус выпеченным изделиям; 3. Уникальной особенностью нового производства является возможность получения не только готовой продукции, но и замороженных полуфабрикатов, которые будут допекаться в местах продаж; 4. Яркая, узнаваемая и информативная упаковка; 5. Широкий и постоянно обновляемый ассортимент выпускаемой продукции; 6. Полное документальное сопровождение производимой продукции; 7. Предоставление оборудования для выпечки производимой предприятием продукции
География поставок товара	По территории РФ
Предпочтительные страны для продвижения продукции	Казахстан, Украина
Основные оптовики (дилеры, дистрибьюторы), с которыми сотрудничали	ООО «Компания «Аллигатор»
Основные (существующие) крупные покупатели/партнеры – «гаранты доверия»	ИП Пленкин О.В. (Ижтрейдинг), ООО «Вкусный дом»; ЗАО «Тандер», ООО «Ашан», ООО «Лента», ООО «Айкай», ООО «БашНефть–Удмуртия», ООО «Гастроном», ООО «ТД «Альфа-Трейд», ЗАО «Торговый дом «Перекресток»

JSC «Izhevsk Bakery №3»


Logo	
Name of enterprise	JSC «Izhevsk Bakery №3»
The size of the enterprise	<p>Number of employees - 359 people</p> <p>Footprint: the main building, 8757, 8 square meter; building freeze-4973, 7 square meter, warehouses-72, 1 square meter; building pass-106, 7 square meter; transformer sub-station-60, 0 square meter</p> <p>Annual sales, 400 million rubles. 7700 tonnes</p>
Director	Bushmelev Andrey
Contacts	<p>+7(3412) 46 55 42 Reception</p> <p>+7(3412) 46 55 62 fax</p>
Market segment of the offered goods	Manufactured goods captures all market segments, without exception,
The proposed production	<p>bakery products</p> <p>Products puff yeast and unleavened dough</p> <p>confectionery</p>
Competitive advantages	<ol style="list-style-type: none"> 1. Using quality raw material that meets all the requirements of the reference document ; 2. All the breads are made using natural liquid leaven and liquid yeast that gives a unique flavor and taste of baked goods ; 3. A unique feature of the new production is the possibility of obtaining not only finished products but also of frozen products, which will cook at place of sales ; 4. Bright, recognizable and informative packaging ; 5. A wide and constantly updated range of products; 6. Full documentary support products; 7. Provision of equipment for the baking products manufactured by the enterprise ;
The geography of products distribution	On the territory of the Russian Federation
Preferred countries for product promotion	Kazakhstan, Ukraine
Basic (existing) customers/partners - «guarantors of trust»	"Company" Alligator "
Potential/desirable partners (industry or people)	<p>SP Plenkin OV (Izhtreyding) Ltd. "Tasty House", JSC "Tander", LLC "Auchan", LLC "ribbon", LLC "Aikai", LLC "Bashneft-Udmurtia", LLC "Deli", "TD" Alfa-Trade "JSC "Trading House" Crossroads "</p>

Фото продукции/ Production photos



ООО «КОМОС ГРУПП»


Логотип	
Название предприятия	ООО «КОМОС ГРУПП»
Руководитель	Генеральный директор Шутов Андрей Васильевич
Контакты (контактное лицо, тел., факс, e-mail, скайп, сайт,)	<p>Адрес для направления почтовой корреспонденции: 127018, г. Москва, Октябрьский переулок, д. 9 Тел.: (495) 785-85-17</p> <p>Адрес для направления почтовой корреспонденции: 426069, г. Ижевск, ул. Песочная, д. 11 Тел.: (3412) 905-102 Факс: (3412) 905-110 E-mail: office@komos.ru Web-site: www.komos.ru facebook.com/komosgroup</p>
Предлагаемый товар	Продукты питания (отрасли предприятия: свиноводство и переработка мяса свиньи, птицеводство и переработка мяса птицы, птицеводство и производство яйца, переработка молока, переработка рыбы и мороженое, комби-корма)
Сегмент рынка предлагаемого товара	Агропромышленный комплекс
Ценовой сегмент товара (эконом, средний, высокий, премиум)	Доступные цены
Преимущества предлагаемого товара перед аналогами других производителей	<p>«КОМОС ГРУПП» входит в число крупнейших агропромышленных холдингов России. Под управлением ООО «КОМОС ГРУПП» работает 12 предприятий - производителей продуктов питания в Удмуртской Республике и Пермском крае. Это общепризнанные лидеры в своих сегментах рынка: «КОМОС ГРУПП» занимает 6-е место в России по количеству произведенных пакетов ультрапастеризованного молока (по данным компании Tetra Pak), 5-е место по объемам производства яйца (по данным Росптицесоюза) и 12-е место по объемам производства свинины (по данным Национального союза свиноводов). Компания осуществляет поэтапную реализацию инвестиционных проектов: реконструкция и техническое перевооружение позволяют ежегодно увеличивать производственные мощности предприятий. С 2008 по 2013 год агрохолдинг инвестировал в развитие предприятий 11,5 млрд рублей. Производит натуральные, безопасные продукты питания, доступные каждому.</p>
География поставок товара	54 региона Российской Федерации, Казахстан, Туркменистан, Республика Беларусь

Фото продукции/ Production photos



Крестьянское фермерское хозяйство "Медонос"

Наименование предприятия	Крестьянское фермерское хозяйство "Медонос"
Размер предприятия (кол-во работающих, объем реализации)	Ежемесячный объем поставок меда – 2 тонны. Количество сотрудников: 5-10 чел.
Руководитель	Шкляев Юрий Вениаминович
Контакты (контактное лицо, тел., факс, e-mail, скайп, сайт)	Заместитель главы хозяйства Безверхний Евгений Владимирович Web-site: www.медонос18.рф , www.kfh-medonos.tiu.ru E-mail: mo5re@yandex.ru, medonos18@mail.ru Тел.: +7-909-057-06-38; +7-912-853-49-58
Предлагаемая продукция	Мед и другие продукты пчеловодства
Конкурентные преимущества продукции по сравнению с аналогичной продукцией из других стран	<ul style="list-style-type: none"> - экологически чистый продукт - возможность использования продукции как лечебно-профилактического и спортивного питания в зависимости от биохимического состава - наличие собственной экспериментальной лаборатории - эксклюзивный продукт - совместные исследования и разработки с Ижевской Государственной Медицинской Академией - вся продукция сертифицирована - наличие освященной (православной продукции)
Сегмент рынка предлагаемого товара	Спортивное, лечебное и профилактическое питание из пасечного сырья
Ценовой сегмент товара (эконом, средний, высокий, премиум)	Средний
География поставок товара	По России, а так же страны Европы, Ближнее зарубежье (Украина, Беларусь, Казахстан)
Предпочтительные страны для продвижения продукции	Япония, страны Европы, страны СНГ
Основные оптовики (дилеры, дистрибьюторы), с которыми сотрудничали	Оптовые заказчики и частные лица, мед клиника
Основные (существующие) покупатели/партнеры – «гаранты доверия»	<p>Партнеры:</p> <ul style="list-style-type: none"> - Храм Первоверховных апостолов Петра и Паавла - ООО Апитехнологии (г.Казань) <p>С целью повышения качества продукции хозяйство сотрудничает с Удмуртским научно-исследовательским институтом сельского хозяйства, Ижевской медицинской академией, Ижевским техническим университетом.</p> <p>Покупатели:</p> <ul style="list-style-type: none"> - Многопрофильная клиника "Медсервис"
Потенциальные/желательные партнеры (отрасль или персоналии)	Спортивные федерации, медицинские клиники и дилеры меда


The peasant farm “Medonos”

Name of enterprise	The peasant farm “Medonos”
The size of the enterprise (public data: number of employees, volume of sales)	Total staffing – 5-10 persons, Monthly shipments of honey to 2 tons.
Contacts	Deputy Head Bezverkhny Evgeny Vladimirovich Web-site: www.медонос18.рф , www.kfh-medonos.tiu.ru E-mail: mo5re@yandex.ru , медонос18@mail.ru Тел.: +7-909-057-06-38; +7-912-853-49-58
The proposed production	Honey and bee-keeping products
Goods competitive advantages compared with similar products from other countries	<ul style="list-style-type: none"> • Environmentally clean product • We have own experimental laboratory • Joint research with Izhevsk State Medical Academy • All the products are certified
Market segment of the offered goods	Sports, therapeutic and preventive food of bee-keeping of raw materials
Price brackets (house-keeper, average, high, premium)	Average
The geography of deliveries	Russian Federation, and countries of Europe, Neighboring countries (Ukraine, Belarus, Kazakhstan)
The preferred country for product promotion	Japan, countries of Europe, CIS country
Potential/desirable partners (industry or personalities)	Sport federations, medical clinics and honey dealers

Фото продукции/ Production photos



ОАО «Милком»

Наименование предприятия	 ОАО «Милком»
Размер предприятия	4 крупнейших молокоперерабатывающих завода Удмуртии: «Ижмолоко», «Глазов-молоко», «Сарапул-молоко», «Кезский сырзавод». Общий объем реализации молочной продукции - 176 678 тонн в год
ФИО, должность руководителя	Максимов Анатолий Юрьевич - заместитель генерального директора - Вице-президент - управляющий ОАО "МИЛКОМ"
Контакты	Пушин Антон Анатольевич – коммерческий директор. Тел. Горячей линии: 8-800-200-11-79
Сегмент рынка предлагаемого товара	Молочная продукция
Предлагаемая продукция	Цельномолочная продукция, Кисломолочная продукция, масло, сметана и сливки, сыр, десертная продукция, мороженое
Конкурентные преимущества продукции по сравнению с аналогичной продукцией конкурентов	Натуральные молочные продукты, произведенные в Удмуртии из отборного сырья.
География поставок товара	Российская Федерация, республика Казахстан, республика Беларусь, Туркменистан
Предпочтительные страны для продвижения продукции	Российская Федерация, республика Казахстан, республика Беларусь, Туркменистан
Основные оптовики	Молочный пир г. Брянск «Альянс» г. Владимир «Мир колбас» г. Санкт-Петербург «ТД Шкуренко» г. Омск «БоноФиде» г. Нижний Новгород «Авангард» г. Иваново «Алдан» г. Уфа «Юникс» г. Самара «Проект-Север» г. Мурманск
Основные (существующие) крупные покупатели/партнеры – «гаранты доверия»	МЕТРО «Ашан» X5 Retail Group «Пятерочка» «Перекресток» «Карусель» «Лента» «Дикси» Villa «Копейка» «Магнит»
Потенциальные/желательные партнеры	HoReCa Россия

“MILKOM”, Jsc


Logo	 <p>“MILKOM” Joint stock company</p>
Company name	4 major milk processing enterprises: “Izhmoloko”, «Glazov-moloko», «Sarapul-moloko», «Kezsky cheese factory». Total sales reach 176 678 tonnes per year
Company size (official data: number of employees, sales volume)	Anatoly Maximov – Deputy CEO -Vice President of “KOMOS GROUP” LLC, Managing Director of “MILKOM” JSC
Name and established post of a head manager	Anton Pushin – Sales Director Hotline: 8-800-200-11-79
Contacts (name of a contact person, tel., fax, e-mail, Skype, web-site)	Milk products
Market segment of products suggested	Whole-milk products, cultured milk products, butter, cream and sour cream, cheese, desserts, ice-cream
Suggested products (with full description and technical characteristics)	Natural milk products, made of selected raw milk in the Udmurt Republic
Competitive advantages of the products in comparison with the similar products of competitors (put yourself on the user’s place and answer why the products should be bought just from you)	The Russian Federation, the Republic of Kazakhstan, the Republic of Belarus, Turkmenistan
Geography of delivery of the product (the countries with current deliveries and available contacts)	The Russian Federation, the Republic of Kazakhstan, the Republic of Belarus, Turkmenistan
Countries preferred for products promotion	«Molochny peer» Bryansk-city «Alliance» Vladimir-city «Meer kolbas” St.Petersburg-city «TH Shkurenko» Omsk-city «BonoFide» Nizhny Novgorod-city «Avangard» Ivanovo-city «Aldan» Ufa-city «Unics» Samara-city «Project-Sever» Murmansk-city
The main wholesalers (dealers, distributors) whom you ever cooperated with	«METRO» «Auchan» «X5 Retail Group» «Pyaterochka» «Perekrestok» «Karusel» «Lenta» «Dixi» «Billa» «Kopeyka» «Magnit»
The main current big buyers / partners being “the trust guarantors”	Branch HoReCa in Russia
Potential / wanted partners (business sector or exact persons or companies)	

Фото продукции/ Production photos



ОАО «Сарапульский ликеро-водочный завод»

Логотип	
Наименование предприятия	Открытое Акционерное Общество «Сарапульский ликеро- водочный завод»
Размер предприятия (публичные данные: кол-во работающих, объем реализации)	Количество работающих- 464человека, объем реализации- 3000 млн. руб.
ФИО, должность руководителя	Ессен Александр Александрович, исполнительный директор
Контакты (контактное лицо, тел., факс, e-mail, скайп, сайт)	Глухов Андрей Геннадьевич marketman@slvz.ru , т.8(34147)3-17-06
Сегмент рынка предлагаемого товара	Алкогольная продукция- водка и ликероводочные изделия.
Предлагаемая продукция	Водки и водки особые, настойки горькие, настойки сладкие, бальзамы
Конкурентные преимущества продукции по сравнению с аналогичной продукцией конкурентов	Оригинальный дизайн, конкурентная цена, высокое качество, натуральные ингредиенты.
География поставок товара (в какие страны на данный момент осуществляются поставки, установлены связи)	Страны Таможенного Союза- Казахстана, Армения. А также Абхазия, Эстония.
Предпочтительные страны для продвижения продукции	Страны ТС и Европы

Open Joint Stock Company "Sarapulsky Distillery"


Logo	
Company name	Open Joint Stock Company "Sarapulsky Distillery"
Company size (official data: number of employees, sales volume)	Number of employees 464-person sales 3000 million rubles.
Name and established post of a head manager	Essen Alexander, Executive Director
Contacts (name of a contact person, tel., fax, e-mail, Skype, web-site)	Gluhov Andrew G. marketman@slvz.ru , f.8(34147)3-17-06
Market segment of products suggested	Alcoholic beverages, vodka, liqueurs
Suggested products (with full description and technical characteristics)	Vodkas and special vodkas, bitters, tinctures sweet balms
Competitive advantages of the products in comparison with the similar products of competitors (put yourself on the user's place and answer why the products should be bought just from you)	Original Design, competitive price, high quality, natural ingredients.
Geography of delivery of the product (the countries with current deliveries and available contacts)	Countries of the Customs Union- Kazakhstan, Armenia. And Abkhazia, Estonia.
Countries preferred for products promotion	CU countries and Europe


Фото продукции/ Production photos



ООО «Ува-Молоко»

Логотип	
Наименование предприятия	ООО «Ува-Молоко»
Размер предприятия (публичные данные: кол-во работающих, объем реализации)	700 человек
Руководитель	Старовойтова Марина Михайловна
Контакты (контактное лицо, тел., факс, e-mail, скайп, сайт)	Верняев Артем Александрович, т.раб.: (3412) 66-85-70 доб.116 т.моб.: (912) 878-28-88 e-mail: artem.milkovo@yandex.ru skype: milkovo_artem
Предлагаемая продукция (с полным его описанием и техническими характеристиками)	Приложение описание продукции .xls файл
Конкурентные преимущества продукции по сравнению с аналогичной продукцией из других стран	Продукция изготовлена из цельного молока, производство организовано по европейским технологиям и на европейском оборудовании.
Сегмент рынка предлагаемого товара	Торговля продуктов питания, дистрибуция продуктов питания, хлебокомбинаты, государственные учреждения
Стоимость продукции с учётом транспортной составляющей	По запросу
География поставок товара	Россия, Казахстан
Предпочтительные страны для продвижения продукции	Казахстан, Иран, Афганистан, Румыния, Молдавия, Азербайджан, Грузия, Китай, Армения, Индия

«Uva-Moloko Ltd.»

Logo	
Company name	Uva-Moloko Ltd.
Number of employees	700
General director	Starovoytova Marina
Contact information	Artem Vernyaev Tel./fax: (3412) 66-85-70 ext.116 e-mail: artem.milkovo@yandex.ru skype: milkovo_artem
Products	Butter Spread Shorting Cheese Skim milk powder Dairy products
Competitive advantages	Products made from natural pure whole milk, manufacturing process was organized by European engineers with the best European equipment.
Segment of the products' market	Food wholesale trade and distribution, baking factories, supermarket chains
Prices with transport costs	Upon request
The geography of products distribution	Russia, Kazakhstan
Preferred countries for product promotion	Kazakhstan, Iran, Afghanistan, Romania, Moldova, Azerbaijan, Georgia, China, Armenia, India
Potential/desirable partners (industry or people)	Retail's companies, trade companies, bakery, ice plants

Торговля

ООО «Авторегион»

Название предприятия	ООО «Авторегион»
Руководитель	Исполнительный директор
Контакты (контактное лицо, тел., факс, e-mail, скайп, сайт,)	Бабин Дмитрий Викторович 8-912-856-13-24
Предлагаемый товар	Ручки дверей, механизмы стеклоподъемников, наружные зеркала для автомобилей
Сегмент рынка предлагаемого товара	Производство автокомпонентов
Ценовой сегмент товара (эконом, средний, высокий, премиум)	Все категории
Преимущества предлагаемого товара перед аналогами других производителей	Цена-качество
География поставок товара	РФ
Основные оптовики (дилеры, дистрибьютеры), с которыми сотрудничали	ОАО «Ижавто»
Основные (существующие) покупатели/партнеры – «гаранты доверия»	ОАО «Ижавто»
Потенциальные/желательные участники встреч, деловых переговоров (отрасль или персоналии)	Производство автокомпонентов

ОАО «Гамбринус»



ОТКРЫТОЕ АКЦИОНЕРНОЕ ОБЩЕСТВО

«Г а м б р и н н у с»

Салютовская ул., д. 77, г. Ижевск. 426053 Телефон-факс: (3412) 46-60-71; 46-60-94; E-mail: info@gambrinus-izh.ru
ИНН/КПП 1834037384/183401001. Улмуртсхос ОСБ №8618 Западно-Уральского банка СБ РФ Р/с 40702810768020103251
БИК 049401601 К/с 3010181040000000601 ОКПО 95285206. ОГРН 1061840036191

Уважаемые господа!

ОАО «Гамбринус» - это крупнейший в Удмуртии пивоваренный завод (год основания 1976). По уровню продаж в Удмуртской республике мы занимаем 3 место после таких мировых производителей как Балтика и Sun Inbew. Производственные мощности завода — 1800 тыс. далл в год. На сегодняшний день на нем выпускается 10 сортов пастеризованного пива и 5 живого (непастеризованного), которые разливаются в кеги (50л, 30л), 0.5л-стекло и 1.0л, 1.5л и 3,0 л ПЭТ бутылку. С октября 2012г запущена в производство новая линейка пива ТМ Гамбринус и Чешский сватек.

Кеги (оборотная тара) - нержавейка, необрезиненная, цельнометаллическая, стандартов «ЕВРО» и «DIN», фитинг тип «Л».

Пиво производства завода «Гамбринус» производится только из натурального сырья по ГОСТ и традиционной технологии, на чешском оборудовании, поэтому оно выгодно отличается от конкурентов высоким качеством и хорошим вкусом. В рамках крупнейшей международной выставке «Продэкспо-2012» в Москве проходил авторитетный дегустационный конкурс России и СНГ, в котором ежегодно принимает участие более двухсот ведущих производителей алкогольной продукции, все наши предоставленные сорта пива: «Чешский сватек», «Бодрое», «Жигулевское», «Гамбринус» темное награждены золотыми медалями. Другим немаловажным преимуществом нашего пива является доступная цена для потребителя.

Многие организации Свердловской, Челябинской, Пермской. Самарской и др. областей уже успешно сотрудничают с нами. Со всеми федеральными и региональными сетями присутствующими в нашем регионе у нас прямые контракты, в Т.ч. и крупнейшим РЦ Магнит в г. Ижевск.

Предлагаем и Вам обратить внимание на прямые выгоды работы с нашей продукцией. Со своей стороны предлагаем к поставке полный ассортимент производимой нами продукции, гарантируем полное и конфиденциальное исполнение договорных и партнерских соглашений.

Более подробную информацию о пивзаводе «Гамбринус» и пиве вы можете получить на сайте: www.gambrinus-izh.ru

Приглашаем посетить наш завод с дружеским визитом в любое удобное для вас время, будем рады встретить и обсудить все стороны взаимовыгодного сотрудничества.

Директор ОАО «Гамбринус»

И.У. Ризванов

«Мы поможем Вам сократить расходы и время на ремонт оборудования»

УВАЖАЕМЫЕ ГОСПОДА!

Предлагаем Вам бронзовые отливки для ремонта промышленного оборудования:

- Втулки, кольца, подшипники скольжения диаметром от Ø 80 мм до Ø 2500 мм.
- Венцы червячных передач диаметром от Ø 30 мм до Ø 600 мм.
- Токоподводы, контакты, медные шины.

А так же любые бронзовые детали массой от 1 кг до 3 тонн:

- Плиты размерами до 1200 мм X 800 мм X 100 мм.
- Круг диаметром от Ø 30 мм до Ø 600 мм, длиной до 600 мм.
- Единичное фасонное литьё.

• Все отливки перед передачей заказчику проходят 100% предварительную механическую обработку.

МЫ ГАРАНТИРУЕМ ВАМ:

Увеличение межремонтных сроков работы оборудования, благодаря высокому качеству отливок.

Предприятие сертифицировано по системе менеджмента качества по ГОСТ Р ИСО 9001-2008, и в системе добровольной сертификации «Военный регистр».

Быстрое решение проблем ремонта оборудования, благодаря высокой скорости выполнения заказа, которые составляют от 1 недели.

Индивидуальный подбор оптимальной марки бронзы (импортозамещение) под ваши конкретные задачи и условия эксплуатации. Мы изготавливаем отливки из бронзы Бр ОЦС 5-5-5, Бр ОФ 10-1, Бр ОЦС 4-4-17, Бр ОС 8-12, Бр ОЦ 10-2, Бр АЖ 9-3, Бр АЖН 10-4-4, Бр Х1, Бр ХЦр и другие, соответствующие ГОСТ 613-79, ГОСТ493-79 и вашим индивидуальным требованиям. На всю продукцию мы предоставляем сертификат качества.

И ЭТО ДЕЙСТВИТЕЛЬНО ТАК

« ООО «Мегалит» - это единственное предприятие в России, которое производит ЛГМ отливки из бронз ремонтных комплектов, отдельных запасных частей для производства и ремонта оборудования ...».

Д.т.н. Шуляк В.С. Литьё по газифицируемым моделям.- СПб,2007,с.316.

В том, что мы являемся надежным партнером, уже убедились такие предприятия как ФГУП Ижевский механический завод, ОАО «Силовые машины» (производство и ремонт оборудования электростанций), ОАО «КАМАЗ» и многие другие. Наши клиенты отмечают значительное увеличение межремонтных сроков при эксплуатации оборудования.

Качество и соблюдение сроков выполнения заказа обеспечивается не только использованием современного оборудования и технологии, но и высокой квалификацией специалистов: наши технологи – это бывшие научные сотрудники НИИ оборонной промышленности СССР.

ЕСЛИ У ВАС ОСТАЛИСЬ ВОПРОСЫ

Позвоните по тел. (3412) 904-544, 904-555 или напишите на e-mail:megalit18@mail.ru , и вы получите исчерпывающие ответы. При необходимости, вы можете проконсультироваться с главным технологом, главным металлургом и другими специалистами нашего предприятия.

С уважением, начальник коммерческого отдела.

Тел. (3412) 904-544.

ОАО «Удмуртагроснаб»

Название предприятия	ОАО «Удмуртагроснаб»
Руководитель	Бабилов Андрей Викторович
Контакты (контактное лицо, тел., факс, e-mail, скайп, сайт,)	Тел./факс (3412) 50-55-67 E-mail: priem@agrosnab.udmnet.ru Web-site: www.udmurtagrosnab.ru
Предлагаемый товар	Оборудование для сельского хозяйства, охоты и предоставление услуг в этих областях
Сегмент рынка предлагаемого товара	Сельское хозяйство Прочие виды деятельности
География поставок товара	РФ


Фото продукции/ Production photos




Ижевская трикотажная фабрика «САКТОН»

Логотип	
Наименование предприятия	Ижевская трикотажная фабрика «САКТОН»
Размер предприятия (кол-во работающих, объем реализации)	350 человек
Руководитель	Степнова Зоя Ивановна
Контакты (контактное лицо, тел., факс, e-mail, скайп, сайт)	Гибадулина Лариса Петровна 8(3412) 680-322, 680-753, market@sakton.ru
Предлагаемая продукция (с полным его описанием и техническими характеристиками)	«САКТОН» производит трикотажные изделия: джемперы женские и мужские, платья, сарафаны, юбки, спортивный ассортимент, термобельё. Высокопроизводительное вязальное оборудование позволяет выпускать изделия различных переплетений из натурального и искусственного сырья: -лен 20% + вискоза 30%+ПЭ 50%, -х/б 50% + пан 50%, -акрил 100%, -вискоза 95% + лайкра 5%, и закупные полотна производства Турции, Кореи, Китая.
Конкурентные преимущества продукции по сравнению с аналогичной продукцией из других стран	-выпуск изделий на собственном оборудовании -выпуск изделий средними и крупными партиями -собственная художественная мастерская (экспериментальный цех) -возможность изготавливать изделия по образцу заказчика -гибкая ценовая политика, действует система скидок
Сегмент рынка предлагаемого товара	Ассортимент для женщин среднего возраста.
Стоимость продукции с учётом транспортной составляющей	Индивидуальный подход
География поставок товара	Россия, Казахстан
Предпочтительные страны для продвижения продукции	Северные страны Европы (Германия, Норвегия, Финляндия...)
Основные (существующие) покупатели/партнеры – «гаранты доверия»	ООО «ВИТА» (Москва) ИП Бондаренко (Санкт-Петербург) ИП Дягилева (Новосибирск)
Потенциальные/желательные партнеры (отрасль или персоналии)	Торговые сети, частный бизнес (типа Ашан, Мега, Карусель ...)

Izhevsk knitting factory «SAKTON»

Logo	
Name of enterprise	Izhevsk knitting factory «SAKTON»
The size of the enterprise (public data: number of employees, volume of sales)	350 people
The head	Stepnova Zoya Ivanovna
Contacts (contact person, phone, Fax, e-mail, Skype, now)	Gibadulina Larisa 8(3412) 680-322, 680-753, market@sakton.ru
The proposed production (with a full description and technical characteristics)	«SAKTON» produces knitwear: women's and men's sweaters, dresses, sundresses, skirts, sports assortment of underwear. High-performance knitting equipment allows to produce products of different fabrics made of natural and artificial materials: -flax 20% + viscose 30%+PE 50%, -cotton 50% + pan 50%, -акрил100%, -cotton 95% + lycra 5%, and materials production in Turkey, Korea, China.
Goods competitive advantages compared with similar products from other countries	-manufacture of products on their own equipment -manufacturing of the products of medium and large series -a private art Studio (experimental workshop) -ability to produce products on the sample of the customer -flexible price policy, discount system
Market segment of the offered goods	Range for middle aged women
The value of the products with the transport component	Individual
The geography of deliveries	Russia, Kazakhstan
The preferred country for product promotion	Northern Europe (Germany, Norway, Finland...)
The main wholesalers (dealers, distributors), worked with	-----
Basic (existing) customers/partners - «guarantors of trust»	VITA LLC (Moscow) IP Bondarenko (St. Petersburg) IP Diaghilev (Novosibirsk)
Potential/desirable partners (industry or personalities)	Trading networks, private business (like Auchan, Mega, Carousel ...)

ООО «Сарапульская швейная фабрика»

Логотип	
Название предприятия	ООО «Сарапульская швейная фабрика»
Размер предприятия (публичные данные: кол-во работающих, объем реализации)	Среднесписочная численность работников: 274; Объем: 110 млн.руб.
Руководитель	Директор Занозин Виктор Иванович; Исполнительный директор Арсеньев Александр Алексеевич
Контакты (контактное лицо, тел., факс, e-mail, скайп, сайт,)	тел./факс: (34147) 4-20-29 E-mail: sshf@bk.ru Контактное лицо: Гимазетдинова Разалия Мирзахматовна (директор по экономике и финансам)
Предлагаемый товар	Спецодежда для любых отраслей промышленности
Сегмент рынка предлагаемого товара	Промышленные предприятия, в том числе предприятия автомобилестроения
Ценовой сегмент товара (эконом, средний, высокий, премиум)	Эконом, средний, высокий
Преимущества предлагаемого товара перед аналогами других производителей	Широкий ассортимент, высокое качество, гибкая ценовая политика.
География поставок товара	Россия
Потенциальные/желательные участники встреч, деловых переговоров (отрасль или персоналии)	Промышленные предприятия.


ООО Сармайт

Логотип	
Название предприятия	ООО «Сармайт»
Размер предприятия (публичные данные: кол-во работающих, объем реализации)	Среднесписочная численность работников: 18 Объем: 6,4 млн.руб.
Руководитель	Директор Тотьмянина Надежда Николаевна
Контакты (контактное лицо, тел., факс, e-mail, скайп, сайт,)	Тел./факс: (3412) 73-38-56, сайт: http://www.feelman.net/index.html
Предлагаемый товар	Спецодежда, авточехлы
Сегмент рынка предлагаемого товара	Все отрасли промышленности
Ценовой сегмент товара (эконом, средний, высокий, премиум)	Средний, высокий
Преимущества предлагаемого товара перед аналогами других производителей	Высокое качество, оригинальный дизайн, практичность и долговечность продукции
География поставок товара	Россия
Основные оптовики (дилеры, дистрибьютеры), с которыми сотрудничали	-
Основные (существующие) покупатели/партнеры – «гаранты доверия»	Аспек-лидер, Аспек-техно, Аспек-драйв, Навигатор-Авто, Комос-Авто, Комос-Север, Ижевский зоопарк, Школа высшего спортивного мастерства г.Ижевска, ИППОПАТ, ТНК ВР Партнеры: Текстайм, Carrington Career&Workwear Ltd. (Великобритания), Concordia Textiles NV (Бельгия), <u>BST</u> (Бельгия)
Потенциальные/желательные участники встреч, деловых переговоров (отрасль или персоналии)	Промышленные предприятия. Производители автокомпонентов.

ОАО Швейная фабрика «Рабочая марка»

Логотип	
Название предприятия	ОАО Швейная фабрика «Рабочая марка»
Размер предприятия (публичные данные: кол-во работающих, объем реализации)	Кол-во 180 человек
Руководитель	Касимов Карим Фатахутдинович
Контакты (контактное лицо, тел., факс, e-mail, скайп, сайт,)	(34141) 3-16-55 Приемная (34141) 3-50-15 отдел продаж
Предлагаемый товар	Спецодежда для ВСЕХ отраслей промышленности.
Сегмент рынка предлагаемого товара	Промышленные предприятия. Здоровохранение.
Ценовой сегмент товара (эконом, средний, высокий, премиум)	Эконом, средний, высокий.
Преимущества предлагаемого товара перед аналогами других производителей	Изготовление продукции строго по ГОСТ. Проверка входящих материалов на плотность, усадку. 100% контроль выпускаемой продукции. Производство спецодежды по условиям заказчика.
География поставок товара	Вся Россия от Хабаровского края до Мурманской области
Основные оптовики (дилеры, дистрибьютеры), с которыми сотрудничали	НПК СИЗОД, Алватекс, Уралсиз, Забайкалспецодежда
Основные (существующие) покупатели/партнеры – «гаранты доверия»	РУСАЛ, ОМК, КАМАЗ, Сибирский цемент
Потенциальные/желательные участники встреч, деловых переговоров (отрасль или персоналии)	Силовые машины, Ижорские заводы, Балтийский завод судостроения, СМЦ-Колпино

ООО «Хольстер»

Логотип/фирменный знак (дополнительно направить в электронном виде)	
Наименование предприятия	ООО «Хольстер»
Размер предприятия (публичные данные: кол-во работающих, объем реализации)	500 человек, 375 млн. руб.
ФИО, должность руководителя	Кузьменко Константин Леонидович, генеральный директор
Контакты (контактное лицо, тел., факс, e-mail, скайп, сайт)	Кузьменко Алексей Константинович www.holter-ltd.ru , delobiz1@gmail.com , 8-800-100-19-92, (3412)426-966
Сегмент рынка предлагаемого товара	Спец. снаряжение, экипировка и снаряжение для охотников, рыбаков и туристов
Предлагаемая продукция(с полным описанием и техническими характеристиками)	Кобуры, снаряжение для силовых структур, чехлы, кейсы для оружия, сумки, рюкзаки, спальные мешки, одежда, обувь, аксессуары для рыбаков, охотников и туристов
Конкурентные преимущества продукции по сравнению с аналогичной продукцией конкурентов	Высокое качество по доступным ценам Возможность приобретения большого ассортимента товаров в одном месте
География поставок товара (в какие страны на данный момент осуществляются поставки, установлены связи)	Все регионы России, Казахстан, Белоруссия, Литва, Азербайджан, Абхазия, Молдова, Кыргызская республика
Предпочтительные страны для продвижения продукции	Все страны
Потенциальные/желательные партнеры(отрасль или персоналии)	Все страны

Holster Ltd.


Logo	
Name of enterprise	Holster Ltd.
The size of the enterprise (public data: number of employees, volume of sales)	500 people, 375 millions rub.
The head	Kuzmenko Konstantin, CEO
Contacts	Kuzmenko Alexey www.holter-ltd.ru , delobiz1@gmail.com , 8-800-100-19-92, (3412)426-966
Market segment of the offered goods	Equipment and outfit for hunters, fishermen, tourists and representatives of power structures
The proposed production	Holsters, covers and cases for rifles, bags, rucksacks, sleeping bags, clothing, shoes and accessories for hunters, fishermen, tourists
Goods competitive advantages compared with similar products from other countries	High quality at affordable prices Opportunity to purchase a large assortment of goods in the same place
The geography of deliveries	All over Russia, Kazakhstan, Belarus, Lithuania, Azerbaijan, Abkhazia, Moldova, the Kyrgyz Republic
The preferred country for product promotion	All countries
Potential/desirable partners (industry or personalities)	All countries

Фото продукции/ Production photos



Деревообработка

ООО "ИП"Спутник" имени Исаенко Е.М." предприятие ВОС



Логотип/фирменный знак (дополнительно направить в электронном виде)	
Наименование предприятия	ООО «Ижевское предприятие «Спутник» им. Исаенко Е.М.
Размер предприятия (публичные данные: кол-во работающих, объем реализации)	Кол-во работающих - 220 человек Объем реализации – 100 млн. руб.
Руководитель	Трофимов Иван Николаевич
Контакты (контактное лицо, тел., факс, e-mail, скайп, сайт)	sputnik@yandex.ru ; http://www.ip-sputnik.ru/ Контактное лицо – Митюхин Андрей Анатольевич, +79128706066
Предлагаемая продукция (с полным его описанием и техническими характеристиками)	Гофроящики, гофрокартон, продукция из формовочной макулатуры (кассеты для яиц упаковка для оборудования, горшочки для рассады, тарелки), автомобильные, мото и сантехнические троса, гвозди мебельные, трости.
Конкурентные преимущества продукции по сравнению с аналогичной продукцией из других стран	Индивидуальный подход к каждому клиенту. Гибкая ценовая политика. Прием заказов любых объемов. Современное оборудование и качественное сырье. Предоставляем образцы готовой продукции.
Основные (существующие) покупатели/партнеры – «гаранты доверия»	ООО «Аквилон», ООО «ТПК «Аль-Пари», ООО «Мясной удар», Можгинский лесокombинат, Балезинский литейно-механический завод, птицефабрика менделеевская, УваМолоко, Лескоммебель, Фабрика мебели RINNER.

Фото продукции/ Production photos



ООО «Найди»

Логотип	
Наименование предприятия	ООО «НАЙДИ»
Размер предприятия (публичные данные: кол-во работающих, объем реализации)	В настоящий момент в группе компаний НАЙДИ работает более 200 человек. Объем реализации продукции за 2013 год составил – 8 929 811 изделий собственного производства.
ФИО, должность руководителя	Найдин Игорь Яковлевич
Контакты (контактное лицо, тел., факс, e-mail, скайп, сайт)	426049, г. Ижевск, ул. Гагарина, 51 Тел. +7 (3412) 539-149 (отдел продаж) Факс. (3412) 539-332 Эл.адрес: sale@naidy.com Сайт: http://www.naidy.com
Сегмент рынка предлагаемого товара	1. Производство и продажа комплектующих для мебели 2. Анодирование алюминия
Предлагаемая продукция (с полным описанием и техническими характеристиками)	1. Алюминиевые системы для шкафов купе: а) Раздвижная алюминиевая система "НАЙДИ" б) Подвесная алюминиевая система «НАЙДИ». в) Раздвижная алюминиевая система «Bonarty»
Конкурентные преимущества продукции по сравнению с аналогичной продукцией конкурентов	<ul style="list-style-type: none"> - Собственное производство - Большая складская программа - Большой опыт работы на рынке мебельных комплектующих - Самое высокое в России качество хромированного анодирования - Дробеструйная обработка профиля мелкой дробью, позволяет уйти от дефектов профиля после прессования и обеспечивает матовость и равномерное нанесение анодного покрытия, профиль приятный на ощупь - Возможность изготавливать глянцевый алюминиевый профиль (хром глянец, золото глянец, шампань глянец, черный глянец) по уникальной технологии производства не имеющей аналогов не только в России и странах СНГ, но и в Европе (электрофорез). - Возможность изготавливать глянцевый профиль с фантазийными и древесновидными декорами, полученные с помощью технологии термопереводки, не имеющих аналогов в России - Самые глубокие ванны, что позволяет с легкостью анодировать тяжелые профили - Высокая производительность и короткие сроки выполнения заказа
География поставок товара	Продукцию «НАЙДИ» сегодня можно купить по всей территории России от Калининграда до Владивостока.
Предпочтительные страны для продвижения продукции	Страны ближнего зарубежья
Основные оптовики (дилеры, дистрибьюторы), с которыми сотрудничали	Компания КДМ, МДМ – комплект, компания «Вятка- Найди», Компания «Пермэкспосервис»
Основные (существующие) крупные покупатели/партнеры – «гаранты доверия»	Компания КДМ, МДМ – комплект, компания «Вятка- Найди», Компания «Пермэкспосервис»
Потенциальные/желательные партнеры (отрасль или персоналии)	Мебельные фабрики, продавцы мебельной фурнитуры.

Naydi Ltd.



Logo	
Company name	Group of companies NAYDI (Naydi Ltd.)
Company size (official data: number of employees, sales volume)	More than 200 people are working in the company today. The volume of sales for the 2013 year amounted to 8,929,811 items by our own production.
Name and established post of a head manager	Naydin Igor Yakovlevich
Contacts (name of a contact person, tel., fax, e-mail, Skype, web-site)	51, Gagarina St., Izhevsk , Udmurt Republic, Russia, 426049 Tel. +7 (3412) 539-149 (sales department) Fax: (3412) 539-332 e-mail: sale@naidy.com website: http://www.naidy.com
Market segment of products suggested	<ul style="list-style-type: none"> - Production and sale of furniture accessories - Aluminum anodizing
Suggested products (with full description and technical characteristics)	<p>1. Aluminum systems for sliding door wardrobes :</p> <p>a) Sliding aluminum system NAYDI</p> <p>b) Aluminum suspension system NAYDI. It is intended for use in sliding doors and partitions system.</p> <p>c) Sliding aluminum system «Bonarty»</p>
Competitive advantages of the products in comparison with the similar products of competitors	<ul style="list-style-type: none"> - Own production - Large storage program - Extensive experience in the market of furniture components - The highest chrome quality in Russia anodizing. - The blasting of profile with small shot allows escaping from the defects of profile after pressing and also provides opacity and uniform application of the anodic coating. The profile is pleasant to touch. - The ability to produce glossy aluminum profile (gloss chrome, gold satin, champagne satin , gloss black) with the help of unique production technology, that doesn't have any analogues not only in Russia and the CIS countries , but also in Europe (electrophoresis) . - The ability to produce glossy profile with fancy decors and tree obtained by termoperevodki technology, with no analogues across Russia. - The deepest baths, that make easy to anodize hard profiles - High performance and short delivery times
Geography of delivery of the product	Our products are widely distributed in Russia, from Kaliningrad to Vladivostok
Countries preferred for products promotion	neighbor countries
The main wholesalers (dealers, distributors) whom you ever cooperated with	KDM, MDM-Complect, Vyatka-Naydi and Permexposervice Companies
The main current big buyers / partners being “the trust guarantors”	KDM, MDM-Complect, Vyatka-Naydi and Permexposervice Companies
Potential / wanted partners (business sector or exact persons or companies)	Furniture factories, sellers of furniture fittings

Фото продукции/ Production photos




ЗАО ПК «Парадигма»

Логотип	
Название предприятия	ЗАО ПК «Парадигма»
Размер предприятия (кол-во работающих, объем реализации)	230 человек
Руководитель	Федоров Сергей Анатольевич
Контакты (контактное лицо, тел., факс, e-mail, скайп, сайт,)	<p>Начальник отдела продаж Шульц Александра Николаевна e-mail: alexa@paradigma-pack.ru ICQ: 419645002 Skype: alexa_shulz Тел.: (3412) 91-22-21, 91-22-22 www. http://paradigma-pack.ru/</p>
Предлагаемый товар	<p>Упаковка из целлюлозного, макулатурного, дизайнерского картона, гофрокартона и картона хром-эрзац, микрогофрокартона различных профилей.</p> <p>Картонная упаковка применяется для таких видов продукции как: замороженные полуфабрикаты; кондитерские изделия; чай, кофе; косметика, парфюмерия; фармацевтическая продукция; бытовая химия; канцелярские товары; настольные игры; постельное белье; новогодние подарки и многое другое.</p> <p>Упаковка из кашированного микрогофрокартона используется для бытовой техники; винно-водочной продукции; детских игр; обуви; электротехнических изделий; посуды; инструментов; электроприборов; автомобильных запчастей и тд.</p> <p>Упаковка для детских новогодних подарков выполняется в ярком дизайне, с применением разнообразных конструкторских решений, наличием игровых и развивающих элементов.</p> <p>Рекламно представительская продукция: каталоги, буклеты; блокноты и ежедневники с логотипом Вашей компании; листовки, афиши, плакаты (до формата А2); календари (квартальные, настольные, карманные и др.), бумажные пакеты;</p> <p>Продукцию для производственных целей: наклейки; ценники; этикетки; инструкции; технические карты; сопроводительные листы</p>
Сегмент рынка предлагаемого товара	Производство упаковки и полиграфической продукции как серийно, так и маленькими тиражами.
Ценовой сегмент товара (эконом, средний, высокий, премиум)	Гибкая ценовая политика (от эконом до премиум класса)
Преимущества предлагаемого товара перед аналогами других производителей	<p>Производство полного цикла: от разработки дизайна и конструкторских решений до изготовления широкого спектра полиграфической продукции от упаковки до сопутствующих ей товаров и фирменной представительской продукции.</p> <p>Современный парк оборудования, в том числе 5 офсетных печатных машин (печатные листы до 1300x900), участки вывода цветоделенных пленок и форм, шелкотрафаретный полуавтомат, автоматические прессы для высечки и тиснения, 2 кашировальные машины, гофроагрегат для производства 2-слойного гофрокартона (профили "В" и "Е"), промышленный рулонный ламинатор, участки элитной и многое другое.</p> <p>Индивидуальный подход к работе с заказчиком (готовы опера-</p>

	<p>тивно изменить стандартные предложения упаковки по желанию заказчика).</p> <p>Послепечатная обработка позволяет выполнять многочисленные высокотехнологичные операции: высечка; фигурная вырубка картонных коробок; склейка коробок до 3 точек при ширине развертки коробки до 925 мм; тиснение фольгой и контрвневое тиснение; сплошное и выборочное лакирование УФ-лаком, в т.ч. с различными голографическими эффектами, вклейка окошек из пластика; каширование гофрокартона; одностороннее и двустороннее слим-каширование; биговка; перфорация; фальцовка; брошюровка на скрепку, металлическую пружину, пластмассовую гребенку; ламинирование; кругление углов; клеевое скрепление (КБС) корешков журналов, брошюр; изготовление ранера (2-слойная гофролента с полноцветной печатью на волне для оформления в местах продаж паллетт, прилавков, стен, витрин)</p>
География поставок товара	Не ограничена
Основные (существующие) покупатели/партнеры – «гаранты доверия»	Актюбинская кондитерская фабрика, АО «Кокшетауминводы» и другие предприятия пищевой промышленности Казахстана

CJSC PC Paradigma


Logo	
Company name	CJSC PC Paradigma
Company size (official data: number of employees, sales volume)	230 persons
Name and established post of a head manager	Sergey Fedorov
Contacts (name of a contact person, tel., fax, e-mail, Skype, web-site)	Head of Sales Department Alexandra Shulz e-mail: alexa@paradigma-pack.ru ICQ: 419645002 Skype: alexa_shulz Tel.: (3412) 91-22-21, 91-22-22 www. http://paradigma-pack.ru/
Market segment of products suggested	Package printing and printed products both series-produced and production of small editions.
Suggested products (with full description and technical characteristics)	<p>Package from cellulose, recycled, designer's cardboard, corrugated cardboard and imitation chromo-board, single-face laminate of different profiles.</p> <p>Cardboard package is used for such types of products as: frozen uncooked food; confectionary; tea, coffee; cosmetics, perfume; pharmaceutical products; household chemicals; stationary; board games; bed cloths; New Year's gifts and many others.</p> <p>Package from laminate and single-face laminate is used for household appliances; wines and spirits; children's games; footwear; electrical products; dishware; tools; electrical appliances; spare car parts and etc.</p> <p>Package for children's New Year's gifts is made in bright design with application of diverse designer's solutions, presence of game and developmental elements.</p> <p>Advertising and representative products: catalogues, booklets; notebooks and daily planners with the logo of your Company; leaflets, posters, broadsheets (up to A2 format); calendars (quarterly, desk-top, pocket and etc.), paper bags</p> <p>Products for industrial purposes: stickers; price labels; labels; instructions; technological charts; supplementary sheets</p>
Competitive advantages of the products in comparison with the similar products of competitors (put yourself on the user's place and answer why the products should be bought just from you)	<p>Complete cycle production: from development of design and designer's solutions to production of a wide range of printing products from package to related products and corporate representative products.</p> <p>Up-to-date equipment stock including 5 off-set printing machines (printer's sheet up to 1300x900), output sections of color-separation films and forms, silk screening semi-automated machine, automated presses for die cutting and stamping, 2 laminators, corrugators for production of 2-layer corrugated cardboard (profiles "B" and "E"), industrial roll laminator, sections of selected Package and many others.</p> <p>Custom-tailored approach to work with customers (readiness for prompt changing of standard-offered package at customer's request). Post-printing processing enables to perform numerous high-technological operations: shaped die-cutting; gluing of boxes up to 3</p>

	<p>points with the width of the box template up to 925 mm; foil stamping and relief stamping; full and spot UF-varnishing including holographic effect, gluing in of plastic windows; lamination of corrugated cardboard; single-face and two-sided slim-lamination; joint forming; perforation; creasing; binding using fasteners, metal spring, velo-binding; lamination; tucking of corners; thermal binding of spines of magazines and brochures; production of the runner (2-layer corrugated ribbon with full-color printing in the forefront for decoration of pallets, counters, walls and glass-cases in the sales outlets)</p> <p>Flexible price policy (from economy to premium class)</p>
Geography of delivery of the product (the countries with current deliveries and available contacts)	Kazakhstan,
Countries preferred for products promotion	CIS countries
The main wholesalers (dealers, distributors) whom you ever cooperated with	no
The main current big buyers / partners being “the trust guarantors”	Aktyubinsk Confectionary, JSC Kokshetauminwody and other enterprises of food industry of Kazakhstan and Belarussia
Potential / wanted partners (business sector or exact persons or companies)	<p>Executive heads of enterprises of</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Food industry: <ul style="list-style-type: none"> Confectionary Spirits Meat and semi-finished products Bakery good Production of cereals and alimentary products Fish processing and fish products manufacturing 2. Consumer goods products 3. Pharmaceutical, medical, cosmetic products 4. Enterprises manufacturing car spare parts, household appliances.

Фото продукции/ Production photos



ООО «Увадрев-Холдинг»

Логотип	 Увадрев-Холдинг Общество с ограниченной ответственностью																																						
Наименование предприятия	ООО «Увадрев-Холдинг»																																						
Размер предприятия (публические данные: кол-во работающих, объем реализации)	Площадь производственного комплекса – 57 Га., 1194 человека, среднемесячный объем реализации 16500 куб.м.																																						
ФИО, должность руководителя	Серов Вячеслав Николаевич, председатель совета директоров																																						
Контакты (контактное лицо, тел., факс, e-mail, скайп, сайт)	Лапина Надежда Владимировна (3412)606049, inv@hk-vostok.ru , www.uvadrev.ru																																						
Сегмент рынка предлагаемого товара	Мебельная промышленность																																						
Предлагаемая продукция (с полным описанием и техническими характеристиками)	<p>ДСП, ЛДСП</p> <table border="0"> <tr> <td>Размеры, мм</td> <td>2440*1830</td> </tr> <tr> <td>Толщины, мм</td> <td>10, 16, 18, 22, 25</td> </tr> <tr> <td>Класс эмиссии</td> <td>E1 (до 8 мг/ 100 г абсолютно сухой плиты)</td> </tr> <tr> <td>Тиснения</td> <td>PR - поры дерева, PE - шагрень, TS - натуральный шпон GP - глянцевые поры SM - гладкая матовая</td> </tr> </table> <p>Физико-механические показатели ЛДСП (ЛДСП)</p> <table border="0"> <thead> <tr> <th>Параметры</th> <th>Ед. изм.</th> <th>Номинальные показатели для группы качества А</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td colspan="3">Отклонения:</td> </tr> <tr> <td>Длина</td> <td>мм</td> <td>+/- 5</td> </tr> <tr> <td>Ширина</td> <td>мм</td> <td>+/- 5</td> </tr> <tr> <td>Толщина</td> <td>мм</td> <td>+/- 0,5</td> </tr> <tr> <td>Предельное отклонение от прямолинейности кромок, не более</td> <td>мм</td> <td>2</td> </tr> <tr> <td>Предельное отклонение от перпендикулярности кромок, не более</td> <td>мм</td> <td>2</td> </tr> <tr> <td>Предел прочности при изгибе, не менее</td> <td>МПа</td> <td>16 14 14 12 12</td> </tr> <tr> <td>Предел прочности при растяжении, не менее</td> <td>МПа</td> <td>0,35 0,3 0,3 0,25 0,25</td> </tr> <tr> <td>Удельное сопротивление при нормальном отрыве покры-</td> <td>МПа</td> <td>0,8</td> </tr> </tbody> </table>	Размеры, мм	2440*1830	Толщины, мм	10, 16, 18, 22, 25	Класс эмиссии	E1 (до 8 мг/ 100 г абсолютно сухой плиты)	Тиснения	PR - поры дерева, PE - шагрень, TS - натуральный шпон GP - глянцевые поры SM - гладкая матовая	Параметры	Ед. изм.	Номинальные показатели для группы качества А	Отклонения:			Длина	мм	+/- 5	Ширина	мм	+/- 5	Толщина	мм	+/- 0,5	Предельное отклонение от прямолинейности кромок, не более	мм	2	Предельное отклонение от перпендикулярности кромок, не более	мм	2	Предел прочности при изгибе, не менее	МПа	16 14 14 12 12	Предел прочности при растяжении, не менее	МПа	0,35 0,3 0,3 0,25 0,25	Удельное сопротивление при нормальном отрыве покры-	МПа	0,8
Размеры, мм	2440*1830																																						
Толщины, мм	10, 16, 18, 22, 25																																						
Класс эмиссии	E1 (до 8 мг/ 100 г абсолютно сухой плиты)																																						
Тиснения	PR - поры дерева, PE - шагрень, TS - натуральный шпон GP - глянцевые поры SM - гладкая матовая																																						
Параметры	Ед. изм.	Номинальные показатели для группы качества А																																					
Отклонения:																																							
Длина	мм	+/- 5																																					
Ширина	мм	+/- 5																																					
Толщина	мм	+/- 0,5																																					
Предельное отклонение от прямолинейности кромок, не более	мм	2																																					
Предельное отклонение от перпендикулярности кромок, не более	мм	2																																					
Предел прочности при изгибе, не менее	МПа	16 14 14 12 12																																					
Предел прочности при растяжении, не менее	МПа	0,35 0,3 0,3 0,25 0,25																																					
Удельное сопротивление при нормальном отрыве покры-	МПа	0,8																																					

	<p>тия, не менее</p> <p>Твердость защитно- мкм 80 го декоративного покрытия (метод царапания), не более</p>
Конкурентные преимущества продукции по сравнению с аналогичной продукцией конкурентов	<p>Основой для ламинирования является трехслойная древесностружечная плита с мелкоструктурной поверхностью, обычной и повышенной влагостойкости.</p> <p>Для ламинирования плит используются пленки на основе бумаг ведущих производителей Германии и России, которые изготовлены на совместном российско-австрийском предприятии "Фундер-Ува".</p> <p>Коллекция составляет более 150 декоров ЛДСтП стандартных и редких цветов, имитирующих как структуру дерева, так и отличную от него фактуру.</p> <p>Строгое соблюдение сроков поставки</p>
География поставок товара	РФ, Казахстан
Предпочтительные страны для продвижения продукции	РФ, Казахстан
Основные оптовики (дилеры, дистрибьюторы), с которыми сотрудничали	Реализацией продукции занимаемся самостоятельно
Основные (существующие) крупные покупатели/партнеры – «гаранты доверия»	Любимая мебель, Уфамебель, Лером
Потенциальные/желательные партнеры (отрасль или персоналии)	Любые мебельные производства, нацеленные на долгосрочное сотрудничество

Фото продукции/ Production photos



ЗАО «Базальтовое волокно»



Логотип	
Название предприятия	ЗАО «Базальтовое волокно»
Руководитель	Мамаев Михаил Геннадьевич
Контакты (контактное лицо, тел., факс, e-mail, скайп, сайт,)	Заместитель генерального директора - Лутченко Борис Александрович Тел: +7(922)515-00-01 Моб. тел: +7(34145)47-115 e-mail: bazvolokno@mail.ru web-site: www.bvolokno.ru
Предлагаемый товар	Базальтовое волокно для производства композитов, теплоизоляция с огнезащитными свойствами. Совместное производство базальтовых волокон на основе имеющейся технологии, развитие технологии, изготовление материалов из базальтовых волокон
Преимущества предлагаемого товара перед аналогами других производителей	ЗАО «Базальтовое волокно» компактное предприятие, имеющее собственный земельный участок, производственные площади, оборудование и уникальные технологии производства волокон различного назначения и параметров из природного минерального сырья. Технология производства базальтовых ровингов на сегодняшний день освоена лишь на нескольких предприятиях во всем мире. ЗАО «Базальтовое волокно» является надежным партнером и поставщиком, наибольшее число наших клиентов сотрудничают с нами на протяжении многих лет. Совместное развитие технологии, создание новых продуктов с уникальными качествами безопасного природного материала позволит открывать новые возможности для развития.

Фото продукции/ Production photos



ООО «Локомотив»

Логотип/фирменный знак	
Наименование предприятия	ООО «Локомотив»
Размер предприятия (публичные данные: кол-во работающих, объем реализации)	59 человек. Реализация составляет около 30 млн./год
Руководитель	Лосин Сергей Александрович
Контакты (контактное лицо, тел., факс, e-mail, скайп, сайт)	(3412)31-34-50; 8-912-740-12-44; bahili@mail.ru Наговицын Платон Владимирович
Предлагаемая продукция	Мы производим одноразовую медицинскую одежду, а именно: бахилы, маски, нарукавники, фартуки, халаты, костюмы хирургические, наматрасники, пеленки, простыни, комплекты хирургические, акушерские и пр. В качестве сырья мы используем лучшие нетканые материалы Российских производителей и полиэтилен, который мы производим самостоятельно.
Конкурентные преимущества продукции по сравнению с аналогичной продукцией из других стран	Два основных преимущества нашей продукции: самая лучшая цена и высокое качество
Сегмент рынка предлагаемого товара	Медицинские расходные материалы
Стоимость продукции с учётом транспортной составляющей	
География поставок товара	Регионы Российской Федерации
Предпочтительные страны для продвижения продукции	Европейские страны
Основные оптовики (дилеры, дистрибьюторы), с которыми сотрудничали	Екатеринбург ООО «УралСтинолБио», ООО «УралСнаб», ООО «Джонсон и Джонсон» Пермь ООО «БиоТех» Казань «Снабпроммед»
Основные (существующие) покупатели/партнеры – «гаранты доверия»	Лечебно-профилактические учреждения Удмуртии. Аксион Холдинг Ижевск
Потенциальные/желательные партнеры (отрасль или персоналии)	Производство и продажи товаров медицинского назначения.

Lokomtiv, Ltd


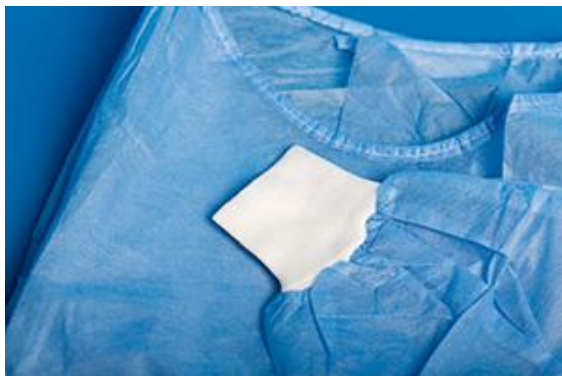
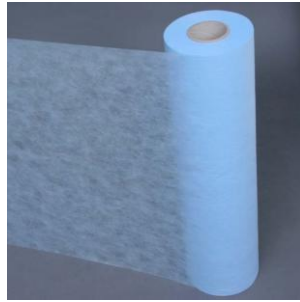

Logo/trademark	
Company name	ООО (Ltd) «Lokomtiv»
Company size (public information: amount of employees, sales volume)	59 people. Sales volume is about 30 million rubles/year
Director	Mr. Sergey Losin
Contacts (contact person, phone number/ fax, e-mail, skype)	Mr. Platon Nagovitsyn phone number/ fax (3412)31-34-50; cell phone number 8-912-740-12-44; e-mail : bahili@mail.ru
Offered product (complete description and technical characteristics)	We produce disposable medical supplies: over-shoes, medical masks, sleeve protectors, medical aprons, doctor's overalls, surgical overalls, mattress pads, medical nappies and sheets, surgical and obstetric sets and etc. We make our products of nonwoven materials of best Russian manufactures and polyethylene, that we produce ourselves.
Competitive advantages of the product in comparison with the same products, produced in other countries	There are two advantages of our products: best (lowest) price and high quality
Market segment of offered goods	Medical supplies
Cost of production, including transportation expenses	
Geography of goods delivery	Russian Federation' regions
Countries' preferences of goods' promotion	Europe
Primary wholesalers (dealers, distributor)	Ltd "UralStinolBio", Ltd "UrlSnab", Ltd "Johnson&Johnson" (Yekaterinburg, Russia), Ltd "BioTech" (Perm, Russia), Ltd "Snabprommed" (Kazan, Russia)
Primary clients/partners-"trust guarantors"	Hospitals of Udmurt Republic and Russian Federation JSC "Izhevsk Axion-holding"
Potential partners	Medical supplies production and sale

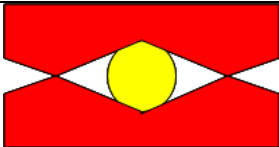
Фото продукции/ Production photos



ОАО «Ижевский завод пластмасс»

Логотип	
Название предприятия	ОАО «Ижевский завод пластмасс»
Размер предприятия (кол-во работающих, объем реализации)	Среднесписочная численность работников: 772 чел. Объем реализации 1100 млн.руб.
Руководитель	Генеральный директор Игорь Васильевич Барашенков
Контакты (контактное лицо, тел., факс, e-mail, скайп, сайт,)	Приемная: тел.: 45-18-08, факс: 46-16-50 Отдел маркетинга: тел. (3412) 46-46-72, факс (3412) 46-16-50, 20-34-11, E-mail: market@ipp.ru . Начальник отдела маркетинга Стрелков А.С. сайт: http://www.ipp.ru/
Предлагаемый товар	Изделия из ППУ, бачок расширителя и омывателя, буфер подвески, бампера, панель приборов
Сегмент рынка предлагаемого товара	Предприятия автомобилестроения, производители автокомпонентов
Ценовой сегмент товара (эконом, средний, высокий, премиум)	Средний
Преимущества предлагаемого товара перед аналогами других производителей	Оптимальная стоимость продукции и высокое качество изготовления, использование современных технологий производства.
География поставок товара	Республики Башкортостан, Татарстан; Ленинградская, Московская, Новосибирская, Свердловская, Челябинская, Кировская, Самарская, Тульская области; Пермский край. Европа: Германия, Италия, Швейцария, Англия, Польша, Литва, Эстония, Украина.
Основные оптовики (дилеры, дистрибьютеры), с которыми сотрудничали	Дилеры: г. Ижевск: ООО 'Фирма "Изотеп", ООО "Интерсервис" г. Москва: ЗАО "Промстройконтракт" ИП "Майоров Г.В." ООО "Лента" ООО "Изолон-Трейд" Отдел продаж в г. Санкт-Петербург (191167, г. Санкт-Петербург, наб. Обводного канала, д.23 (здание ЦКФ ВМФ) тел. (812) 612-40-01 E-mail:) УКРАИНА г. Харьков: ФЛП Самойлов А.А. Магазин "ИЗОЛОН" Филиал в г. Киев (Украина, г. Киев, ул. Бориспольская 7, тер."Будмаш". тел.: + 38 044 592-05-03.)
Основные (существующие) покупатели/партнеры – «гаранты доверия»	Партнеры: ЗАО «Сибур-холдинг», г.Москва
Потенциальные/желательные участники встреч, деловых переговоров (отрасль или персоналии)	Автопроизводители, производители автокомпонентов

ООО «Предприятие «Луч»

Логотип	
Название предприятия	ООО «Предприятие «Луч»
Размер предприятия (кол-во работающих, объем реализации)	Среднесписочная численность работников: 130, Объем: 133,6 млн.руб.
Руководитель	Генеральный директор Зарипов Фарид Хайбдрахманович
Контакты (контактное лицо, тел., факс, e-mail, скайп, сайт,)	Тел.: (34138)4-27-39, факс: (34138)4-27-93, e-mail: luchplast@udm.net , m82008@yandex.ru Сайт: http://luchplast.ru/
Предлагаемый товар	Изделия из пластмасс
Сегмент рынка предлагаемого товара	Автомобилестроение, производство автокомпонентов
Ценовой сегмент товара (эконом, средний, высокий, премиум)	Средний
Преимущества предлагаемого товара перед аналогами других производителей	Высокое качество, разнообразие продукции с различными техническими и потребительскими свойствами, вся продукция декларирована сертификатами качества
География поставок товара	Татарстан, Башкортостан, Пермский край, Кировская, Ульяновская, Свердловская, Челябинская, Самарская, Нижегородская, Оренбургская обл.
Основные оптовики (дилеры, дистрибьютеры), с которыми сотрудничали	ОАО «ИжАтво», мотопроизводствто объединения «Ижмаш»
Основные (существующие) покупатели/партнеры – «гаранты доверия»	ООО «Кволити», ООО «Маслозавод Нытвенский», ООО "РадТехМаш", ООО "Комбитек-Пластик", ЗАО НПП "Адонис", ООО "УГМК-Агро", ОАО "Тамбовское ОКТЬ", ООО "Восточный", ОАО "ТамбовМаш", ООО "Бриз-Кама", ООО "МСиА"
Потенциальные/желательные участники встреч, деловых переговоров (отрасль или персоналии)	Автопроизводители и производители автокомпонентов

ООО «Предприятие Луч»

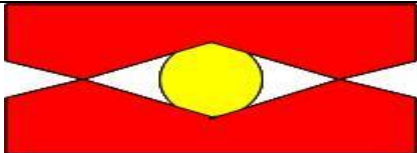
Logo	
Business name	Limited Liability Company "Enterprise Ray"
Size enterprises (public data: number of employees, sales volume)	165 people.
Name, position of the head	CEO Farid ZARIPOV Haybrahmanovich
Contact (contact person, tel., Fax, e-mail, Skype, poster)	Website: www.luchplast.ru Contact: Ivan Sergeyevich economist Cherepanov Tel: 8 (34138) 4-27-39 Fax: 8 (34138) 4-27-93 E. Email: m82008@yandex.ru luchplast@udm.net
Market segment of the goods offered	Chemical industry
Offered products (with full description and specification)	<i>Sealed containers</i> - plastic jars capacity can be from 0.100 to 20 liters. Bank plastic handle is equipped with a special plastic or metal , for comfortable wearing them separately. <i>Canisters Plastic</i> - canisters of 3,4,5 and 10 liters. <i>Boxes, plastic</i> - Large reusable packaging is intended for storage and transportation of meat products , meat , dairy , confectionery, fruit , vegetables, fruits . <i>Consumer goods</i> - goods for children (baths, pots , buckets) , products for the home and kitchen (pots, plates, glasses , etc.) , gardening tools (plastic buckets, shovels , rakes)
Competitive advantages of the product compared to similar competing products (look at their products through the eyes of consumers, why should we buy from you?)	Affordable price, high quality, fast delivery products
Geography of deliveries of goods (in which countries currently carried supplies, links have been established)	Kazakhstan
Preferred for product promotion	CIS countries and abroad
Potential / desirable partners (industry, or personalities)	Manufacturers of dairy products, mayonnaise, meat and sausage products, paint products, producers of honey, fish products.

Фото продукции/ Production photos



LLC «Medhimprom»

Name of enterprise	LLC «Medhimprom»
The head	General director – Shibaev Michael Anatolevich.
Contacts (contact person, phone, Fax, e-mail, Skype, now)	Web-site: www.medhimprom.ru Tel: (3412) 902-667, 902-668. 902-691 E-mail: medhimprom@mail.ru
The proposed production	Pharmaceutical and chemical products (ether for narcosis, ethyl and medical glue, spirit ethyl, technical ether, etc), producing and sale of ether and alcohol-containing pharmaceutical products.
Market segment of the offered goods	Pharmaceutical and chemical products
Goods competitive advantages compared	- the only one producer of medical glue «Cleol, Collodiy» in Russia; - high quality of the goods; - the best prices on the product range; - the release of the most popular products for pharmaceutical and chemical technology.
The geography of deliveries	Russia


Фото продукции/ Production photos



НПО «НОРТ»

Логотип	
Название предприятия	НПО «НОРТ»
Руководитель	Кисляков Андрей Петрович
Контакты (контактное лицо, тел., факс, e-mail, скайп, сайт,)	Кисляков Андрей Петрович Тел: +7 (3412) 941-942 E-mail: inform@nort-udm.ru Web-site: www.nort-udm.ru
Предлагаемый товар	Производство огнебиозащитных составов, антисептиков, лаков и красок, противопожарных дверей
Сегмент рынка предлагаемого товара	Средства пожарной безопасности
Преимущества предлагаемого товара перед аналогами других производителей	Лакокрасочные материалы НПО «НОРТ» экологически безопасны как при обработке этими составами различных объектов, так и в процессе эксплуатации последних, поскольку компоненты большинства защитных составов структурно родственны и химически близки к природе целлюлозы и лингиновому комплексу древесины. Составы НПО «НОРТ» можно неограниченно применять для защиты детских жилых помещений, бань, саун, любых других объектов из древесины, тканей, пористых строительных материалов.
География поставок товара	РФ

RESEARCH AND PRODUCTION ASSOCIATION NORT


Logo	
Company name	Research and Production Association NORT
Company size (public data: number of employees, sales)	Small enterprise
Full name and position of the company's head	Andrei Petrovich Kislyakov, Director General
Contacts (person to contact, telephone number, fax, e-mail, Skype, website)	<p>The official representative of Research and Production Association NORT in foreign markets is OOO NORT Export:</p> <p>Igor Yuryevich Ponamarev, Head of Foreign Trade Department +7 (3412) 941-931, e-mail: sales@nort-export.com, Skype: nort-export, Web-site: www.nort-udm.ru</p>
Marketing sector	B2B, B2C, B2G
Marketed product (including full description and technical characteristics)	<p>The company develops and produces: fire retardant and bioprotective compositions for wood of the following series: Pirilax®, OZONE®-007, MIG ®-09; for wood and polished particleboard, laminated chipboard, laminated fiber board and laminated wallboard - Nortex®-Lac-Fire Protection; for different types of fabrics, carpets, bitumen roof - a series of Nortex® compositions; for wood, concrete, stone, brick - the fireproof Nortian® water dispersion acrylic interior paint; LTCM-1 thermal adhesive tape for sealing fireproof doors; Nortex® antiseptic impregnation to protect non-contaminated wood, brick, concrete and stone surfaces and to treat the surfaces infected with fungi or mold; protective and decorative compositions: KRASULA® protective tinting composition for wood; KRASULA® protective composition for wood for banyas and saunas. NORTPOST® wooden fireproof doors produced with the use of a unique technology provide fire-resistance rating of 60 and 30 min and increased sound insulation of 43 dB; the doors are modeled and equipped to suit individual customer requirements.</p>
Product competitive advantages (look at your products as if you were customers: why should we buy from you?)	<p>The NORT company has developed a comprehensive approach, the essence of which is to produce compatible products for fire and antiseptic protection and decoration of various surfaces (wood, concrete, stone, brick).</p> <p>The NORT compositions can be used to treat surfaces both inside and outside all types of buildings.</p> <p>Even if applied to the surface only, Pirilax® ensures effective fire and bio protection. The product stops</p>

	<p>flame under the existing fire.</p> <p>The NORT compositions can be used for the treatment of glued wooden structures, construction materials, log cabins on exposure and for processing in the Far North at low temperatures up to -30° C and in high-risk areas for processing of wet areas.</p> <p>Long periods of antiseptic protection are confirmed by test reports of independent laboratories in industrial environments.</p> <p>The NORT compositions are water-based and belong to hazard classes 3 and 4. The NORT coatings are safe for humans and animals, which allows using them in children’s rooms and residential premises, baths and saunas. NORT does not use toxic components. The safety is confirmed by the results of tests conducted by F. F. Erisman Research Institute of Hygiene.</p> <p>The NORT compositions have been used to process houses, industrial building, historical and architectural monuments, cultural and entertainment centers across Russia.</p> <p>All products are certified.</p>
Sales geography (the countries to which you currently export your products)	Kazakhstan, Belarus, Georgia, South Korea.
Preferred markets to promote your products	CIS, European Union, South Korea, China, Canada, the USA, Turkey, India, Sweden, Norway.
Key wholesalers (dealers, distributors) with whom you have had partner relations	Technicol Corporation
Major (current) large buyers/partners – “trust guarantors”	Surgutneftegas, Russian Railways
Potential/desired partners (area or personalities)	Construction, wooden low-rise construction, woodworking, wholesale and retail trade.

Фото продукции/ Production photos



ООО «Новый дом»

Логотип	
Название предприятия	ООО «Новый дом»
Размер предприятия (публичные данные: кол-во работающих, объем реализации)	<p>Количество работающих - 370 человек. Объем реализации за 2012год — около 400 млн. рублей.</p>
Руководитель	Директор – Ситников Александр Владимирович
Контакты (контактное лицо, тел., факс, e-mail, скайп, сайт,)	<p>Тел. +7 (3412) 46-47-00 E-mail: palitra@udm.ru, сайт: www.palizh.ru Контактное лицо – Калбацкая Ольга Александровна Тел. +7 (3412) 46-47-00 (доб.130), e-mail: koa@palitra.udm.ru</p>
Предлагаемый товар	<ul style="list-style-type: none"> • Колеровочные пасты - универсальные и специального назначения; • Система покрытий ДЕКОРАТОР (серия красок со спецэффектами металлик, перламутр, флуоресцентные) ; • Составы для защиты и декорирования древесины – лазури, антисептики, огнебиозащитные составы, шпатлевки по дереву, декоративные пропитки, составы для саун и бань; • Воднодисперсионные акриловые материалы – краски, грунты, шпатлевки; • Колеровочная система (колеровочное оборудование, колоранты, базовые краски, ПО, инструменты для выбора цвета- каталоги, веера, книга рецептур). <p>Вся продукция, производимая на предприятии, безопасна и сертифицирована, в том числе добровольно.</p>
Сегмент рынка предлагаемого товара	<ul style="list-style-type: none"> - Потребительский рынок (Россия, СНГ); - Строительные организации; - Дизайн-студии; - Деревообрабатывающие предприятия; - Мебельные производства; - Творческие студии, кружки.
Ценовой сегмент товара (эконом, средний, высокий, премиум)	«Эконом», «Средний», «Премиум».
Преимущества предлагаемого товара перед аналогами других производителей	<ul style="list-style-type: none"> • Компания работает на рынке лакокрасочных материалов 15 лет; • Выпускается более 100 наименований продукции под зарегистрированными торговыми марками «Palizh», «Древесная косметика» и «ГОЛ!»; • Качество продукции подтверждено международным сертификатом на соответствие системы менеджмента качества международному стандарту ИСО 9001:2008; • Яркая стильная упаковка и этикетка;

	<ul style="list-style-type: none"> • Полный комплект рекламных материалов; • Постоянное обновление ассортимента; • Продукция компании известна по всей территории России и стран СНГ, зарекомендовала себя как продукция высокого стабильного качества;
География поставок товара	Вся Россия, страны СНГ и некоторые страны дальнего зарубежья.
Основные оптовики (дилеры, дистрибьютеры), с которыми сотрудничали	Оптовая торговля (порядка пяти клиентов).
Основные (существующие) покупатели/партнеры – «гаранты доверия»	Оптовая торговля.
Потенциальные/желательные участники встреч, деловых переговоров (отрасль или персоналии)	<ul style="list-style-type: none"> - Торговая отрасль; - Деревообработка; - Строители.

Фото продукции/ Production photos



ООО «РосПочва»

Логотип	
Название предприятия	ООО «РосПочва»
Руководитель	Солуянова Лилия Абылькаисовна
Контакты (контактное лицо, тел., факс, e-mail, скайп, сайт,)	+7 (3412) 559-434 +7 (3412) 568-396 +7 8-919-916-83-96 Pro-tege@mail.ru www.ros pochva.ru
Предлагаемый товар	Производство органических удобрений, применяющихся для всех видов сельскохозяйственных и декоративных растений
Преимущества предлагаемого товара перед аналогами других производителей	<ul style="list-style-type: none"> - удобрение является экологически чистым продуктом; - содержит все ценные элементы питания растений - азот, фосфор, калий, кальций, магний и другие, биологически активные вещества для успешного развития и формирования плодов; - технология производства удобрения позволяет уничтожать патогенную микрофлору, паразитов, семена сорняков, которые содержатся в навозе, поэтому практически отпадает необходимость внесения ядохимикатов для защиты от болезней и сорняков.

ООО RosPochva



Logo	
Business name	ООО RosPochva
Name, position of the head	Lilia Abylkaisovna Soluyanova
Contact (contact person, tel., Fax, e-mail, Skype, poster)	+7 (3412) 559-434 +7 (3412) 568-396 +7 8-919-916-83-96 Pro-tege@mail.ru www.rosPOCHVA.ru
Offered products (with full description and specification)	Production of organic fertilizers applied to all types of agricultural and ornamental plants
Competitive advantages of the product compared to similar competing products	<ul style="list-style-type: none"> - fertilizer is an environmentally clean product; - it contains all essential plant food compounds: nitrogen, phosphor, kalium, calcium, magnesium and others; bioactive substances for successful growth and fruit formation; - organic fertilizer production technology allows to eliminate pathogenic flora, pests, and weed seeds, which are contained in the dung, thus there is almost no need to apply chemical pesticides for protection against diseases and weeds.


Фото продукции/ Production photos



ОАО «Свет»


Логотип	
Название предприятия	Открытое Акционерное Общество «СВЕТ»
Размер предприятия	Количество работающих 1081 человек. Объём реализации 1705,0 млн. руб/год
Руководитель	Генеральный директор Кусков Владимир Николаевич
Контакты	Телефон (34139) 3-30-50 (приемная), 3-30-61, 3-30-63 Факс: (34139) 3-30-50, 3-30-63 E-mail: steklo@zavodsvet.ru; market@zavodsvet.ru Http://zavodsvet.ru, свет.рф Контактное лицо – Трифонов Михаил Юрьевич (начальник отдела маркетинга)
Предлагаемый товар	Стеклянные бутылки и банки из бесцветного, зеленого и коричневого стекла, ёмкостью от 0,1 до 1,0 л.
Сегмент рынка предлагаемого товара	Предприятия пищевой, химической, нефтеперерабатывающей и парфюмерной отраслей промышленности
Ценовой сегмент товара	Эконом, средний, высокий
Преимущества предлагаемого товара перед аналогами других производителей	Качество
География поставок товара	Россия и страны СНГ
Основные (существующие) покупатели/партнеры – «гаранты доверия»	ОАО «Пивоваренная компания «Балтика», ООО «Объединенные пивоварни Хейнекен», Компания «САН Инбев – Россия», ОАО «Татспиртпром», ФГУП «Росспиртпром», ОАО «Томское пиво», ОАО «АЯН», ОАО «Байкалфарм», ОАО «ЛВЗ «Глазовский», ОАО «Сарапульский ЛВЗ», ОАО «Сыктывкарский ЛВЗ», Ундоровский завод минеральной воды «Волжанка», ООО «Эксклюзив Алко», ЗАО «Московская Пивоваренная Компания», ТОО «Первый Пивзавод», ОАО «Букет Чувашии» и др.
Потенциальные/желательные участники встреч, деловых переговоров (отрасль или персоналии)	Пивоваренные, ликероводочные, винодельческие предприятия

ООО «ТД Ижсинтез-Химпром»

Логотип	
Наименование предприятия	ООО «ТД Ижсинтез-Химпром»
Размер предприятия (публичные данные: кол-во работающих, объем реализации)	Около 50 человек Объем реализации 2013 г составил 65 млн. рублей
ФИО, должность руководителя	Черницын Андрей Геннадьевич, директор
Контакты (контактное лицо, тел., факс, e-mail, скайп, сайт)	Мальцева Анна Юрьевна (3412) 249950 e-mail: marketing@pk-izhsintez.ru www.pk-izhsintez.ru
Сегмент рынка предлагаемого товара	Предприятия пищевой промышленности, агропромышленного комплекса, клининговые компании, предприятия общественного питания, домохозяйства.
Предлагаемая продукция (с полным описанием и техническими характеристиками)	<p>1. Арбицид[®] - средство для дезинфекции объектов ветеринарного надзора и профилактики инфекционных болезней животных. Выпускается в виде суперконцентрата. Оказывает мощное дезинфицирующее действие и последствие против всех известных видов микроорганизмов (в том числе в форме спор), а так же вируса АЧС.</p> <p>Экономичен в применении (применяется от 0,25% концентрации при экспозиции от 20 минут).</p> <p>В своем составе содержит 24,8% активно действующих веществ.</p> <p>Возможность применения различными способами (методом мелкокапельного орошения, генерирования пены, протирания поверхностей, распыления рабочего раствора в виде тумана).</p> <p>Доступная цена.</p> <p>2. Desolut - Щелочное беспенное дезинфицирующее средство</p> <p>Обладает отличным дезицирующими, обезжиривающим и очищающими свойствами. Имеет хорошие диспергирующие и антистатические свойства. Эффективно работает в жесткой воде.</p> <p>3. Clesol - беспенное кислотное моющее средство</p> <p>Применяется для мойки поверхностей из хромоникелевой стали, алюминия и кислотостойких пластмасс.</p> <p>4. Средство для обработки вымени до доения «ITALMAS VD» - обеззараживающе-ухаживающее средство для обработки сосков с двойным действи-</p>

	<p>ем: очищает от загрязнений и ухаживает за кожей.</p> <p>5. Средство для обработки вымени после доения «ITALMAS VP» - проявляет резко выраженные бактерицидные, фунгицидные и противовирусные свойства, обладает моющим, десенсибилизирующим, противовоспалительным и регенерирующим действиями.</p> <p>Бытовая химия ТМ «Италмас»[®] и ТМ «Восток» представляет полный ассортимент средств по уходу за домом: средство для мытья посуды, жидкое мыло, средства для чистки сантехники.</p>
Конкурентные преимущества продукции по сравнению с аналогичной продукцией конкурентов	<p><i>Промышленная химия:</i></p> <p>Выгодные условия сотрудничества</p> <p>Доступная цена</p> <p>Стабильное качество продукции</p> <p>Вся продукция сопровождается инструкциями по применению и имеет свидетельства о государственной регистрации</p> <p><i>Бытовая химия:</i></p> <p>Индивидуальная форма упаковки</p> <p>Доступная цена при высоком качестве продукции</p> <p>Безопасна для человека и окружающей среды</p>
География поставок товара	Россия, Республика Казахстан
Предпочтительные страны для продвижения продукции	Республика Беларусь, Узбекистан, Киргизия, Таджикистан, Украина
Основные оптовики	Симбио, Агровет, Уралбиовет
Основные (существующие) крупные покупатели/партнеры – «гаранты доверия»	Мираторг, Комос, Башкирский бекон. Выселковский агрокомплекс.
Потенциальные/желательные партнеры	Микоян, Талина, Черкизово, Простоквашино, Агро-Белогорье

Trade House Izhsintez-Himprom, LTD


Logotype	
Business name	Trade House Izhsintez-Himprom, LTD
Size of establishment by employment (public data: number of wage-worker, volume of sales)	<p>about 50 people</p> <p>Volume of sales in 2013 equaled 65 million roubles.</p>
Surname, name, patronymic, official capacity of a chief executive	Chernicin Andrey Gennadievich, director
Contact information (a contact, telephone/fax number, e-mail, skype, web-site)	<p>Maltseva Anna Yurievna, tel.: (3412) 249950</p> <p>e-mail: marketing@pk-izhsintez.ru</p> <p>www.pk-izhsintez.ru</p>
Offered goods market segment	Food processing industry, agroindustrial complex, cleaning providers, public catering enterprises, household.
Offered goods (specifications)	<p>1. ARBICID[®] is a disinfectant for the properties, that indicate veterinary supervision and for animal infectious disease prevention. Comes in a highly concentrated form. Has a strong disinfect effect and aftereffect upon all the known microorganism species (including endospores) and upon African swine fever virus as well. Economic in use (0.25% concentration on exposure from 20 minutes). In its composition contains 24,8% of active elements. Provides for several methods of application (mist irrigation, foam generating, wiping of surfaces, air spraying of work solutions. Reasonable rate.</p> <p>2. DESOLUT is an alkaline non-foaming detergent. Has a strong disinfect, desmear and clean effect. Carries good dispersing and antistatic characteristics. Effective in cold water.</p> <p>3. CLESOL is a non-foam acid detergent. Used for cleaning of chrome-nickel steel, aluminum and acid-resisting plastic surfaces.</p> <p>4. Solution for udder preparation before milking operation «ITALMAS VD» - disinfecting and caring solution for udder preparation with double effect: removes fouling and grooms skin .</p> <p>5. Solution for udder preparation after milking operation «ITALMAS VP» - carries strongly pronounced germicidal, antifungal and antiviral characteristics, has a strong cleaning, desensitizing, anti-inflammatory and reactivative effect.</p> <p>Household chemistry TM «ITALMAS»[®] и TM «VOSTOK» are</p>

	represented by the complete line of means for house holding: dish-washing detergent, liquid soap, sanitary fitment detergent.
Goods competitive strengths, comparing to analogues (the objective reasons to buy the company's goods)	<i>Industrial chemistry:</i> Favorable terms. Reasonable rate. Goods high quality. All the positions have instructions for use and certificate of State registration. <i>Household chemistry:</i> An individual appearance of packing Reasonable rate with high quality. Safe for people and environment/
Sales geography	Russia, Kazakhstan
The countries are preferred to promote the goods	Belarus Republic, Uzbekistan, The Kyrgyz Republic, Tajikistan, Ukraine.
The wholesale dealers (distributor) partners	Symbio, Agrovvet, Uralbiovet
The topmost (existing) clients/partners	Agribusiness, komos Bashkir bacon. Vyselkovsky agro
Potential partners	Mikoyan, Talin Cherkizovo, Buttermilk, Agro Belogorie

Фото продукции/ Production photos



ООО «ТС»

Логотип	
Наименование предприятия	Общество с ограниченной ответственностью «ТС»
Размер предприятия (публичные данные: кол-во работающих, объем реализации)	По количеству работающих: В 2012г.- средняя численность работающих 10 чел, в 2013г. -15 чел. Объем реализации продукции за период 2012 год (с апреля по декабрь) 11 032 697,80руб. Объем реализации 2013 год (январь-сентябрь) - 21 175 771,22 руб.
ФИО, должность руководителя	Соковиков Алексей Леонидович, исполнительный директор
Контакты	Смолина Мария Владимировна тел./факс: +7(3412) 941-461 E-mail: info@ltdtcgroup.ru Skype: ltdtcgroup , trade-tc.ru
Сегмент рынка предлагаемого товара	Пожарная безопасность. Листы, пленка фотолюминесцентные из полимерных материалов в рулонах и в листах.
Предлагаемая продукция (с полным описанием и техническими характеристиками)	1) Фотолюминесцентная пленка для ламинации «ФП-24». 2) Пленка фотолюминесцентная ФП-24.1 для прямой печати. 3) Пластик фотолюминесцентный ФЛП-24. 4) Готовая продукция из ФЭС-материалов: - знаки (пожарной безопасности, эвакуационные, запрещающие, вспомогательные, предписывающие, предупреждающие); - таблички информационные - таблички адресные
Конкурентные преимущества продукции по сравнению с аналогичной продукцией конкурентов	Продукция имеет сертификаты соответствия, санитарно-гигиенический и пожарные сертификаты (не подлежит обязательной сертификации). Высокое качество. Сжатые сроки поставки. Цены ниже на 20-50% в отличие от конкурентов.
География поставок товара	Россия, Казахстан.
Предпочтительные страны для продвижения продукции	Германия, Нидерланды, Турция, Абхазия, Украина.
Основные оптовики (дилеры, дистрибьюторы), с которыми сотрудничали	1. ООО «АСвет» (Кировская область) 2. ООО «Альфа-безопасность» (Адыгея, Краснодарский край, Ростовская область, Ставропольский край) 3. ООО «Сигнал» (Башкортостан) 4. ООО "Безопасность плюс" (Тюменская область)
Основные крупные покупатели/партнеры – «гаранты доверия»	ООО «ПромТехСтрой», «Вертикаль», Почта России (Филиал в УР), ВДПО (по УР), Башнефть
Потенциальные/желательные партнеры	Министерство дорожного хозяйства (дорожная разметка)

«TC» LTD


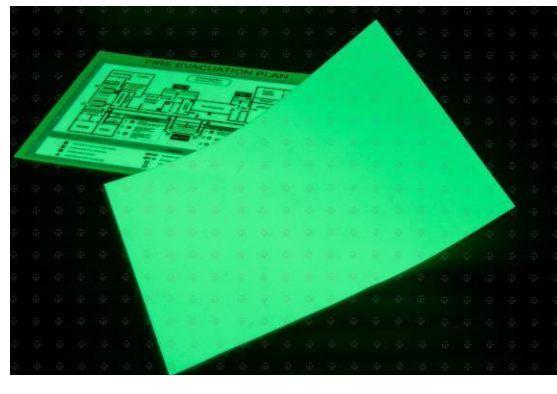
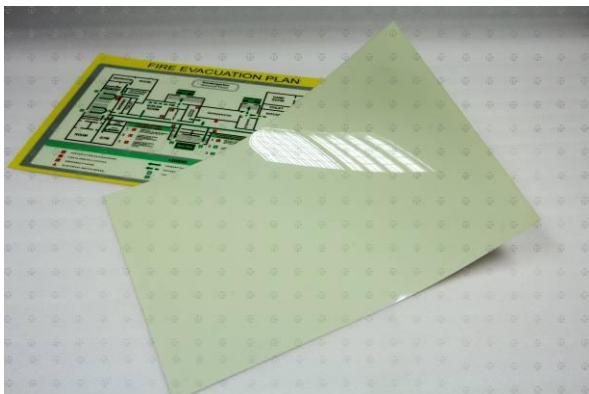
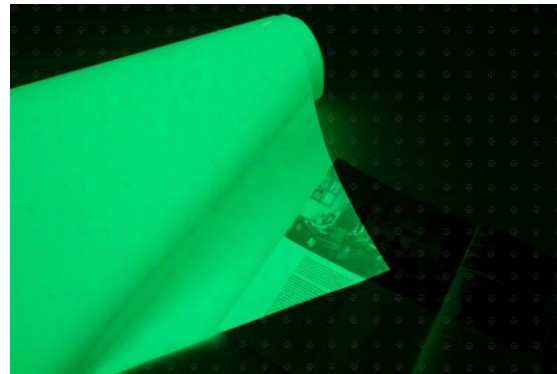
Logo	
Company name	TC Ltd
Company size (public data: number of employees, sales volume)	By the number of employees: In 2012 - The average number of employees is 10 people In 2013-15 people Sales volume for the period of 2012 (from April to December) - 11 032 697,80 rubles. Sales volume for the period of 2013 (from January to September) - 21 175 771,22 rubles.
Name, position of the head	Sokovikov L. Aleksey, executive director
Contacts	Rouslan R. Khamidoullin Tel/fax: +7-3412-941-461 E-mail: info@ltdtcgroup.ru Skype: ltdtcgroup , trade-tc.ru
Market segment of the goods	Fire safety. Photoluminescent material in rolls or sheets, fire safety and egress signs, plates
Products (with full description and specification)	1) Photoluminescent film for lamination "FP-24" 2) Photoluminescent film for direct printing FP-24.1. 3) Photoluminescent plastic FLP-24. 4) Products made of photoluminescent materials: - Fire safety, egress, prohibitory, auxiliary, prescribing, warning signs; - Information signs; - Address labels
Competitive advantages of the product compared to similar competing products	Products have certificates of conformity, hygienic and fire certificates (not subject to mandatory certification); High quality; Short delivery terms; Prices are 20-50% lower in contrast to competitors.
Geography of deliveries	Russia, Kazakhstan.
Preferred countries for product promotion	Germany, the Netherlands, Turkey, Abkhazia, Ukraine.
Major Wholesalers (dealers, distributors)	1. "Asvet" Ltd (Perm region) 2. "Alfa-bezopasnost" (Adygea, Krasnodar, Rostov region, Stavropol Territory) 3. "Signal" Ltd (Bashkortostan) 4. "BezopasnostPlus" Ltd (Tyumen region)
Main (existing) large buyers/partners - "guarantors of trust"	OOO "PROMTEKHSTROY" "Vertical" Russian Post (Branch in Udmurt Republic) Russian Voluntary Fire Company (in Udmurt republic) Bashneft
Potential/desirable partners (industry, or personalities)	Ministry of Road Management (road markings)

Фото продукции/ Production photos



ООО «ФТ-Тим»



ООО «ФТ-Тим»

ИНН 1831142207; 426000, г. Ижевск, Воткинское шоссе, д. 158
тел. (3412) 902 - 310; e-mail: ft-tim@mail.ru; <http://www.ft-tim.ru>

Коммерческое предложение

ООО «ФТ-Тим» производит комплекты конструкций для малоэтажного строительства. Панели представляют собой основной элемент конструкций. В их производстве используются плиты OSB -3 производства компаний Boldaraia или Kgnoporl, пенополистирол ПСБ-С-25 производства компании «ФТТ-холдинг» (Ижевск).

Наше предприятие располагает собственным производством. Производственные мощности позволяют производить объем конструкций зданий с общей площадью более 20 000 кв. м. в год. Из строительных комплектов, производимых компанией, изготавливаются панельно - каркасные дома любой сложности, архитектуры и назначения. Достоинствами технологии являются простота и невысокая стоимость строительства, а так же широкие возможности применения новейших архитектурных решений.

В современных условиях при выборе технологий строительства застройщики существенное значение уделяют вопросам снижения затрат на отопление жилых помещений. Утеплитель из пенополистирола в этом смысле является уникальным строительным изделием, сочетающим в себе высокие теплоизоляционные свойства, пожаробезопасность, а так же стойкость к действию грибков и бактерий. В настоящее время в Европе более 60% всего производимого пенополистирола используется для производства сэндвич-панелей для домостроения.

Пенополистирол устойчив к воздействию растворов кислот, щелочей и спиртов. Одним из их основных преимуществ является способность нести относительно высокую механическую нагрузку при минимальной плотности.

Пенополистирол экологически безопасен. Утеплитель из пенополистирола в 1,5-3 раза легче минеральных утеплителей. Данное свойство значительно уменьшает стоимость доставки продукции на стройплощадку, упрощает ведение погрузочно-разгрузочных и строительно-монтажных работ, а также не требует усиления конструкций фундаментов.

Сроки возведения жилья из конструкций компании «ФТ-Тим» не высоки и составляют 3 - 3,5 месяца в зависимости от условий и объема строительства.

Компания располагает опытом строительства, как элитного жилья, так и домов эконом - класса. Наша технология получает высокие оценки как клиентов, а так и представителей местных властей на различных территориях РФ. Компания имеет опыт строительства домов в Удмуртской республике, Тюменской и Самарской областях, Пермском крае. В настоящее время предприятие участвует в реализации Проектов по развитию сельских территорий в Кировской области.

Затраты на строительство домов «под ключ» из наших конструкций, как показывает практика, в зависимости от внешних условий и выбора отделочных материалов составляют от 20 до 25 тысяч рублей за квадратный метр общей площади.




Продукция компании «ФТ-тим» сертифицирована (Сертификат № РОСС RU.АН 09.Н00414)

Понимая важность задач по строительству по строительству комфортного и доступного жилья, предлагаем рассмотреть наше предложение по поставкам и строительству малоэтажных домов на Ваших территориях.

Директор

В.Н. Ходырев

ЗАО НПФ «Элпа»

Логотип	
Название предприятия	ЗАО НПФ «ЭЛПА»
Размер предприятия (кол-во работающих, объем реализации)	42 человека, объем реализации 30 млн.руб.
Руководитель	Генеральный директор – Носиков Василий Анатольевич
Контакты (контактное лицо, тел., факс, e-mail, скайп, сайт,)	(3412)90-28-52, факс. (3412)90-28-53, e-mail: porolon18@mail.ru , www.elpa18.ru , Контактное лицо – Пугаев Сергей Вячеславович
Предлагаемый товар	- Губки «violeta» антибактериальные для мытья посуды - Поролон вязкоэластичный - Нестандартное оборудование для производства поролона
Сегмент рынка предлагаемого товара	Производители мебели, производители поролона, крупные оптовые хозяйственно-бытовые компании (дилеры, дистрибьюторы).
Ценовой сегмент товара (эконом, средний, высокий, премиум)	Эконом, средний
Преимущества предлагаемого товара перед аналогами других производителей	<p>Губки хозяйственно-бытового назначения:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Губки имеют антимикробные добавки, которые добавляются при производстве поролона, они исключают развитие в губках различных бактерий, микробов и предотвращают появление неприятного запаха; • Губки сохраняют чистоту и свежесть даже после многократного применения, служат дольше (имеют более длительный срок службы); • Благодаря своим уникальным свойствам губки хорошо задерживают в себе моющее средство и дают обильную пену, что позволяет расходовать средство более экономно; • Эффективно справляются со всеми видами загрязнений; • Абразивный чистящий слой бережно справляется с сильными загрязнениями, не царапая поверхность посуды; <p>Поролон вязкоэластичный:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Высокое качество, плотность 52 кг/м3 • Хорошо противостоит плесени, гниению, не повреждается насекомыми, в частности молью • Свежеизготовленный поролон имеет слабый специфический запах третичных аминов, который постепенно исчезает • Экологически безопасен, не вредит здоровью человека, не вызывает аллергии, так как в ее составе отсутствуют какие-либо опасные вещества • Отличается долговечностью и прочностью, что является гарантией надежности; • Устойчив к воздействию вредных микроорганизмов, материал не подвержен гниению, потому как обладает влагостойкостью и герметичностью; • Имеет звукоизоляционные свойства. <p>Установка получения блоков ЭБПУ - УЭП2/УЭП1:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Переключение режимов «Простого перемешивания» и «Интенсивного перемешивания». • Автоматический сброс остатков сырья с активатора после завершения цикла. • Напряжение питания – 3-х фазная сеть, 380 В±10%, 50 Гц. При наличии в сети значительных помех от другого оборудования или при «перекосе» фаз более 5% от нормального напряже-

	<p>ния требуется установка сетевого дросселя для питания преобразователя частоты.</p> <ul style="list-style-type: none"> • Суммарная установленная мощность не более 4 кВт. • Вес установки – 190 кг • Оборудование долговечно и удобно в эксплуатации • Станки комплектуются узлами, деталями зарубежного и отечественного производства, проходят предварительные испытания и многократный внутренний контроль • Простота управления и обслуживания • Все станки имеют комплект запасных частей • Высокий уровень послепродажного обслуживания. Гарантийный срок 12 месяцев • Оборудование сертифицировано
География поставок товара	РФ, Азербайджан, Казахстан, Прибалтика, Беларусь
Основные (существующие) покупатели/партнеры – «гаранты доверия»	ООО «Дагмар», ООО «Эквит», ГК «Универсал», ООО «Юж-ПромСнаб», ООО «Партнер», ООО «ТехАвто», ООО «Росгубка», ИП Нурманбетов
Потенциальные/желательные участники встреч	Производители поролона, производители губок, Хозяйственно-бытовые торговые компании (крупные оптовики)

Фото продукции/ Production photos



Установка получения блоков ЭБШПУ - УЭП2/УЭП1



Вязкоэластичный поролон



Губки «violeta» антибактериальные для мытья посуды

Металлургия

ООО «Глазовский завод металлоизделий»



Логотип/фирменный знак (дополнительно направить в электронном виде)	
Наименование предприятия	ООО «Глазовский завод металлоизделий»
Размер предприятия (публичные данные: кол-во работающих, объем реализации)	Кол-во работающих -120 чел. Объем реализации – 110 млн. руб.
Руководитель	Горелкин Игорь Владимирович
Контакты (контактное лицо, тел., факс, e-mail, скайп, сайт)	Горелкин Игорь Владимирович тел. +7 912 852 05 35, +7 3412 900 813 e-mail: gorelkin@ts18.ru www.ts18.ru , www.gzmi.ru
Предлагаемая продукция (с полным его описанием и техническими характеристиками)	- инновационные электростеклоподъемники автомобилей, предназначенные для установки в автомобили ВАЗ, ГАЗ, RENAULT, HONDA - ортопедические основания, металлокаркасы и механизмы трансформации
Конкурентные преимущества продукции по сравнению с аналогичной продукцией из других стран	Высокая надежность, компактность, технологичный монтаж в двери автомобилей
Сегмент рынка предлагаемого товара	Автосборочные предприятия, оптовая торговля запчастями автомобилей
Стоимость продукции с учётом транспортной составляющей	10 USD за единицу, без НДС
География поставок товара	Самарская, Нижегородская, Ростовская обл.
Предпочтительные страны для продвижения продукции	Россия
Основные оптовики (дилеры, дистрибьюторы), с которыми сотрудничали	Фирмы, занимающиеся мелкооптовой торговлей запчастями для автомобилей, всего более 50 наименований
Основные (существующие) покупатели/партнеры – «гаранты доверия»	
Потенциальные/желательные партнеры (отрасль или персоналии)	АвтоВАЗ, ГАЗ, КАМАЗ, RENAULT, HONDA

Фото продукции/ Production photos



ЗАО «Ижевский завод металлургии и машиностроения»

Логотип	 ИЖМЕТМАШ Ижевский завод металлургии и машиностроения
Название предприятия	ЗАО «Ижевский завод металлургии и машиностроения» (ЗАО «Ижметмаш»)
Размер предприятия (кол-во работающих, объем реализации)	1 300 чел.
Руководитель	Генеральный директор Капустин Александр Васильевич
Контакты (контактное лицо, тел., факс, e-mail, скайп, сайт,)	Тел. (3412) 45-25-00 Факс. (3412) 45-25-33 E-mail: office@izhmetmash.ru www.izhmetmash.ru
Предлагаемый товар	<ul style="list-style-type: none"> - Поковки различной конфигурации из углеродистых, легированных, нержавеющей, инструментальных марок стали массой до 12,5 тн; - Центробежнолитые трубы из углеродистых, легированных, теплостойких и жаропрочных сталей и сплавов, бронзы и чугуна с наружным диаметром от 63 мм до 1500 мм, длиной до 8500 мм, толщиной стенки от 5 мм и массой до 27 тн, а также изделия на их основе: <ul style="list-style-type: none"> - Фасонное литье из чугуна и жаропрочной стали массой от 50 кг до 15 тонн для различных отраслей машиностроения; - Корпусное литье из износостойкого чугуна (ИЧХ28Н2) для грунтовых насосов горнообогатительных комбинатов. - Узлы, агрегаты, металлоконструкции и готовое оборудование под заказ для целлюлозно-бумажных, металлургических, нефтегазодобывающих и машиностроительных предприятий; - Металлообработка различной степени сложности.
Сегмент рынка предлагаемого товара	Продукция металлургии и тяжелого машиностроения
Ценовой сегмент товара (эконом, средний, высокий, премиум)	Высокий
Преимущества предлагаемого товара перед аналогами других производителей	Отработанные технологии изготовления, высокое качество продукции, наличие уникальных возможностей по производству центробежного литья больших диаметров (до 1500 мм)
География поставок товара	РФ, Казахстан, Украина, Республика Беларусь
Основные (существующие) покупатели/партнеры – «гаранты доверия»	ОАО «Волгограднефтемаш», ОАО «Тяжмаш», ОАО «Ижнефтемаш», ФГУП «ПО «Баррикады», ОАО «Курганхиммаш», ФГУП «Воткинский завод», группа «Илим»

CJSC Izhmetmash


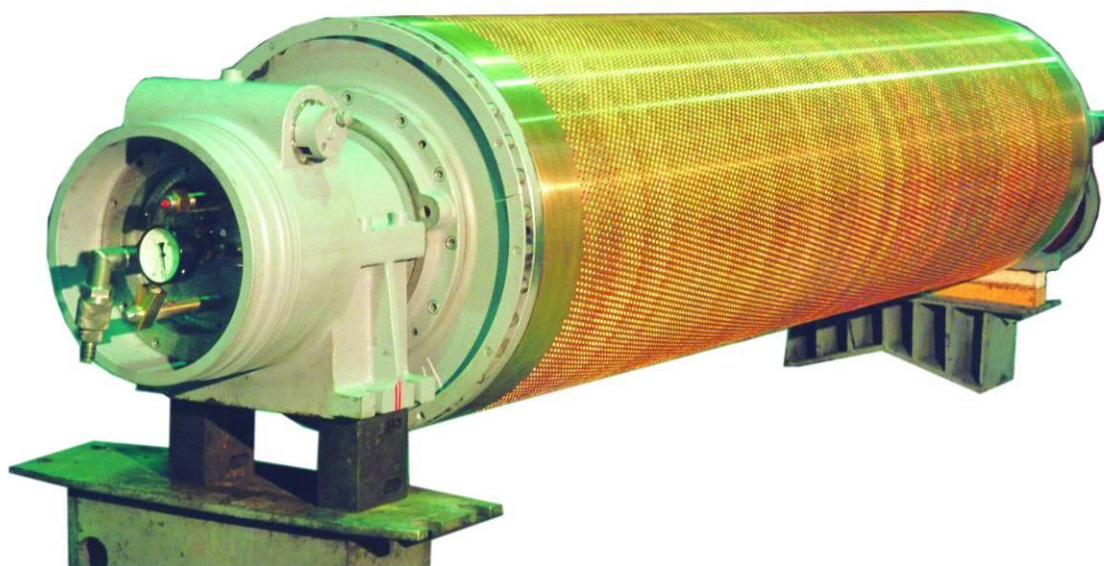
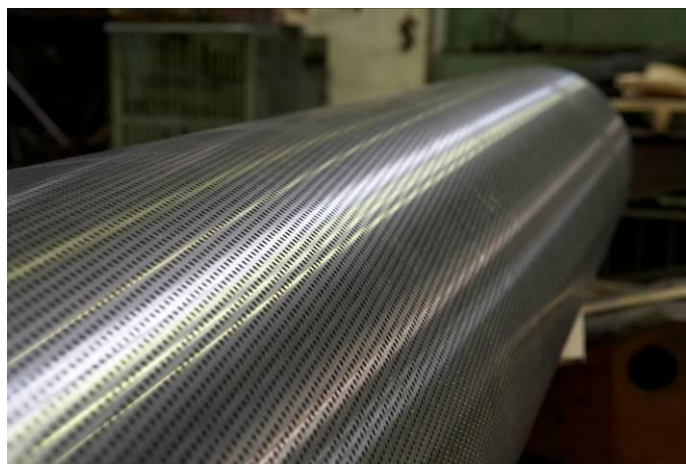

Logo	
Company name	CJSC Izhevsk Plant of Metallurgy and Mechanical Engineering (CJSC Izhmetmash)
Company size (official data: number of employees, sales volume)	1,282 persons
	1.2 bln RUR
Name and established post of a head manager	Director General
	Alexander Vasilievich Kapustin
Contacts (name of a contact person, tel., fax, e-mail, Skype, website)	Natalia Kadrova
	t. +7 3412 453588, f. +7 3412 448318,
	e-mail: office@izhmetmash.ru
	www.izhmetmash.ru
Market segment of products suggested	Metallurgy and heavy engineering
Suggested products (with full description and technical characteristics)	Forgings of different configurations from carbon, alloy, stainless and tool steel grades of weight up to 12.5 ton;
	Centrifugal-cast tubes from carbon, alloy, heat-proof and heat-resistant steels and alloys with outer diameter and alloys from 63 mm to 1,500 mm, length up to 8,500 mm, wall thickness from 8 mm and weight up to 27 ton and products on their basis;
	Components and assemblies for paper machines;
	Different types of shafts for paper and cardboard machines
Competitive advantages of the products in comparison with the similar products of competitors (put yourself on the user's place and answer why the products should be bought just from you)	· Quality allowing supplying products at the level of European standards;
	· Availability of specifically designed equipment enabling to produce large-sized rotational molding with Ø up to 1,500 mm, perforation and re-covering of shafts of paper machines
Geography of delivery of the product (the countries with current deliveries and available contacts)	Republic of Belarus, Ukraine, Kazakhstan, Czech Republic, Poland, Germany, France, Finland
Countries preferred for products promotion	Czech Republic, Poland, Germany, France, Italy, Finland
The main wholesalers (dealers, distributors) whom you ever cooperated with	Интерсталь BY; Aurora Griff GmbH; ThyssenKrupp Materials France; Stemcor USA Inc; Wilhelm Oberste-Beulmann GmbH & Co.KG; GECA Italia Srl; Stowe Woodward Finland Oy; TEVO Oy; Papcel a.s.
The main current big buyers / partners being "the trust guarantors"	JSC "Volgogradneftemash", OJSC PA "Barricades", OJSC Votkinsky Zavod, OJSC Kurganhimmash, JSOC Bashneft, Ilim Group
Potential / wanted partners (business sector or exact persons or companies)	Enterprises of general machinery, metallurgy, papermaking engineering, oil and gas complex.


Фото продукции/ Production photos




ООО «Ижевский котельный завод»

Логотип	 ИЖЕВСКИЙ КОТЕЛЬНЫЙ ЗАВОД
Название предприятия	ООО «Ижевский котельный завод»
Размер предприятия (публичные данные: кол-во работающих, объем реализации)	Кол-во работающих – 170
Руководитель	Генеральный директор Сорокин Алексей Николаевич
Контакты (контактное лицо, тел., факс, e-mail, скайп, сайт,)	Бовкун Михаил Валерьевич Тел: (3412) 908-777 *113 e-mail: ikz@izhkotel.ru сайт: www.izhkotel.ru
Предлагаемый товар	Котельное оборудование, модульные котельные установки, крематоры, инсинераторы, резервуары, металлоконструкции
Сегмент рынка предлагаемого товара	ЖКХ, и любые предприятия с потребностью обеспечения бесперебойного теплоснабжения
Ценовой сегмент товара (эконом, средний, высокий, премиум)	Средний, высокий
Преимущества предлагаемого товара перед аналогами других производителей	Предприятию 12 лет, отлаженная технология производства оборудования, большая география поставок
География поставок товара	60 регионов России от Калининграда до Петропавловск-Камчатского, а также предприятия Белоруссии, Казахстана, Кыргызстана и Таджикистана
Основные оптовики (дилеры, дистрибьютеры), с которыми сотрудничали	-
Основные (существующие) покупатели/партнеры – «гаранты доверия»	ОАО «ТНК-ВР Холдинг», ОАО «РЭУ», ГУП «ЖКХ РС (Я)», ОАО «Верхневолжские магистральные нефтепроводы», ОАО «Коряк-энерго», МУП ПО «Казэнерго», КОГУП «Агентство энергосбережения», ООО «Генерация»

ООО «ИЖ РЭСТ»

Логотип	
Размер предприятия (кол-во работающих, объем реализации)	Количество работающих - 140 человек; Объем реализации – 141 млн. руб. (2012 г.)
Контакты	Директор Киперман Андрей Фридрихович (3412) 51-76-45, доб. 104 Начальник отдела маркетинга и сбыта Заместитель директора по коммерческим вопросам Гилев Роман Владимирович (3412) 51-73-94, доб. 108, E-mail: izhrest@udm.ru Сайт: www.izhrest.com
Предлагаемая продукция	В номенклатуру производимой оснастки входят штампы для холодной и горячей штамповки, пресс-формы для изделий из пластмасс и резинотехнических изделий, пресс-формы для литья цветных металлов, кокили, стержневые ящики, различные виды приспособлений
Конкурентные преимущества продукции по сравнению с аналогичной продукцией из других стран	- географическое расположение предприятия; - современное оборудование; гибкая система ценообразования; короткие сроки выдачи коммерческих предложений с даты получения заявки; оперативность принятия решений и оформления договорных документов.
Сегмент рынка предлагаемого товара	Автомобилестроение, авиастроение, сельское хозяйство.
Стоимость продукции с учётом транспортной составляющей	Стоимость каждого заказа просчитывается индивидуально, исходя из трудоемкости и материалоемкости изделия.
География поставок товара	Реализация технологической оснастки осуществляется в Удмуртской Республике, Пермской области, Республике Татарстан, Республике Башкирия, Ульяновской области, Московской области, Самарской и Челябинской областях.
Предпочтительные страны для продвижения продукции	Европа, Америка
Основные оптовики (дилеры, дистрибьюторы), с которыми сотрудничали	- ООО «Евростандарт» (субъект РФ - Магнитогорск); - ООО «Техномаш» (субъект РФ, г.Нижний Тагил).
Основные (существующие) покупатели/партнеры – «гаранты доверия»	- ОАО «Всероссийский институт легких сплавов» - ОАО НПО «Искра» - ОАО «Лихославльский радиаторный завод» - ООО «Мотовилиха-гражданское машиностроение» - ОАО «Протон-Пермские Моторы» - ОАО «ТЗТО»
Потенциальные/желательные партнеры	Машиностроение, металлообработка

Izhrest Co. Ltd


Logo	
Company name	Izhrest Co. Ltd
Company size	142 employee
Name and established post of a head manager	Kiperman Andrey Fridrikhovich, director
Contacts	Kropachev Kirill Andreevich, (3412) 51-73-94, 8-909-065-41-04, izhrest@udm.ru , mr.kropachev@gmail.com , skype: kirill.kropachev
Market segment of products suggested	Mechanical engineering
Suggested products (with full description and technical characteristics)	<ol style="list-style-type: none"> 1. Moulds of any complexity. 2. Dies for cold and hot stamping. 3. Fixtures for any functions (machine, control and so on) 4. Sheet metal stamped parts for manufactures. Stamping method – traditional. The width of work material – under 7 mm. 5. Serial machining parts of any complexity . 6. Machining parts by CNC lathe max. diameter 1600 mm. 7. Gauge tooling (templates, gauges, standard samples and so)
Competitive advantages of the products in comparison with the similar products of competitors	Izhevsk dies and moulds enterprise founded since 2001 is the one of leading manufacturer of high quality tooling. Within 12 years existence our company got experience of work in machining field according to international standards, got own traditions and showed yourself as dependable and conscientious partner.
Geography of delivery of the product	USA, Germany
Countries preferred for products promotion	USA, Czech Republic, Poland, Slovenia, France, Germany, Italy, Spain, Finland, Turkey, Japan, India, China, Korea, Kazakhstan, Turkmenistan, Azerbaijan, Britain, Canada, Norway, Brazil, Argentina, the Netherlands, Sweden, Portugal, Switzerland
The main wholesalers (dealers, distributors) whom you ever cooperated with	Evrostandart Co. Ltd, Magnitogorsk city Technomash Co. Ltd, Nizhny Tagil
The main current big buyers / partners being “the trust guarantors”	<ul style="list-style-type: none"> • Gubakha city – «Metaphraks» public corp.; • Dzerzhinsk city – «Sintez powder parts» Co., Ltd.; • Dimitrovgrad city – «DAAZ Shtamp» Co., Ltd.; • Zainsk city – «Mefro wheels Russia plant Zainsk» • Izhevsk city – «OAG» Co., Ltd.; • Irkutsk city – branch «NPP»Irkut» public corp., • Kaluga city – «Kaluga engine» public corp.; • Krasnodar city – «Akvastok» Co., Ltd • Likhoslavl city – «Likhoslavl radiator factory» public corp.; • Miass city – «UralAZ» public corp.; • Moscow city – «Hamilton Standard-Science» PJSC; «VILS» public corp.; • «Staty machinery engineering laboraty of I.I.Toropova» public corp.; • Naberezhniye Chelni – «KAMAZ» public corp.; • Nizhny Tagil – «NTMK» public corp.; • Perm city – «Motovilikha factories» public corp., «Trety spetsmash» PJSC, «Proton-PM» public corp.; • «Aviadvigatel» public corp., NPO «Iskra» public corp.; • Rostov-na-Donu city – «Rosselmash» public corp., «Rostvertol» public corp.;

	<ul style="list-style-type: none"> • Ribinsk city – «Russian mehanika» public corp. ; • Togliatti city – «AvtoVAZ» public corp., «TZTO» public corp., «VAZINTERSERVICE» PJSC, «Faurecia Automotive Development» Co., Ltd., «Polad» PJSC, «TZSK» Co., Ltd., «Simos-ZKS» Co., Ltd.; • Tutaev city – «Tutaev machinery factory» public corp.; • Tyumen city – «Tyumen motorostroiteli» public corp., «Rubin-24» Co., Ltd. • Ulianovsk city – «Aviastar-SP» PJSC; • Ufa city – «UMPO» public corp.; • Germany Herzogenaurach – «INA-Shaeffler group» • USA Dallas – «Fincorp leasing»
<p>Potential / wanted partners (business sector or exact persons or companies)</p>	<p>Industries: Mechanical engineering, light industry, gas industry, petroleum industry, energy industry</p>

Фото продукции/ Production photos




ООО «НПО Инновация»

Логотип	 <p style="text-align: center;"> ИННОВАЦИЯ <small>НАУЧНО-ПРОИЗВОДСТВЕННОЕ ОБЪЕДИНЕНИЕ</small> <small>E-mail: info@inweld.ru. Сайт: www.inweld.ru</small> <small>Тел/факс: (3412) 249-888, 249-998. Тел. 550-250, 550-350</small> </p> <p style="text-align: right;"> <small>теплицы нового поколения</small> НОВАТОР </p>
Наименование предприятия	ООО «Научно-Производственное Объединение Инновация», официальный экспортер ООО «Торговый Дом Инновация»
Размер предприятия	40 человек, 61734 тыс рублей (объем реализации 2012г)
ФИО, должность руководителя	Мордвин Олег Викторович, ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР
Контакты (контактное лицо, тел., факс, e-mail, скайп, сайт)	<p>1. Вылегжанин Сергей Александрович, коммерческий директор тел/факс (3412) 550-250 ICQ: 302742533 Skype: sergey_vylegzhanin sergey@inweld.ru www.inweld.ru www.новатор18.рф</p> <p>2. Гудим Нина Львовна, нач отдела маркетинга (3412)550-250, nina@inweld.ru www.inweld.ru www.новатор18.рф</p>
Сегмент рынка предлагаемого товара	Товары для сада и дачит (каркасы теплиц и других садовых конструкций из металла). Укрытия для сварочных работ на теплотрассах
Предлагаемая продукция (с полным описанием и техническими характеристиками)	<p>1. САДОВЫЕ ТОВАРЫ</p> <p>Каркасы теплиц под поликарбонат «НОВАТОР» размерный ряд в ассортименте шириной от 1,5м до 5,6м и длиной от 4м кратно 2м. Особенности конструкций: Разборные, дуги цельные, основания и стяжки сборные, укомплектованы как «Базовый Блок длиной 4м» и «Вставка длиной 2м». Конструкции имеют легкую сборку, удобные транспортные размеры, в комплекте все необходимо для сборки под ключ. Конструкции не требует фундамента.</p> <p>Парники металлические компактные с откидными крышами под поликарбонат Особенности: разборные, компактные, в комплекте все необходимое для сборки и шитый укрывной тент из специального материала. Кол-во трансп. мест: 1 гофракarton.</p> <p>Форточки универсальные врезные в любые теплицы арочного типа.</p> <p>2. УКРЫТИЯ ДЛЯ СВАРОЧНЫХ РАБОТ:</p> <p>В укрытиях для сварочных работ каркасы изготавливаются из прочной углеродистой стали (металлические трубы по ГОСТУ). В качестве укрывного верха используются тентовые материалы из огнеупорной ткани или профилированные металлические листы.</p> <p>«ТРАССА» - палатка для ведения ремонтных и строительных работ на тепловых, газовых и кабельных трассах, траншеях. (регулируется по высоте и ширине).</p> <p>«ЗОНТ сварочный». В комплекте: элементы складной металлической конструкции; репер-стяжка, тент из огнеупорной ткани, сумка для переноса; паспорт. Диаметр купола 3 м. Зонт крепится непосредственно к трубе.</p> <p>«КАБЕЛЬЩИК» - разборно-складная палатка для монтажа муфт и ремонта волоконно-оптических и электрических кабелей.</p> <p>«СФЕРА-КОМПАКТ» - разборное укрытие для ведения сварочных работ на трубах малых диаметров.</p> <p>«СФЕРА-УНИВЕРСАЛ» - укрытие для ведения сварочных и ремонтных работ (с выдвижными опорами).</p> <p>«СФЕРА-ЛЮКС» - укрытие для ведения сварочных и ремонтных работ (с выдвижными опорами). Модель «люкс» изготавливается из нержавеющей стали</p> <p>«ШАТЕР-КОМПАКТ» - складная палатка для ведения сварочных, изоляционных работ на металлических и пластиковых трубопроводах малых диаметров, а также ремонтных работ на кабельных трассах и в сфере</p>

	<p>ЖКХ. (складная легкая малогабаритная конструкция).</p> <p>«ВАХТОВИК» - универсальная складная палатка для сварочных, изолировочных, ремонтных, диагностических работ, а также для хранения оборудования и расходных материалов.</p> <p>«ШАТЕР» - сборно-разборное укрытие для сварочных изолировочных и ремонтных работ (с регулируемыми по высоте опорами). Полностью закрывает рабочее место сварщика. Возможна сварка в среде защитных газов, обогрев внутреннего пространства.</p> <p>«ШАТЕР-ЛЮКС» - укрытие из нержавеющей стали для сварочных, ремонтных и изолировочных работ. Возможна сварка в среде защитных газов, обогрев внутреннего пространства.</p> <p>«МАГИСТРАЛЬ» - металлическая разборная палатка для сварочных, изолировочных и ремонтных работ. С полом, вытяжной вентиляцией, естественным и искусственным освещением.</p> <p>«НОВАТЕК» - металлическая разборная палатка с открывающейся крышей для подачи оборудования. Для сварочных, изолировочных и ремонтных работ на пластиковых трубопроводах. с полом, вытяжной вентиляцией, естественным и искусственным освещением.</p>
Конкурентные преимущества продукции по сравнению с аналогичной продукцией конкурентов	<ol style="list-style-type: none"> 1. Широкий ассортимент, большой выбор модификаций в соответствии с различными требованиями и ожиданиями покупателей с одного склада от одного производителя. 2. Гарантия качества от производителя 3. Опыт и рекомендации пользователей более 6 лет. 4. Современное производство, ежегодное улучшение моделей, применение инноваций в разработках новых конструкций. 5. Все конструкции отвечают следующим требованиям: <ul style="list-style-type: none"> • выгодные транспортные размеры • легкая сборка/разборка • максимальная надежность (выполнены только из высокопрочных и качественных материалов) • удобство в пользовании, применение современных технологий • продленный срок эксплуатации также благодаря возможности замены деталей. • наилучшее соотношение цена-качество-надежность. • при отгрузке в другие страны предоставляем сертификат происхождения товара и таможенное оформление в один день.
География поставок товара	Литва, Белоруссия, Украина, Казахстан
Предпочтительные страны для продвижения продукции	Казахстан, Латвия, Литва, Эстония, Черногория, Украина, Словакия, Монголия, Чехия.
Основные оптовики (дилеры, дистрибьюторы), с которыми сотрудничали	<p>БЕЛОРУССИЯ: Частное предприятие «Директория успеха»; УП «Белгазпромдиагностика»</p> <p>ЛИТВА: ЗАО «САМАНА ПЛЮС»</p> <p>РОССИЯ :ООО ТСК-Империя» г.Москва; ООО «Уникум-пласт» г.Москва; ООО «Страйк» Псковская область; ООО «Газстроймашина»; ООО «Самаранефтегаз-сервис».</p> <p>УКРАИНА: СП «Ронат-Крым»</p>
Основные крупные покупатели/партнеры	Те же самые
Потенциальные/желательные партнеры	<ol style="list-style-type: none"> 1. Торговые предприятия в области продаж товаров садовой тематики, в том числе крупные торговые сети. 2. Предприятия, осуществляющие строительство и ремонт нефтегазопроводов, их снабженческие структуры, а также организации, продающие сварочное и нефтегазовое оборудование.

Worksheet of ООО “NPO Innovatsiya”

logo	
Firm (business) name	ООО “Nauchno-Proizvodstvennoe Ob`edinenie Innovatsiya” (Research and Production Association), official exporter ООО «Torgoviy Dom Innovatsiya»
Company format	forty people, 61734000 rubles (2012 sales volume)
Full Name of director	Mordvin Oleg Viktorovich, President and CEO
Contacts	<p>Vylegzhanin Sergey Alexandrovich, Commercial Director (Manager) tel/fax +7 3412 550 250 ICQ: 302742533 Skype: sergey_vylegzhanin sergey@inweld.ru www.inweld.ru www.новатор18.рф</p> <p>Gudim Nina Lvovna, chief marketing officer +7 3412 550 250, nina@inweld.ru www.inweld.ru www.новатор18.рф</p>
Market Segments	<ol style="list-style-type: none"> 1. Goods for the garden (greenhouses frameworks and other metal garden structures) 2. Cover for pipelines welding works
Featured products, description	<p>1. Goods for the garden.</p> <p>Greenhouses frameworks for polycarbonate “Novator”. Dimensions width from 1.5 m to 5.6 m, length from 4m with step 2 meters design features: Block design, solid arc, built in sections base and tie: "Basic Block 4m" and "Insert block 2m". Easy assembly, comfortable transport dimensions and all included for assembly. Do not need a foundation.</p> <p>Compact metal low greenhouses with opening roof for polycarbonate. Design features: portable, has everything needed for assembly, original awning complete, folded in carton box 1.1*2.1m. Height: 0.8 and 1.2 m.</p> <p>Universal fanlights for arc greenhouses.</p> <p>2. Cover for pipelines welding works. Features: carbon steel frameworks, use Tents with refractory impregnated or profiled metal sheet</p> <p>Tent “Trassa” The tent for conducting welding and repair work in outdoor conditions in poor weather conditions. Work position for 5 minutes. Weight 30 kg with an awning. Shipping bag included. Transport dimensions, m: 2.2*0.3*0.3 Working dimensions, m: length 2.2 width 1.5 - 3, Height 1.8 - 2.8 The tent is adjustable in height and width. Tents made of the oil-resistant and waterproof fabric.</p> <p>Umbrella welder This product is made of durable carbon steel, supplied assembled, has the adjust the height. Installation time umbrella into position 5-7 minutes. Tents made of the oil-resistant and waterproof fabric (100% cotton) with refractory impregnated «PROBAN». Diameter 3m Umbrella has a bag to carry, takes up little space when folded (1.6/0.3/0.3) m, which allows to transport it by any means of transport. Weight of 16 kg.</p> <p>Tent "Kabelshik" The tent is designed for installing couplings on fiber-optic and electrical cables in outdoor conditions. Entrance to the tent with zip on both sides. Weight 22 kg. Transport dimensions, m: 1,6/0,3/0,3. Working dimensions, m: length 2.8 width 2.8, height 2.3. Bag included.</p> <p>Tent “Sphere-Compact” Light mobile tent. Used to cover jobs welders from precipitation on pipes small diameters. Working dimensions 3*2*2 m, Transport dimensions 0.3*0.3*1.6</p>


	<p>m. Bag included.</p> <p>Tent “Sphere-Universal” Light mobile tent with telescopic support. Used to cover jobs welders from precipitation on pipes different diameters. Working dimensions 4*3*2.5 m, Transport dimensions 0.4*0.4*2.2 m. Box included.</p> <p>Tent “Sphere-Lux” Light mobile tent with telescopic support. Material: stainless steel. Used to cover jobs welders from precipitation on pipes different diameters. Working dimensions 4*3*2.5 m, Transport dimensions 0.4*0.4*2.2 m. Box included.</p> <p>Tent “Compact” Foldable tent for welding, insulation и diagnostic work on metal and plastic pipes of small diameters. Ideal for restoration and repair work on the cable (including optical fiber), as well as for outdoor work in the housing sector. Working dimensions 2.1*2*2 m. Bag included.</p> <p>Tent “Vakhtovik” Universal foldable tent for mounting of optical couplers, conducting welding, insulation, repair and diagnostic work and for the protection of electrical equipment, spares and consumables from rain and wind. Can use the warehouse. Working dimensions 2.2*2.5*2.5m, Transport dimensions 2*0.3*0.3m. Bag included.</p> <p>Tent “Shatior” Portable cover with telescopic support for welding and repair work. Effectively protects welder`s workplace from rain, wind and low temperatures during welding. Can use for shielded-arc welding, internal heating. has a two vent windows. . Working dimensions 3.6*3.2*2.5m, Transport dimensions 0.4*0.4*2.2m. Box included.</p> <p>Tent “Shatior-Lux” Portable cover with telescopic support for welding and repair work. Material: stainless steel. Effectively protects welder`s workplace from rain, wind and low temperatures during welding. Can use for shielded-arc welding, internal heating. has a two vent windows. . Working dimensions 3.6*3.2*2.5m, Transport dimensions 0.4*0.4*2.2m. Box included.</p> <p>Tent “Magistral” Metal portable tent for welding and repair work. Has a floor, vent, natural and lamplight. Working dimensions 3.8*3.2*2.3m</p> <p>Tent “Novatech” Metal portable tent for welding and repair work on plastic pipelines. Has a opening roof, floor, vent, natural and lamplight. Working dimensions 3.8*3.2*2.3m</p>
Competitive advantage	<p>wide choice for different requirements, many modifications for different requirements from one manufacturer, warranty of high quality great recommendations over 6 years modern manufacturing, continuous improvement of lineup, innovation in the development of new models features of all models: convenient transport dimensions easy assembling reliability (quality materials) extended service life and replacement parts the best quality/price/reliability ratio one day customs clearance and provide certificate for shipping to other countries</p>
Current export	Lithuania, Belarus, Ukraine
Wishful export	Kazakhstan, Latvia, Lithuania, Estonia, Montenegro, Ukraine, Slovakia, Mon-

	golia, Czech Republic.
Main dealers, distributors	<p>Goods for the garden: Belarus, “Direktoriya Uspekha” taxpayer identification number 1908591020, zip 220015, Belarus, Minsk, Kharkovskaya st., 90/3, phone (37517)227-30-74, 202-76-42 Lithuania ZAO “Samana Plus” taxpayer identification number 300607423 Lithuania, Vilnius, Pashilaychu, 15-85, phone +37067780011 Russian Federation OOO “TSK-Imperia”, Moscow OOO “Unikum=Plast”, Moscow OOO “Strike” Pskovskaya oblast</p> <p>Cover for pipelines welding works: Belarus UP “Belgazpromdiagnostika” taxpayer identification number 190266789, zip 220273, Belarus, Minsk, Gusovskogo st., 4-608 Ukraine, SP “Ronat-Krym” taxpayer identification number 332675901288, zip 95022 Ukraine, Simferopol, Prospekt Pobedy, 286 Russian Federation OOO “Gazstroy mashina” OOO “Samaraneftegaz-servis”</p>
Main buyers	The same
potential (wishful) partner, sphere of production	commercial enterprises of goods for the garden, including a large trading network enterprises of pipeline building and repair, wholesalers of welding and gas equipment

Фото продукции/ Production photos



ЗАО «Ижевский Опытно-Механический завод»

Логотип	
Наименование предприятия	ЗАО «Ижевский опытно-механический завод»
Размер предприятия (публичные данные: кол-во работающих, объем реализации)	Количество работающих: 234 чел. Объем реализации: 890 000 тыс.рублей.
ФИО руководителя, должность руководителя	Штейников Сергей Петрович, генеральный директор
Контакты (контактное лицо, тел., факс, e-mail, скайп, сайт)	Чиркова Наталья Васильевна, тел. (3412) 667-300, доб. 125, e-mail : nvch@iomz.ru. Юридический адрес: Удмуртская Республика, г. Ижевск, ул. 30 лет Победы, 12 Почтовый адрес: 426049, Удмуртская Республика, г. Ижевск, ул. Гагарина, 51б (3412) 49-29-96, 49-36-39 e-mail: office@iomz.ru сайт www.iomz.ru
Сегмент рынка предлагаемого товара	Нефтедобывающая промышленность Нефтяное машиностроение
Предлагаемая продукция (с полным описанием и техническими характеристиками)	<p><u>Продукция для машиностроения</u></p> <p><u>Прутки высокоточные для машиностроения</u> Длинномерные обточенные, шлифованные, полированные со специальной отделкой поверхности. ГОСТ 14955-77, ТУ 14-1-5518-2005, ТУ 14-1-5556-2007.</p> <p><u>Трубы стальные бесшовные холоднокатаные</u> Холоднокатаные из конструкционных и коррозионностойких марок сталей. ТУ 14-3-1941-1994.</p> <p><u>Проволока квадратного сечения</u> Из конструкционных и коррозионностойких марок сталей. ГОСТ 11850.</p> <p><u>Комплектующие для УЭЦН (установок электроцентробежных насосов), насосов ППД (поддержания пластового давления)</u></p> <p><u>Валы</u> Валы для установок погружных центробежных насосов (УЭЦН), погружных электродвигателей (ПЭД), газосепараторов и гидрозащиты. Валы для насосов поддержания пластового давления (ППД).</p> <p><u>Прутки высокоточные, заготовка вала</u> Длинномерные обточенные, шлифованные, полированные со специальной отделкой поверхности. ГОСТ 14955-77, ТУ 14-1-5518-2005, ТУ 14-1-5556-2007. Применяются в нефтяной отрасли для изготовления валов для ПЭД, ГЗ, насосов ППД.</p> <p><u>Трубы корпусные</u> Холоднокатаные из конструкционных и коррозионностойких марок сталей. ТУ 14-3-1941-1994. Применяются в нефтяной промышленности.</p> <p><u>Крепеж ресурсный</u></p>

	<p>Для УЭЦН, ЭЦН: болты, винты, шпильки, гайки. <u>Муфты соединительные</u> Шлицевые сборные и цельные. <u>Шпонка</u> Из конструкционных и коррозионно-стойких марок сталей. ГОСТ 11850. <u>Комплектующие для ШСНУ (штанговых скважинных насосных установок)</u> <u>Штанга насосная</u> 7/8" ШН22, 3/4" ШН19 с повышенными механическими свойствами из различных марок сталей. Восстановление отработанных штанг насосных 7/8" ШН22, 1" ШН25. ГОСТ 51161-2002. <u>Устьевой шток</u> Полый диаметром D12-45 мм. ГОСТ Р 51161-2002.</p>
<p>Конкурентные преимущества продукции по сравнению с аналогичной продукцией конкурентов (взгляните на свою продукцию глазами потребителей, почему должны покупать именно у вас?)</p>	<ul style="list-style-type: none"> ● Уникальное специализированное производство прутков и валов с улучшенными характеристиками для погружных насосов. ● На предприятии разработаны и запатентованы новые марки стали для производства валов, прутков и др. ● Инновационная технология обработки длинномерных прутков из нержавеющей и легированных сталей. ● Инновационная технология производства корпусных труб коррозионностойкого исполнения. ● Политика гибкого подхода. ● Цены на металлопродукцию договорные, действует система скидок. ● Модернизация и реконструкция всех технологических линий. ● Новое оборудование. ● По соотношению производительности к качеству предприятие не имеет аналогов ни в России, ни в странах СНГ. ● Собственный склад готовой продукции. ● Сроки выполнения заказа и его отгрузки минимальны.
<p>Географии поставок товара (в какие страны на данный момент осуществляются поставки, установлены связи)</p>	<p>ЗАО «ИОМЗ» занимает лидирующее положение в России по производству прутков со специальной отделкой поверхности, валов для УЭЦН и ПЭД, корпусных труб, муфт для соединения валов, ресурсного крепежа, насосной штанги. На предприятии создано уникальное специализированное производство длинномерных прутков из нержавеющей и легированной стали и широкой гаммы валов для погружных ЭЦН.</p> <p>Продукцию ЗАО «ИОМЗ» высоко оценили российские потребители из Москвы, Нефтеюганска, Нижневартовска, Перми, Лысьвы, Альметьевска, Бугульмы, Радужного, Когалыма, Тюмени.</p> <p>О высоком качестве труб, поставляемых ЗАО «ИОМЗ», свидетельствуют проведенные тендеры и многочисленные награды.</p> <p>ЗАО «ИОМЗ» занимает устойчивую позицию на международном рынке. Предприятие экспортирует свою продукцию в страны СНГ, в т.ч. в Казахстан, Азербайджан, Украину. На протяжении нескольких лет идет стабильная поставка всей гаммы валов для УЭЦН и ПЭД в страны ближнего зарубежья. Ведется постоянная работа по поиску новых партнеров за рубежом.</p>
<p>Предпочтительные страны для продвижения продукции</p>	<p>страны дальнего и ближнего зарубежья</p>

Основные оптовики (дилеры, дистрибьюторы), с которыми сотрудничали	ОАО «АЛНАС», г. Альметьевск Шлюмберже, г. Тюмень ООО «Алмаз», г. Радужный ЗАО «Новомет-Пермь», г. Пермь ОАО «Белкамнефть», г. Ижевск АО «АНЭК», Казахстан АЗНЕФТЬ, Азербайджан и др.
Основные (существующие) крупные покупатели/партнеры – «гаранты доверия»	ОАО «АЛНАС», г. Альметьевск Шлюмберже, г. Тюмень ООО «Алмаз», г. Радужный ЗАО «Новомет-Пермь», г. Пермь
Потенциальные/желательные партнеры (отрасль и персоналии)	Нефтедобывающая промышленность Нефтяное машиностроение

Фото продукции/ Production photos



ООО «ОЙЛ ФЭКТОРИ»

Логотип	
Наименование предприятия	ООО «ОЙЛ ФЭКТОРИ»
Размер предприятия (публичные данные: кол-во работающих, объем реализации)	Средняя численность 8 человек, среднемесячный объем от 2 до 5 млн рублей в месяц
ФИО, должность руководителя	Ельцов Александр Викторович Директор
Контакты (контактное лицо, тел., факс, e-mail, скайп, сайт)	Ельцова Елена Викторовна тел.561681 Elenaelc@yandex.ru сайт WWW.OILFACTORY.RU
Сегмент рынка предлагаемого товара	Запчасти для буровых насосов
Предлагаемая продукция (с полным описанием и техническими характеристиками)	Запчасти для насосов НЦ 320; НБ 125; НБ50; НБ32; 9Т;
Конкурентные преимущества продукции по сравнению с аналогичной продукцией конкурентов	Качество и конкурентные цены Продукция сертифицирована Наличие технической документации (каталоги, ТУ, сертификаты)
География поставок товара (в какие страны на данный момент осуществляются поставки, установлены связи)	Россия (Москва, Питер, Пермь, Екатеринбург, Татарстан, Башкортостан) Азербайджан, Казахстан, Ханты Мансийский округ - ЮГРА,
Предпочтительные страны для продвижения продукции	Иран, Казахстан, Туркмения, Узбекистан, Таджикистан
Основные оптовики (дилеры, дистрибьюторы), с которыми сотрудничали	ООО «Апогей-металл» ООО «Урал-Фактор» ИП «Чернов»
Основные (существующие) крупные покупатели/партнеры – «гаранты доверия»	ООО «Логика-Сервис» ООО «УнимашКомплект» ООО «Промметалл»
Потенциальные/желательные партнеры (отрасль или персоналии)	В любая страна мира

Фото продукции/ Production photos



ООО «НПЦ «Пружина»

Логотип	
Название предприятия	ООО «НПЦ «Пружина»
Руководитель	Тарасов Дмитрий Валерьевич
Контакты (контактное лицо, тел., факс, e-mail, скайп, сайт,)	Сбар Павел Сергеевич (3412) 495-574, 495-524; info@npc-springs.ru; www.npc-springs.ru
Предлагаемый товар	Пружины подвесок всех марок легковых автомобилей
Сегмент рынка предлагаемого товара	Производство автокомпонентов
Ценовой сегмент товара (эконом, средний, высокий, премиум)	Все категории
Преимущества предлагаемого товара перед аналогами других производителей	Цена-качество
География поставок товара	РФ
Основные оптовики (дилеры, дистрибьютеры), с которыми сотрудничали	ОАО «Ижавто», ОАО «РЖД»
Основные (существующие) покупатели/партнеры – «гаранты доверия»	ОАО «АВТОВАЗ», ОАО «Ижавто» ОАО «УНТК», ОАО «НИТИ «Прогресс», ОАО «РЖД»
Потенциальные/желательные участники встреч, деловых переговоров (отрасль или персоналии)	Производство автокомпонентов

ЗАО «НПП «ИТК»



Логотип	
Название предприятия	ЗАО «НПП «ИТК»
Размер предприятия (кол-во работающих, объем реализации)	53 сотрудника /~ 50 млн. руб. за 2012 год
Руководитель	Слотин Михаил Еремеевич
Контакты (контактное лицо, тел., факс, e-mail, скайп, сайт,)	Вотинцев Павел Петрович тел./факс (3412) 688-611, +79127673712 vp@izhtechno.com www.izhtechno.com
Предлагаемый товар	Несущие конструктивы для систем связи и телекоммуникаций, шкафы, боксы и корпуса для промышленной автоматики, инструментальные системы и промышленная мебель – верстаки, тумбочки, стеллажи. Металлические гардеробные системы, кухонные каркасы.
Сегмент рынка предлагаемого товара	телекоммуникационный и производственный сегмент
Ценовой сегмент товара (эконом, средний, высокий, премиум)	Средний
Преимущества предлагаемого товара перед аналогами других производителей	Качество, функциональность, надежность за невысокую стоимость
География поставок товара	Не ограничена
Основные оптовики (дилеры, дистрибьютеры), с которыми сотрудничали	ТМ Системы, Седьмая система, Омега, Прософт – Екатеринбург, АДС – Пермь, Атритэк – Москва
Основные (существующие) покупатели/партнеры – «гаранты доверия»	Алмаз-Антей Телекоммуникации, Ростелеком, МТС, Билайн, Мегафон, Транстелеком, УралТел, Уралсвязьинформ, ЭР-Телеком и т.д. (70 городов, 3000 клиентов)
Потенциальные/желательные участники встреч (отрасль или персоналии)	Операторы стационарной, мобильной связи, системные и сетевые интеграторы, монтажные организации, производители телекоммуникационного оборудования, производители станков, оборудования, крупные промышленные предприятия, интеграционные компании.


Фото продукции/ Production photos



ООО «Политех»

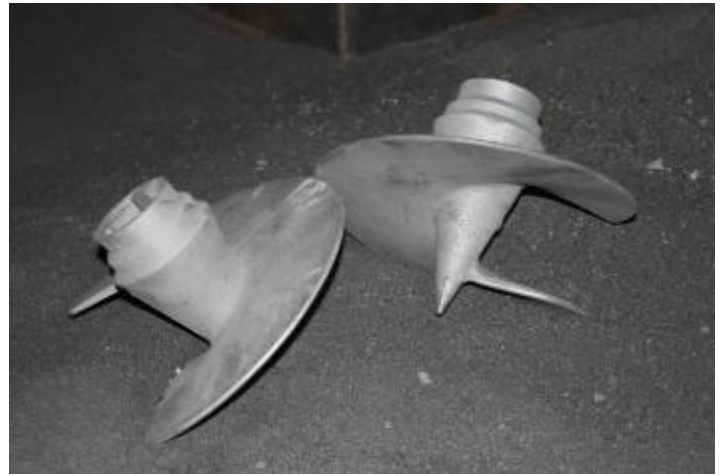
Логотип	
Наименование предприятия	ООО «Политех»
Размер предприятия	Кол-во работающих – 25 человек. Объем реализации за 2013г. – 15 434 тыс. руб.
ФИО, должность руководителя, контакты	Генеральный директор Беляева Лариса Владимировна Тел. +7-3412-55-08-05, +7-3412-55-08-04, +7919-90-66-029 E-mail: office@plt.su , Web-site: www.plt.su
Сегмент рынка предлагаемого товара	Отрасль строительства и благоустройства. Устройство фунда- ментов на винтовых сваях в малоэтажном строительстве и при возведении малых строительных форм. Торговые компании, работающие на рынке строительных материалов.
Предлагаемая продукция (с полным описанием и техниче- скими характеристиками)	Литые наконечники для винтовых свай: 1. НЛ-120/57 наружный диаметр 120мм, диаметр сваи 57мм, масса 5,1 кг 2. НЛ-120/60 наружный диаметр 120мм, профиль сваи квадрат 60*60мм, масса 6,3 кг 3. НЛ-120/80 наружный диаметр 120мм, профиль сваи квадрат 80*80мм, масса 8,3 кг 4. НЛ-120/89 наружный диаметр 120мм, диаметр сваи 89мм, масса 6,7 кг 5. НЛ-250/73 наружный диаметр 250мм, диаметр сваи 73мм, масса 5,1 кг 6. НЛ-250/76 наружный диаметр 250мм, диаметр сваи 76мм, масса 4,7 кг 7. НЛ-250/89 наружный диаметр 250мм, диаметр сваи 89мм, масса 4,7 кг 8. НЛ-250/108 наружный диаметр 250мм, диаметр сваи 108мм, масса 6,3 кг 9. НЛ-300/108 наружный диаметр 300мм, диаметр сваи 108мм, масса 7,3 кг 10. НЛ-300/133 наружный диаметр 300мм, диаметр сваи 133мм, масса 9,1 кг 11. НЛ-350/133 наружный диаметр 350мм, диаметр сваи 133мм, масса 10,8 кг 12. НЛ-350/159 наружный диаметр 350мм, диаметр сваи 159мм, масса 14,4 кг
Конкурентные преимущества продукции по сравнению с аналогичной продукцией кон- курентов	Продукция выпускается в соответствии с требованиями ГОСТ в условиях промышленного производства.
География поставок товара	41 регион России, Латвия, Сербия, Казахстан
Предпочтительные страны для продвижения продукции	Страны СНГ, Евросоюза
Основные крупные покупате- ли/партнеры – «гаранты дове- рия»	ООО «Хотвелл» г. Москва ООО «Кронверк» г. Владивосток
Потенциальные/желательные партнеры (отрасль или персо- налии)	Строительные компании, ориентированные на малоэтажное строительство, возведение малых строительных форм. Торговые компании, работающие на рынке строительных ма- териалов.

Limited Liability Company 'Polytech'

Logo	 ZAVOD TOCHNYKH ZAGOTOVOK
Company name	LLC 'Polytech'
Company size	Number of employees – 25 people. Sales in 2013 – 15 434 000 RUR.
Name and established post of a head manager	General Director Belyaeva Larisa
Contacts	Belyaeva Larisa +7-3412-55-08-05,+7-3412-55-08-04, +7919-90-66-029 office@plt.su web-site: www.plt.su
Market segment of products suggested	Building and construction sector. Ground work using screw piles for low-height construction. Companies selling construction materials.
Suggested products (with full description and technical characteristics)	Cast lugs for screw piles: 1. NL-120/57 outer diameter 120mm, screw pile's diameter 57 mm, weight 5,1 kg 2. NL-120/60 outer diameter 120mm, square-based screw pile 60*60 mm, weight 6,3 kg 3. NL-120/80 outer diameter 120mm, square-based screw pile 80*80 mm, weight 8,3 kg 4. NL-120/89 outer diameter 120mm, screw pile's diameter 89 mm, weight 6,7 kg 5. NL-250/73 outer diameter 250mm, screw pile's diameter 73 mm, weight 5,1 kg 6. NL-250/76 outer diameter 250mm, screw pile's diameter 76 mm, weight 4,7 kg 7. NL-250/89 outer diameter 250mm, screw pile's diameter 89 mm, weight 4,7 kg 8. NL-250/108 outer diameter 250mm, screw pile's diameter 108 mm, weight 6,3 kg 9. NL-300/108 outer diameter 300mm, screw pile's diameter 108 mm, weight 7,3 kg 10. NL-300/133 outer diameter 300mm, screw pile's diameter 133 mm, weight 9,1 kg 11. NL-350/133 outer diameter 350mm, screw pile's diameter 133 mm, weight 10,8 kg 12. NL-350/159 outer diameter 350mm, screw pile's diameter 159 mm, weight 14,4 kg
Competitive advantages of the products in comparison with the similar products of competitors	All goods are manufactured in accordance with Russian All-Union State Standards
Geography of delivery of the product	41 Russian regions Latvia Serbia Kazakhstan
Countries preferred for products promotion	CIS and EU countries
The main current big buyers / partners being “the trust guarantors”	LLC 'HotWell', Moscow LLC 'Kronverk', Vladivostok

Potential / wanted partners	Construction companies targeting low-height construction. Trading companies working at construction materials market.
-----------------------------	--

Фото продукции/ Production photos




ОАО «Реммаш»

Логотип	 ОТКРЫТОЕ АКЦИОНЕРНОЕ ОБЩЕСТВО РЕММАШ
Название предприятия	ОАО «Реммаш»
Размер предприятия (кол-во работающих, объем реализации)	320 человек
Руководитель	Веретенников Иван Николаевич
Контакты (контактное лицо, тел., факс, e-mail, скайп, сайт,)	Щепин Илья Александрович тел./факс (34141) 3-72-55, 3-72-44 remmash@glazov.net www.glazovmash.ru
Предлагаемый товар	Основные виды производства: транспортеры навозоуборочные ТСН-3,0Б; КСН-Ф-100; ТСН-160; ТСП-7х18; агрегат кормодробильный АКР-1 (ДБ-5); установка навозоуборочная скреперная УНС-1 (170м), УНС-2 (250м); транспортер скребковый ТС-1 для уборки навоза в свинофермах; подвесная транспортная система ПТС; сеялки-культиваторы СК-3,6, СК-3,0; литье чугунное; тележка-кормораздатчик ТЛ-250.
Сегмент рынка предлагаемого товара	Предприятие производит машины для животноводства и кормопроизводства, литье из черных металлов.
Ценовой сегмент товара (эконом, средний, высокий, премиум)	Средний
Преимущества предлагаемого товара перед аналогами других производителей	Высокое качество товара, минимальные сроки отгрузки, выполнение нестандартных заказов
География поставок товара	Не ограничена
Основные оптовики (дилеры, дистрибьютеры), с которыми сотрудничали	ООО СП «Маяк» г. Санкт-Петербург, ООО «Агротехника-Урал» г. Арамил, Свердловская область, ЗАО «Востокптицемаш» г. Челябинск,
Основные (существующие) покупатели/партнеры – «гаранты доверия»	ООО СП «Маяк» г. Санкт-Петербург, ООО «Агротехника-Урал» г. Арамил, Свердловская область, ЗАО «Востокптицемаш» г. Челябинск,
Потенциальные/желательные участники встреч (отрасль или персоналии)	Министерства сельского хозяйства региона, представительства крупных агрофирм, агроснабы.

Машиностроение, электрооборудование, электронное и оптическое оборудование

ООО НПО «Компания«АВИС»

Логотип	
Название предприятия	ООО НПО «Компания«АВИС»
Размер предприятия	количество работающих - 70, объем реализации – 40 ед. в месяц
Руководитель	Директор Газетдинов Ильяс Сайфетдинович
Контакты	Халикова Алина Васильевна +7 (3412) 60-15-25 многоканальный, 60-15-24, (495) 984-09-10 для звонков из Москвы, http://avis-izh.ru/
Сегмент рынка предлагаемого товара	Оборудование для пищевой промышленности
Предлагаемый товар	<ul style="list-style-type: none"> - Линия розлива воды и напитков в ПЭТ-бутылку объемом 0,5-2 л.; 3-10 л. производительностью до 3000 б/ч; - Линия розлива уксуса в ПЭТ-бутылку объемом 0,5-2 л. производительностью до 2500 б/ч; - Линия розлива живого пива и кваса в ПЭТ-бутылку объемом 0,5-2 л. производительностью от 1200 б/ч до 2000 б/ч; - Линия розлива растительного масла и бытовой химии в ПЭТ-бутылку объемом 0,33-2 л. производительностью от 1000 б/ч до 3000 б/ч; - Линия розлива молока и кисломолочной продукции в ПЭТ-тару объемом 0,2-1,4 л. производительностью 500, 1200 б/ч и 3000 б/ч; - Полуавтоматы выдува серии ПВМ600 емкостью от 0,25 до 19 литров; - Автоматы розлива воды и напитков серии АРЛ8 и АРЛ8-С; - Автоматы розлива воды серии АРЛ4-5-5; - Автоматы розлива уксуса серии АРЛ8-Т; - Автоматы розлива пива и кваса серии АРЛ8-И; - Автоматы розлива бытовой химии и растительного масла серии АРЛ8-П; - Триблок розлива молока и кисломолочной продукции серии ТРМ-1200 и ТРМ-3000; - Моноблоки розлива и укупора серии РУ-2П; - Укупорочное оборудование; - Упаковочное оборудование; - Транспортные системы; - Термотоннели серии ТТ; - Сатурационные установки; - Холодильное оборудование.
Преимущества предлагаемого товара перед аналогами других производителей	<p>Преимущества компании – ООО НПО «Компания«АВИС» является:</p> <ul style="list-style-type: none"> - удобство в эксплуатации; - качественный сервис; - простота в обслуживании; - индивидуальный подход к каждому клиенту; - доступная цена. <p>Компания «АВИС» является производителем данной продукции.</p>
География поставок товара	На данный момент осуществляются поставки в Россию и Казахстан.
Предпочитаемые страны по продвижению продукта	Казахстан, Узбекистан, Туркмения, Азербайджан, Армения, Грузия, Украина, Белорусия и т.д.
Основные покупатели/партнеры – «гаранты доверия»	ГУП Санаторий «Янган-Тау» респ. Башкирия; ТОО «Raimbek Vostok Agro» Казахстан; ООО «Тырновский молочный завод» Рязанская обл.; ОАО «Глазов молоко» респ. Удмуртия; ООО «Эколайн» респ. Коми.
Потенциальные/желательные участники встреч, деловых переговоров	Производители воды, напитков, молока, бытовой химии и т.д.

NPO «Company«AVIS»



Logo	
Name of enterprise	NPO «Company«AVIS»
The size of the enterprise	Number of employees - 70 of 40 units per month
Director	Director Gazetdinov Ilyas
Contacts	Khalikov Alina +7 (3412) 60-15-25 multichannel, 60-15-24, (495) 984-09-10 for calls from Moscow, E-mail: http://avis-izh.ru/
Market segment of the offered goods	Equipment for food industry
The proposed production	<ul style="list-style-type: none"> - Bottling line of water and beverages in PET bottles of 0.5-2 HP; 3-10 HP capacity up to 3000 b/h; - Bottling line of vinegar in PET bottles of 0.5-2 HP capacity up to 2500 b/h; - Bottling line of live beer and kvass in PET bottles of 0.5-2 HP performance from 1200 b/h up to 2,000 b/h; - A filling line of vegetable oil and household products in PET-bottles of 0.33-2 HP capacity from 1000 b/h up to 3000 b/h; - Bottling line of milk and dairy products in PET-bottles with a volume of 0.2-1.4 HP capacity of 500, 1200 b/h 3000 b/h; - Semi-automatic bottle blowing series ПБМ600 capacity from 0,25 up to 19 litres; -Automatic water bottling and beverage series АПЛ8 and АПЛ8; - Automatic water bottling series АПЛ4-5-5; -Automatic bottling machines vinegar series АПЛ8-Т; - Machines for filling beer and kvass series АПЛ8; - Automatic bottling machines of household chemistry and oil series АПЛ8-Р; - Triblock filling of milk and dairy products are a series of TRM-1200 and TPM-3000; Monoblock filling and closer series RU-2P; - Capping equipment; - Packing equipment; - System of conveyors; - Термотоннели ТТ series; - Saturator installation; - Refrigerating equipment.
Competitive advantages	<p>The advantage of company NPO «the Company«AVIS» is:</p> <ul style="list-style-type: none"> - convenience in operation; - high quality service; - easy maintenance; - individual approach to each client; - attractive price. <p>Company «AVIS» is the manufacturer of these products.</p>
The geography of products distribution	Currently being supplied to Russia and Kazakhstan.
Preferred countries for product promotion	Kazakhstan, Uzbekistan, Turkmenistan, Azerbaijan, Armenia, Georgia, Ukraine, Belarus etc.
Basic (existing) customers/partners - «guarantors of trust»	Sue Sanatorium Yangan-Tau» Republic Bashkiria; Raimbek Vostok Agro» Kazakhstan; LLC «Тырновский dairy factory» of Ryazan region; OJSC «the Glazov milk» Republic Udmurtia; LLC «Ecoline» Republic Komi.
Potential/desirable partners (industry or people)	Manufacturers of water, beverages, milk, household chemistry.

Фото продукции/ Production photos



ОАО «Ижевский мотозавод «Аксион-холдинг»

Логотип	
Название предприятия	ОАО "Ижевский мотозавод "Аксион-холдинг"
Размер предприятия	Объем реализации предприятия в целом свыше 7000 млн. руб., числ. работающих 7000 чел.
Руководитель	Кудрявцев Геннадий Иванович
Контакты	Данилов Алексей Александрович- начальник отдела КБ. (3412)78-30-74; 72-39-48 dep115@general.udm.ru; http://www.axion.ru
Предлагаемый товар	Электромеханические корректоры фар, электроприводы, блоки управления, спутниковые навигаторы систем GPS/Глонасс, медтехника, продукция специального назначения, радиоэлектроника.
Сегмент рынка предлагаемого товара	Автокомпоненты
Ценовой сегмент товара (эконом, средний, высокий, премиум)	Все категории
Преимущества предлагаемого товара перед аналогами других производителей	Цена - качество
География поставок товара	РФ, СНГ, страны дальнего зарубежья.
Основные оптовики (дилеры, дистрибьютеры), с которыми сотрудничали	ОАО «Завод Автосвет» г. Киржач для а/м «Волга», «Газель», «Калина», «Приора»; ОАО «ОСВАР» г. Вязники для а/м «Волга», «Газель»; «Аутоматив-Лайтинг» г. Рязань для а/м «Волга», «Газель»; ОАО «Ижавто».
Основные (существующие) покупатели/партнеры – «гаранты доверия»	автозаводы: ГАЗ, КАМАЗ, ЗИЛ, УРАЛ, МАЗ, ВАЗ, предприятия ВПК.
Потенциальные/желательные участники встреч, деловых переговоров (отрасль или персоналии)	Производство автокомпонентов, автосборочные и др. промышленные предприятия, в том числе ВПК.

ОАО Концерн «Аксион»

(в составе ОАО «Ижевский мотозавод «Аксион-холдинг»)


Логотип	
Название предприятия	ОАО Концерн «Аксион»
Размер предприятия	Объем реализации предприятия в целом свыше 7000 млн. руб., числ. работающих 7000 чел.
Руководитель	Михалёв Алексей Алексеевич, генеральный директор
Контакты	Данилов Алексей Александрович, начальник отдела КБ Тел.: (3412) 78-78-30, 78-30-74, 72-39-48, E-mail: dep115@general.udm.ru Web-site: www.axion-tnp.ru, www.axion-med.ru, www.axion.ru
Предлагаемый товар	<ul style="list-style-type: none">- Электромеханические корректоры фар комплектно (электроприводы и блоки управления)- Медицинская техника для различных областей медицины (функциональной диагностики, реанимации, неонатологии, хирургии, физиотерапии);- Бытовая техника (мясорубки, соковыжималки);- Приборы энергоучета
Сегмент рынка предлагаемого товара	Автокомпоненты, медтехника и бытовая техника
Ценовой сегмент товара	Все категории
Преимущества предлагаемого товара перед аналогами других производителей	Высокое качество по сравнительно низким ценам
География поставок товара	РФ, страны ближнего и дальнего зарубежья.
Основные (существующие) покупатели/партнеры – «гаранты доверия»	автозаводы: ГАЗ, КАМАЗ, ЗИЛ, УРАЛ, МАЗ

Фото продукции/ Production photos



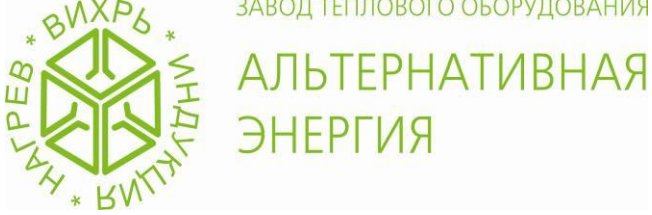
ЗАО НПО «Акустмаш»

Логотип	
Название предприятия	ЗАО НПО «Акустмаш»
Размер предприятия (публичные данные: кол-во работающих, объем реализации)	штат: 16 человек; объем реализации: 18 млн. руб./год
Руководитель	Седлов Алексей Леонидович
Контакты (контактное лицо, тел., факс, e-mail, скайп, сайт)	Скоробогатова Ксения Сергеевна, т.ф.: (3412) 500-392, 500-042; accustmash@mail.ru ; www.massagers.ru
Предлагаемый товар	Оздоровительно-восстановительное оборудование с эластичным псевдокипящим слоем (ЭПС)
Сегмент рынка предлагаемого товара	Лечебно-профилактические учреждения; дошкольные и школьные образовательные учреждения;
Ценовой сегмент товара (эконом, средний, высокий, премиум)	Средний
Преимущества предлагаемого товара перед аналогами других производителей	Основным преимуществом изделий с ЭПС является заложенный в них уникальный метод воздействия эластичным псевдокипящим слоем на различные участки тела человека: спина, кисти рук, область малого таза, голени, стопы.
География поставок товара	Вся Россия, частично страны зарубежья: Германия, Испания, Чехия.
Основные оптовики (дилеры, дистрибьютеры), с которыми сотрудничали	Медтехники городов: Москва, Санкт-Петербург, Екатеринбург, Пермь, Казань и др.
Основные (существующие) покупатели/партнеры – «гаранты доверия»	Основные покупатели: ОАО «РЖД», «Сургутнефтегаз», ОАО «Газпром» и др.
Потенциальные/желательные участники встреч, деловых переговоров (отрасль или персоналии)	Медицинская отрасль

Фото продукции/ Production photos:




ООО «Альтернативная энергия»

Логотип	
Название предприятия	ООО «Альтернативная энергия»
Размер предприятия (публичные данные: кол-во работающих, объем реализации)	28
Руководитель	Кочуров Иван Александрович
Контакты (контактное лицо, тел., факс, e-mail, скайп, сайт,)	<p>Кочуров Иван Александрович Тел: +7-905-877-59-49 , +7 (3412) 686934 E-mail: vin@vinteplo.ru skype: kochurov_ivan</p> <p>Васильев Андрей Николаевич Тел: +7 (3412) 907-771, +7 (3412) 686934 E-mail: vin@vinteplo.ru skype: vinteplo</p>
Предлагаемый товар	Вихревой индукционный нагреватель (ВИН) Вихревой тепловой гидродинамический нефтехимический (ВТГНХ) генератор
Сегмент рынка предлагаемого товара	ВИН-нагрев систем отопления в бытовых и промышленных помещениях ВТГНХ-нагрев жидкостей и получение эмульсий в нефтехимической промышленности
Ценовой сегмент товара (эконом, средний, высокий, премиум)	Средний, высокий
Преимущества предлагаемого товара перед аналогами других производителей	ВИН - высокая эффективность, долговечность в эксплуатации ВТГНХ- прямой нагрев нефти, получение высокостойких эмульсий
География поставок товара	Не ограничена
Основные оптовики (дилеры, дистрибьютеры), с которыми сотрудничали	<p>ООО «Приволжская Энергосберегающая Компания» ул.Блюхера, 52 оф.34,35 Ген.директор Холстинин Владимир Вячеславович Тел.: (8332)37-33-91, факс: 67-54-60, +7-912-334-59-37 E-mail: pec@fsenergo.com, info@e-pec.ru www.e-pec.ru</p> <p>ООО «Промтех» Директор: Юрий Николаевич Черемных +7 343 38-48-128 факс +7 343 367-26-88 www.urf.ru , www.отопление-гвс.рф www.промпылесос.рф E-mail: urf@urf.ru</p> <p>Официальный представитель: (Проект, монтаж под ключ) г.Санкт-Петербург Октябрьская наб., д.6, Бизнес-центр "Гранд", офис 610; Тел./Факс (812)610-40-02, +7-962-699-28-98, +7-921-902-66-77</p>

	<p>ooovozrozhdenie@yandex.ru Skype: kulser78 http://kotelteplospb.ru ООО "Альтернативная энергия" г. Москва Седов Иван Федорович Тел.: +7 (926) 916-2367 , +7 (926) 011-4665 vinmsk.ru info@vinmsk.ru ИП Николаев Андрей Владимирович г. Москва stand1@mail.ru tehsanteh.ru +7 (499) 390-21-88; +7 (926) 212-22-22 ООО "Энергия природы" г.Волгоград , ул. Рокоссовского 41 офис 8 +7 (8442) 33-70-76, 33-65-13 energy-prirody@mail.ru ООО "Велебит" г. Волгоград, ул Коммунистическая, 11 +7 (8442) 31-23-78, +7 (961) 680-01-11 velebit.tiu@gmail.com</p>
<p>Основные (существующие) покупатели/партнеры – «гаранты доверия»</p>	<p>ОАО «Выборгский Водоканал» ВИН-35 со шкафом управления 1 шт., А/Э Т/Д г.Выборг ул.Куйбышева 13 8(81378) 2-16-82 snab@vodokanal.vbg.ru ООО «Осинское Управление технологического транспорта» Пермский край, Осинский р-н, (34291)57230, 45770, 45654, 45759, 45233, L-141067@yandex.ru ООО «Прикамье» с.Каракулино ул.Каманина д.42 (34132)3-13-06; 3-18-64, 3-14-75. prikamie@udm.net ООО ПКФ «Братья» Ростовская обл., г.Ростов-на-Дону +78632618810 2618828 Evgeniy_Karov@cargill.com МП «ГЭС» Директор Дмитриев Сергей Николаевич Тюменская обл., ХМАО-Югра г.Ханты-Мансийск (3467)333189, 333425 hm-ges@yandex.ru, hm-ges@ugramail.ru www.hm-ges.ru "Церковь евангельских христиан «Вера, действующая любовью»" г.Ижевск ул.Ворошилова eduardfwtl@gmail.com 8-919-909-21-70 Якименко Эдуард Иванович 8-919-918-24-06 ООО «Михайловкаагропромэнерго» Волгоград. обл., г.Михайловка, ул.Березовая, д.4; Приемная 8(84463) 4-34-44, ПТО 6-33-33, бух. 4-28-48; mare@inbox.ru</p>
<p>Потенциальные/желательные участники встреч (отрасль или персоналии)</p>	<p>Нефтяная, нефтехимическая отрасль, пред-приятия занимающиеся реализацией тепло-вого оборудования</p>

Alternative energy Limited Liability Company

Logo	
Company name	Alternative energy OOO (Limited Liability Company)
Company size	28 persons
Name and established post of a head manager	Kochurov Ivan, the director
Contacts	Kochurov Ivan: +7-905-877-59-49, +7 (3412) 686934, vin@vinteplo.ru , skype: kochurov_ivan Vasiliev Andrey: +7 (3412) 907-771, +7 (3412) 686934, vin@vinteplo.ru , skype: vinteplo
Market segment of products suggested	<p>The vortex induction heater (VIH) is intended for use in indirect heating systems for heating, hot water supply and in production methods connected with an intermediate heat carrier heating.</p> <p>A vortex heat hydrodynamic petrochemical generator VHGPCH is intended for oil heating in petroleum, gas, processing industries and other branches of industries.</p>
Suggested products (with full description and technical characteristics)	<p>The vortex induction heater (VIH)</p> <p>The vortex induction heaters are intended for hot water supply and heating at power currents (50 Hz). VIH production allowed the broadening of the heating limits and field of application both in production purposes and at the mundane level. It also allowed the increase of working time, electric and fire safety.</p> <p>The VIH units can be used for the heating of flats, gardens, summer houses, cottages, enterprises, for hot air heating of manufactures and hangars and for planting baths heating. The VIHs for hot water supply are in demand of agricultural sector.</p> <p>Technical features</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Heat carrier - water. 2. Heat carrier temperature in hot water getting operation mode is up to 95 °C. 3. Maximum working pressure of the heat carrier is 0.3 MPa. 4. VIH heating power per 1 kW of electric power is not less than 850 kcal. 5. Power of VIHs produced by the company is from 3 to 60 kW. 6. Main voltage of alternating current is 220/380 (+- 5%) V. 7. Current frequency is 50 Hz. <p>It is possible to use cooling fluids and other special nonflammable fluids as a heat carrier instead of water with the approval of the manufacturer.</p> <p>A vortex heat hydrodynamic petrochemical generator VHGPCH</p> <p>The VHGPCH, a driven explosion-proof electric motor and a control cabinet are arranged on a frame.</p> <p>The VHGPCH design is made taking into account the possibility of the model range development, i.e. the change of generator efficiency and power.</p> <p>Operating environment: oil GOST R51858-2002 or floating oil.</p> <p>AC current voltage: 380V Current frequency: 50 Hz Motor revolution: 1500 (3000) rpm. Heat power per 1kW of electric motor actual power: not less than 700 kcal (0.82 kW) VHGPCH efficiency factor^η not less than 0.9</p>
Competitive advantages of the	<p>The vortex induction heater (VIH)</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. The absence of heating units.

<p>products in comparison with the similar products of competitors</p>	<ol style="list-style-type: none"> 2. The absence of sealing joints. 3. Scale and deposit formation is practically impossible because of low load in combination with the action of alternating magnetic field and high-frequency vibration on a heated surface when magnetization reversal. 4. Absolute absence of electric contacts in the zone of high temperature action doesn't require special measures to maintain appropriate electric contact. 5. The absence of electric contacts in the area of high-temperature action. The VIHs haven't got high-temperature units and a heat-exchange apparatus. 6. Temperature difference between the heat exchanger case and the heat carrier is no more than 10-15°C. 7. Life time is more than 30 years without special service (100000 hours). 8. Low cost of VIH operation (it doesn't require repeated maintenance and unit replacement). <p>A vortex heat hydrodynamic petrochemical generator VHGPCH</p> <p>The equipment allows simultaneous heating, the breaking of formed paraffin crystals at the molecular level. Weakening of dense lattice bonds and reducing of their ability to compound (adhesion) due to the effect of cavitation. At the same time the depressant molecules (delivered in the heating zone and the zone of active fuel cavitation treatment) combine with the molecules of paraffin, and thus stop the growth of the crystal lattice in the area of crystallization. The winter fuel produced by this technology meets all requirements of GOST 305-82. The fuel fully retains its quality during the storage up to 3 months in cold temperatures from -15°C to -20°C. It has been evidenced by the tests of the accredited laboratory. And another reason is an economic component. All included costs increase the fuel price only by 2%. A wholesale purchase price of winterized diesel fuel is higher than the price of summer fuel by 20-25%</p>
<p>Geography of delivery of the product</p>	<p>European Union, South Korea, Poland, Kazakhstan Ukraine, Mongolia, etc.</p>
<p>Countries preferred for products promotion</p>	<p>All countries</p>
<p>The main wholesalers (dealers, distributors) whom you ever cooperated with</p>	<p>JSC Volga Energy Saving Company JSC Promtekh JSC Alternativnaya energiya Moscow YIP Nikolaev Andrey Vladimirovich JSC KPD 100 YIP Maslengkov Sergey Mikhaylovich Vladivostok</p>
<p>The main current big buyers / partners being "the trust guarantors"</p>	<p>JSC Vyborg Vodokanal JSC Osinsky Management of Technological Transport Open company "Thermoguarantor JSC PKF Bratya "Hydroelectric power station" MT Director Dmitriyev Sergey Nikolaevich JSC Geksa-netkanye materialy</p>
<p>Potential / wanted partners</p>	<p>Petroleum, petrochemical industries, enterprises engaged in the sale of the thermal equipment</p>

Фото продукции/ Production photos



ООО "Альтернативная энергия"
www.akoi-teplo.ru
vin@akoi.ru



ООО "Альтернативная энергия"
www.akoi-teplo.ru
vin@akoi.ru

ООО «Армс»

Логотип	
Наименование предприятия	ООО «Армс»
Размер предприятия	Численность работающих 40 человек Объем реализации 2013г. 80 млн.руб.
ФИО, должность руководителя	Косарев Сергей Алексеевич, директор
Контакты (контактное лицо, тел., факс, e-mail, скайп, сайт)	Тел./факс 8/3412/609-989, 609-697 Сайт: www.exclusivegun.ru e-mail: gun@legiongun.ru
Сегмент рынка предлагаемого товара	Рынок охотничьего оружия
Предлагаемая продукция (с полным описанием и техническими характеристиками)	Охотничье оружие в улучшенном и художественном исполнении, тюнинг, аксессуары, сувенирная продукция, запасные части
Конкурентные преимущества продукции по сравнению с аналогичной продукцией конкурентов	Возможность изготовления с повышенными потребительскими свойствами. Эксклюзивная отделка, в т.ч. с использованием драгоценных металлов. Индивидуальный подход к каждому клиенту.
География поставок товара (в какие страны на данный момент осуществляются поставки, установлены связи)	США, Судан, Гвинея
Предпочтительные страны для продвижения продукции	США, Украина, Казахстан, Великобритания, ОАЭ и др.
Потенциальные/желательные партнеры (отрасль или персоналии)	Любые организации, осуществляющие торговлю и производство охотничьих товаров.

«Arms» Ltd


Logo	
Company name	«Arms» Ltd
Company volume (public data: number of employees, sales volumes)	Number of employees: 40 persons Sales volumes in 2013: 80 000 000 roubles
Name and position of company' head	Kosarev Sergey A., Director
Contact data (contact person, phone, fax number, e-mail, skype, web)	Phone/fax 8(3412)609-989, 609-697 web: www.exclusivegun.ru e-mail: gun@legiongun.ru
Market segment	Hunting firearms market
Goods to offer	Hunting firearms in improved versions, tuning, accessories, spare parts, souvenirs
Competitive advantages of the product in comparison to similar products	Possibility to manufacture goods with improved consumer properties. Exclusive design, including using of precious metals. Individual approach to each client.
Delivery geography	USA, Sudan, Guinea
Desirable countries for goods promotion	USA, Ukraine, Khazakstan, Great Britain, Arab Emirates and other
Potential/ desirable customer	Any organizations dealing with hunting goods marketing and sales

Фото продукции/ Production photos



ООО «Научно-производственное предприятие «Высокие технологии для Газпрома»


Логотип	
Размер предприятия	Количество работающих -11 человек. Объем реализации за 2012год -15 092,2 тыс. рублей
Руководитель	Генеральный директор – к.т.н. Семенищев Сергей Петрович
Контакты (контактное лицо, тел., факс, e-mail, скайп, сайт,)	тел. +7 (3412) 911-067, +7 912 767 81 14 e-mail: hi-tec11@mail.ru , sersemeni@yandex.ru , www.vtg-gas.ru контактное лицо – Килина Ольга Владиславовна
Предлагаемый товар	Мобильные комплексы газовой заправки, ПАГЗ - передвижные автогазозаправщики, БАГ – блоки аккумуляторов газа
Сегмент рынка предлагаемого товара	- Мини автопарки, переводящие свой транспорт на сжатый природный газ; - Крупные компании, в том числе ОАО «Газпром», которым требуются АГНКС и ПАГЗ; - Промышленные предприятия, которым необходимы резервные источники природного и технических газов; - Сельхозпредприятия, решающие проблему использования природного газа в качестве моторного топлива взамен жидкого; - Предприятия, занимающиеся разработкой и изготовлением систем пожаротушения.
Ценовой сегмент товара	Средний
Преимущества предлагаемого товара перед аналогами других производителей	Оптимальная стоимость продукции и высокое качество изготовления, использование оригинальных идей и разработок конструкторов выгодно отличает нашу продукцию от продукции конкурентов
География поставок товара	Оренбург, Ставрополь, Москва, Санкт-Петербург, Ижевск, Астрахань, Саров, Пенза
Основные (существующие) покупатели/партнеры – «гаранты доверия»	ООО «Торговый дом «Микрометан» г. Саров ООО Объединение «Компрессор» г. Пенза ООО «Альянс—НТ» г. Ставрополь РОАО «Удмуртгаз» г. Ижевск ООО НПК «Ленпромавтоматика» г. Санкт-Петербург ООО «Комплексные системы утилизации» г. Оренбург
Потенциальные/желательные участники встреч, деловых переговоров	Нефтегазовая отрасль

Фото продукции/ Production photos



ОАО «Воткинский завод»

Логотип	
Название предприятия	ОАО «Воткинский завод»
Руководитель	Толмачёв Виктор Григорьевич
Контакты (контактное лицо, тел., факс, e-mail, скайп, сайт,)	Тел.: (34145) 6-50-18, 6-53-85 Факс: (34145) 6-59-75 E-mail: marketing@vzavod.ru Web-site: www.vzavod.ru
Предлагаемый товар	Насосы и насосные агрегаты, оборудование для ремонта скважин, буровые насосы, пакеры, буровые долота, ключи-автоматы с электро- и гидрприводами, спайдеры, теплопаровая и запорная арматура, регуляторы давления газа, одоризаторы
Сегмент рынка предлагаемого товара	Машиностроение
География поставок товара	Великобритания, США, Китай, Литва, Германия и т.д.
Основные (существующие) покупатели/партнеры – «гаранты доверия»	ОАО «Газпром», ОАО «Газпромнефть», ОАО «Лукойл», ОАО «Роснефть», ОАО «Татнефть», ОАО «Удмуртнефть», ОАО «Башнефть», ОАО «Сургутнефтегаз»

Компания Victar (ИП Тарасов В.С.)

Логотип/фирменный знак (дополнительно направить в электронном виде)	
Наименование предприятия	Компания Victar (ИП Тарасов В.С.)
Размер предприятия (публичные данные: кол-во работающих, объем реализации)	1, 5млн.р. в год
ФИО, должность руководителя	Тарасов Виктор Сергеевич
Контакты (контактное лицо, тел., факс, e-mail, скайп, сайт)	Тарасов Алексей, +7919 9088848, ф. (3412) 619-608, skype: lik_75, www.epch-3.ru
Сегмент рынка предлагаемого товара	электропилы: переработчики древесины, лесозаготовщики, заготовители дров, электромоторы: станкостроение, общепромышленное применение (строительные машины, вентиляторы, дробилки и т.д.)
Предлагаемая продукция(с полным описанием и техническими характеристиками)	электропилы, электромоторы. Подробное техническое описание в приложении
Конкурентные преимущества продукции по сравнению с аналогичной продукцией конкурентов	Мощная неубиваемая техника. Может работать длительное время в тяжелых условиях. Самые мощные электропилы в мире. могут перерабатывать
География поставок товара (в какие страны на данный момент осуществляются поставки, установлены связи)	планируется в Польшу, Чехию, связи установлены с Польшей, Австрией
Предпочтительные страны для продвижения продукции	Польша, Чехия, Румыния, лесные страны Африки (центральная), страны юго-восточной Азии (тропические лесные регионы)
Основные оптовики (дилеры, дистрибьюторы), с которыми сотрудничали	только в России
Основные (существующие) крупные покупатели/партнеры – «гаранты доверия»	в процессе переговоров
Потенциальные/желательные партнеры(отрасль или персоналии)	Лесная отрасль, топливная (производство дров), деревянное станкостроение

Фото продукции/ Production photos



ООО «Глазовский завод «Химмаш»

Логотип	
Название предприятия	ООО «Глазовский завод «Химмаш»
Руководитель	Лушников Александр Владимирович
Контакты (контактное лицо, тел., факс, e-mail, скайп, сайт,)	Тел.: (34141) 3-70-60 Факс: (34141) 3-64-40, 5-98-50 E-mail: office@himmash.org commerce@himmash.org Web-site: www.zavodhimmash.ru
Предлагаемый товар	Изготовлении оборудования для химической, нефтегазоперерабатывающей и других отраслей промышленности: емкостного, реакторного, колонного, теплообменного, резервуарного оборудования, а также оборудования для АЭС
Сегмент рынка предлагаемого товара	Машиностроение
Преимущества предлагаемого товара перед аналогами других производителей	Развитие производства нестандартного оборудования, выполняемого от момента начала технологического проектирования и разработки до изготовления и монтажа.
География поставок товара	РФ

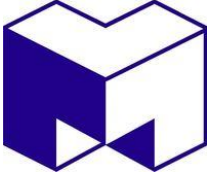
ООО «Глазов. Электрон»

Логотип/фирменный знак (дополнительно направить в электронном виде)	
Наименование предприятия	ООО «Глазов.Электрон»
Размер предприятия (публичные данные: кол-во работающих, объем реализации)	Кол-во работников 160 человек, объем реализации за 2013год – 76 037,6 тыс.руб.
Руководитель	Генеральный директор Муллахметов Габит Мансурович
Контакты (контактное лицо, тел., факс, e-mail, скайп, сайт)	Зам.ген.дир. по развитию, коммерческим вопросам и качеству- Сысоев Ренат Юрьевич; 8-912-764-10-60; (34141)3-79-06; marketing@glazov-elektron.com , otk@glazov-elektron.com ; glazov.elektron ; www.glazov-elektron.com
Предлагаемая продукция (с полным его описанием и техническими характеристиками)	Жгуты проводов для автомобильной продукции; жгуты проводов для бытовой техники
Конкурентные преимущества продукции по сравнению с аналогичной продукцией из других стран	Многоуровневая система контроля качества; многолетний опыт работы со жгутовой продукцией; наличие высокотехнологичного оборудования; быстрое освоение новой номенклатуры; конкурентно способный уровень цен.
Сегмент рынка предлагаемого товара	Крупная бытовая техника, автомобильная промышленность
Стоимость продукции с учётом транспортной составляющей	-
География поставок товара	Россия, Турция, СНГ
Предпочтительные страны для продвижения продукции	-
Основные оптовики (дилеры, дистрибьюторы), с которыми сотрудничали	TYCO, AMP, Molex, Stocko, Deldhi
Основные (существующие) покупатели/партнеры – «гаранты доверия»	ВЕКО, Candy, АвтоВаз
Потенциальные/желательные партнеры (отрасль или персоналии)	-

Фото продукции/ Production photos



ОАО «Глазовский завод Металлист»

Логотип	
Наименование предприятия	ОАО «Глазовский завод Металлист»
Размер предприятия (публичные данные: кол-во работающих, объем реализации)	Общее количество сотрудников – 465. Объем реализации – 507 687 000 руб. без НДС (за 2012 год)
Контакты	Управляющий директор: Подгорнов Константин Александрович Тел: (34141) 3-82-00 Маркетолог: Городилова Ольга Алексеевна Тел/факс: +7 34141 38344 E-mail: metallist@udm.net marketing@udm.net Web-site: www.metallist-udm.ru
Предлагаемая продукция	- Промышленное вентиляционное оборудование: радиальные, осевые, пылевые, крышные, для дымоудаления вентиляторы (типоразмеры №2...20); - Дымососы (типоразмеры №2,7...21); - Калориферы (типоразмеры №1...12); - Отопительные агрегаты (типоразмеры №1,5...25); - Слесарные тиски (ширина губок 63...250мм); - Станочные тиски (ширина губок 80...400 мм); - Наковальни (3...95 кг); - Профиль дистанционной рамки (ширина 5,5-15,5 мм).
Конкурентные преимущества продукции по сравнению с аналогичной продукцией из других стран	Гарантийный период – до трех лет. Порошковые покрытия. Быстрые сроки изготовления (от 1 недели).
Сегмент рынка предлагаемого товара	B2B, B2C
Стоимость продукции с учётом транспортной составляющей	*различные в зависимости от вида продукции
География поставок товара	Азербайджан, Беларусь, Литва, Узбекистан, Украина, Эстония.
Предпочтительные страны для продвижения продукции	СНГ, Германия, Канада, США
Потенциальные/желательные партнеры (отрасль или персоналии)	Крупные торговые сети, строительно-монтажные организации.

«Glazovsky Zavod Metallist » OJSC

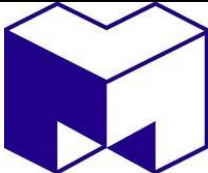
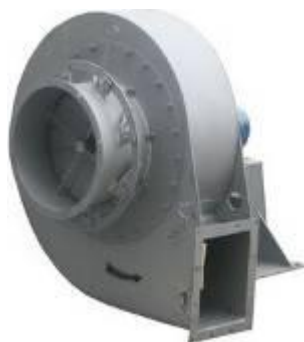
Logo	
Name of enterprise	Glazovsky Zavod Metallist OJSC
The size of the enterprise (public data: number of employees, volume of sales)	Total staffing – 465 persons, Volume of sales – 507 687 000 Rub.ex VAT
Contacts	Managing Director – Konstantin A. Podgornov Tel/fax: +7 34141- 3-82-00 Marketing Specialist – Olga A. Gorodilova Tel/fax: +7 34141 – 3-83-44 E-mail: metallist@udm.net , marketing@udm.net Web-site: www.metallist-udm.ru
The proposed production	- Air handling equipment: axial flow fans, centrifugal fans, dust removal fans, aerators, roof fans (size №2...20); - Smoke-exhaust fans (size №2,7...21); - Calorifers (size №1...12); - Heating units (size №1,5...25); - Bench vices (size 63...250 mm); - Machine vices (size 80...400 mm); - Anvils (3...95 kg); - Aluminium spacer bar (width 5,5-15,5 mm).
Goods competitive advantages compared with similar products from other countries	Warranty period – up to 3 years. Powder coating. Short manufacturing terms (from 1 week).
Market segment of the offered goods	B2B, B2C
The value of the products with the transport component	Bifferent
The geography of deliveries	Azerbaijan, Belarus, Lithuania, Uzbekistan, Ukraine, Estonia.
The preferred country for product promotion	CIS, Germany, Canada, USA
Potential/desirable partners (industry or personalities)	Big retail networks, engineering firms.

Фото продукции/ Production photos



ООО «Сарапульское предприятие «ПРОМТЕХНИКА»

Логотип	
Наименование предприятия	ООО «Сарапульское предприятие «ПРОМТЕХНИКА»
Руководитель	Генеральный директор Муллахметов Альфрит Мансурович
Контакты	Тел: (34147)3-13-19, 3-46-90 (факс) E-mail: info@sppromtex.ru Web-site: www.sppromtex.ru
Предлагаемая продукция	- комплект деталей кронштейна брызговика - изделия электротехнического назначения: блоки, детали и сборочные единицы к электронным и индукционным счетчикам учета электрической энергии - изделия из пластмассы, латуни, стали; замки; гвозди мебельные, шиферные и строительные; тара из картона и гофрокартона; полипропиленовые фитинги
Конкурентные преимущества продукции по сравнению с аналогичной продукцией из других стран	Внедрение высокотехнологичных производственных процессов; Субсидирование приобретения основных средств со стороны Правительства УР в рамках ВЦП; Финансовая поддержка со стороны учредителя на приобретение основных средств; Поддержка Президента УР; Субсидирование коммунальных затрат Правительством УР; Налоговые льготы организациям инвалидов.
Основные оптовики (дилеры, дистрибьюторы), с которыми сотрудничали	ООО «НПФ «Кипрей» для а/м FIAT Ducato
География поставок товара	Регионы РФ

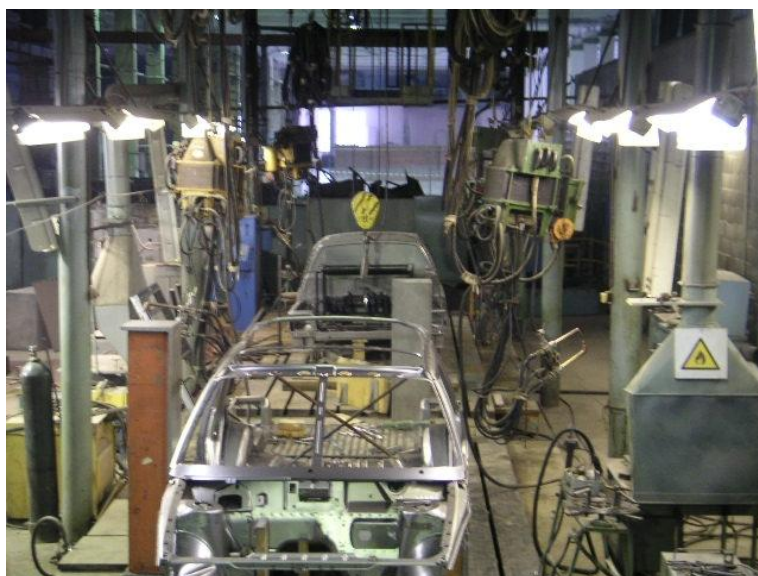
Фото продукции/ Production photos




ООО «СпецАвто-Техцентр»

Логотип/фирменный знак	
Наименование предприятия	ООО СпецАвто-Техцентр
Размер предприятия (публичные данные: кол-во работающих, объем реализации)	<p>Численность : - основные работники – 40 - Вспомог работники – 4 - РСиС – 26</p> <p>Объем реализации (за 2013г.) 71 993 658 руб./год</p>
Руководитель	Брытков Сергей Анатольевич
Контакты (контактное лицо, тел., факс, e-mail, скайп, сайт)	<p>Репало Ольга Викторовна Тел./факс(3412)51-51-42, 51-51-30 Sa-tc@sa-tc.ru repor@sa-tc.ru</p>
Предлагаемая продукция	<p>-механическая обработка деталей любой сложности (машиностроение) - проведение работ, связанных с изготовлением прототипов автомобилей -обеспечение технического обслуживания и ремонта а/м отечественного и зарубежного производства -изготовление мастер моделей, вакуум-форм и т.д. для производства деталей из пластмасс и стеклопластика.</p>
Сегмент рынка предлагаемого товара	Продукция для автомобилестроения и машиностроения
Стоимость продукции с учётом транспортной составляющей	индивидуальна
География поставок товара	Россия
Основные (существующие) покупатели/партнеры – «гаранты доверия»	<p>ОАО «ЭМЗ Купол» (узлы, детали) ОАО «НИТИ Прогресс» (узлы, детали) ОАО «Глазовский ЛВЗ» (детали и узлы конвейерных линий) ОАО «Сарапульский ЛВЗ» (детали и узлы конвейерных линий) ООО «КТР-Инжиниринг» (детали газовой промышленности, г.Пермь) ООО «КАМ-Инжиниринг» (стенды, нестандартное оборудование) ООО «Группа «Транс-инжиниринг» (изготовление прототипов автомобилей)</p>
Потенциальные/желательные партнеры	Автомобилестроение, машиностроение

Фото продукции/ Production photos




ЗАО ПО «Джет»

Логотип	
Наименование предприятия	Закрытое Акционерное Общество Производственное Объединение «Джет»
Размер предприятия: -среднесписочная численность работающих -среднемесячный объем реализации	145 человек 110-15 мл.рублей
ФИО, должность руководителя	Русских Сергей Викторович, Генеральный директор
Контактное лицо	Лаптева Ольга Леонидовна, сот.тел. 89127654830, e-mail: lapteva.o.l@svarkajet.ru
Сегмент рынка предлагаемого товара	Организации всех отраслей, использующие в своей деятельности технические газы, в том числе и медицинские учреждения.
Предлагаемая продукция	<p><i>РЕЗАКИ ДЛЯ ГАЗОКИСЛОРОДНОЙ РЕЗКИ.</i> Резак Р2А предназначен для ручной резки углеродистых и малоуглеродистых сталей с применением ацетилена. Толщина резки — от 3 до 200 мм. Резак Р3П предназначен для ручной резки с применением газов-заменителей ацетилена (пропан-бутан, природный газ, метан). Толщина резки до 200 мм — качественно, разделка — до 300 мм. Резаки Р3Пс, Р2Ас предназначены для работ с повышенной тепловой нагрузкой и резки слябов, слитков, заготовок стального литья, поковок, металлолома Толщина резки до 400 мм — для Р3Пс и до 200 мм — для Р2Ас</p> <p><i>УНИВЕРСАЛЬНЫЙ КОМПЛЕКТ РЕЗАК-ГОРЕЛКА КРГП, КРГА.</i> Данный комплект обеспечивает резку, сварку, пайку, наплавку и нагрев металла и работает или на ацетилене, или на его газозаменителях Технические возможности зависят от комплектации и определяются заказчиком. В полный комплект входят: универсальная ручка, наконечник для резки сталей, наконечники для сварки, набор сменных мундштуков и ЗИП.</p> <p><i>ГОРЕЛКИ ГАЗОКИСЛОРОДНЫЕ Г2, Г3, Г2У, Г3У.</i> Горелки Г2, Г3 предназначены для работы с ацетилено-кислородной смесью и обеспечивают сварку от 2 до 14 мм. Горелки Г2У, Г3У предназначены для любых видов газопламенной обработки металлов с использованием газов-заменителей ацетилена. Толщина свариваемой стали от 0,5 до 8,0 мм.</p> <p><i>УСТАНОВКА ГВК (ГВКр).</i> Горелка, работающая на пропане с инъекцией воздуха из атмосферы. Предназначена для ручного газопламенного оплавления и ремонта поверхности покровного битумного рулонного материала, для сушки помещений новостроек, для низкотемпературного нагрева металла.</p> <p><i>РЕДУКТОРЫ БАЛЛОННЫЕ ГАЗОВЫЕ.</i> Баллонные одноступенчатые редукторы с пружинным заданием предназначены для понижения давления газа, поступающего в редуктор из баллона и автоматического поддержания заданного ра-</p>

	<p>бочего давления. БКО-50 — кислородный редуктор с пропускной способностью до 50 куб.м/час. БПО-5, БАО-5 — пропановый и ацетиленовый редукторы с пропускной способностью до 5 куб.м/час. Масса — 0,4.. 0,6 кг.</p> <p>УСТАНОВКА ГВГ.</p> <p>Предназначена для пропано-воздушной (с инъекцией воздуха из атмосферы) обработки металлов. Пайка сталей, цветных металлов и сплавов толщиной стенки до 1.0 мм — высокотемпературными припоями и деталей с толщиной стенки до 4,0 мм — оловянно-свинцовыми припоями. Пламенная обработка поверхностей металлов (закалка, отжиг, опаливание). Комплектуется присоединительной арматурой для любого типа баллонов.</p> <p>УСТАНОВКА ГВПл.</p> <p>Горелка, работающая на пропане с инъекцией воздуха из атмосферы Ширина фронта пламени до 1050 мм. Предназначена для ремонта кровли путем оплавления поверхности кровельного битумного рулонного материала, для сушки помещений новостроек, для низкотемпературного нагрева металла.</p>
Конкурентные преимущества продукции по сравнению с аналогичной продукцией конкурентов	Высокое качество, повышенная надежность, широкий ассортимент, постоянное наличие ЗИП, для производства не используются материалы заменители латуни, меди и коррозионностойкой стали.
География поставок товаров	Россия другие страны СНГ
Предпочтительные страны для продвижения продукции	Страны Восточной Европы
Основные (существующие) крупные покупатели/партнеры – «гаранты доверия»	Магнитогорский Metallургический Комбинат Волгоградский кислородный завод Нижнее Тагильский металлургический Комбинат Уралвагонзавод ИжСталь
Потенциальные/желательные партнеры	Коммерческие структуры, обеспечивающие свои регионы продукцией производственного назначения.

CJSC Production Assosiation «Jet»

Logo	
Company name	CJSC Production Assosiation «Jet»
Company's size: -average number of employees -average monthly sales	145 people 110-15 million rub.
Owner's name	Russkih Sergey Victorovich, CEO
Contact person	Lapteva Olga Leonidovna, Mobile: 89127654830, e-mail: lapteva.o.l@svarkajet.ru
Market segment of the offered goods	Companies of all industries including health facilities, that use in their businesses technical gas.
Offered products	<p>Cutters for the oxygen cutting of carbon and low-carbon steels. Model "P2A" enables to perform hand-operated cutting with acetylene. Thickness of cutting - from 3 to 200 mm. Models "P3П", "P3ПГ" are used for hand-operated cutting with gases-substitutes of acetylene (propane-butane, natural gas, methane). Thickness of quality cutting - from 3 to 200 mm., separation (rough cutting) - up to 300 mm. Model "P3ПС" enables to work with high temperature loading and cut slabs, ingots, cast steel semi-finished products, forgings, metal scrap. Thickness of cutting - up to 400 mm. Universal set ; cutting torch - models КРГП, КРГА. This set is used for cutting, welding, soldering, fusing and heating of metals with acetylene and its gas-substitutes. Technical capabilities depend on the completeness of a set and are determined by the client. Full set includes : - universal handle ; - heads for the cutting of steel ; - heads for welding ; - set of changeable jets. Reducers for gas-flame processing. Cylinder single-stage spring-controlled reducers are used for the decreasing of pressure of the gas, which comes into a reducer from a cylinder, and for automatic maintenance of preset pressure. "БКО-50" - an oxygen reducer with transmission capacity of up to 50 m³/hour. "БПО-5" - a propane reducer with transmission capacity of up to 5 m³/hour. Mass - 0.7-0.9 kg. Portable post of the gas-welder. This unit is designed according to the proposals of professional gas-welders. Application of cylinders made of high-strength steel enables to cut steel sheets, gratings, doors and other construction structures in normal and extremal conditions as well as in enclosed area. Torches for gas-flame welding, fusing, soldering/braze-welding and heating of metals. Models "Г3", "Г2" enable to work with acetylene-oxygen mixture and perform welding with thickness from 2 to 14 mm. Models "Г3У" and "Г2У" are used for all types of gas-flame metal processing with gases-substitutes of acetylene. Thickness of welded steel - from</p>

	<p>0.5 to 8 mm. Special burners. Burner ГБК. The burner works with propane and with injection of air from atmosphere. It is used for hand-operated gas-flame fusing/flashing and repairing of covering bitumen roll materials' surface, for drying of newly built accomodations, for low-temperature heating of metals.</p> <p>Burner ГБИЛ. The burner works with propane and with injection of air from atmosphere. Width of flame front is up to 1050 mm..It is used for fusing/flashing of covering bitumen roll materials' surface, for drying of newly built accomodations, for low-temperature heating of metals. (7.3.)</p> <p>Burner ГВГ. The burner performs propane-air processing of metals with injection of air from atmosphere. It is used for soldering/braze-welding of steel, non-ferrous metals with thickness of up to 1.0 mm. with high-temperature solders and for soldering/braze-welding of parts with thickness of up to 4.0 mm. with stan-nous-lead solders. The burner is used for flame processing of metal and non -metal surfaces (hardening, annealing, fusing/flashing).</p>
Competitive advantages compared to similar competitive products	High quality, high reliability, well-assorted, constant availability of spare parts, substitutes of brass, copper, corrosion-proof steel are not used for the production.
Geography of product deliveries	Russian Federation, CIS countries
Preferred countries for product promotion	Eastern Europe countries
Main (existing) large buyers/partners - «guarantors of trust»	Magnitogorsk Iron and Steel Works Volgograd Oxygen Factory Nizhniy Tagil Iron and Steel Works Uralvagonzavod Izhstal
Potential desired partners	Businesses that provide their regions with industrial goods.


Фото продукции/ Production photos



ООО "Ижспецмаш"

Логотип	
Название предприятия	ООО "Ижспецмаш"
Руководитель	Артемьян Багратун Карлени (3412) 648-177,
Контакты (контактное лицо, тел., факс, e-mail, скайп, сайт,)	649-077; www.iai.ru
Предлагаемый товар	Технологическая оснастка (штампы, пресс-формы, приспособления, инструмент и пр.)
Сегмент рынка предлагаемого товара	Производство автокомпонентов и сборка автомобилей
Ценовой сегмент товара (эконом, средний, высокий, премиум)	Все категории
Преимущества предлагаемого товара перед аналогами других производителей	Цена-качество
География поставок товара	РФ
Основные оптовики (дилеры, дистрибьютеры), с которыми сотрудничали	ОАО «АВТОВАЗ», Sollers, ОАО «Фри-текс», ОАО «Фортис», ЗАО «Полад», ООО «Камский завод тормозной аппаратуры и агрегатов», ЗАО «Сердобский машиностроительный завод», ОАО «Пластик», ООО «Завод штампов и прессформ».
Основные (существующие) покупатели/партнеры – «гаранты доверия»	ОАО «АВТОВАЗ», Sollers, ОАО «Фри-текс», ОАО «Фортис», ЗАО «Полад», ООО «Камский завод тормозной аппаратуры и агрегатов», ЗАО «Сердобский машиностроительный завод», ОАО «Пластик», ООО «Завод штампов и прессформ».
Потенциальные/желательные участники встреч, деловых переговоров (отрасль или персоналии)	Производство автокомпонентов и автомобилей

ОАО «Ижевский механический завод»

Логотип	
Название предприятия	ОАО "Ижевский механический завод"
Размер предприятия (публичные данные: кол-во работающих, объем реализации)	Объем реализации предприятия в целом свыше 3000 млн. руб., числ. работающих 7000 чел.
Руководитель	Майер Владимир Александрович
Контакты (контактное лицо, тел., факс, e-mail, скайп, сайт,)	Королев Сергей Иванович (3412)66-28-55 www.baikalinc.ru
Предлагаемый товар	Литье, порошковая металлургия, инструмент, стрелковое оружие, продукция специального назначения, медтехника
Сегмент рынка предлагаемого товара	Автокомпоненты
Ценовой сегмент товара (эконом, средний, высокий, премиум)	Все категории
Преимущества предлагаемого товара перед аналогами других производителей	Цена-качество
География поставок товара	РФ
Основные оптовики (дилеры, дистрибьютеры), с которыми сотрудничали	Министерство обороны РФ, предприятия ВПК, предприятия медицинской отрасли, автосборочные предприятия, индустрия спорта (спортивное и охотничье оружие.)
Основные (существующие) покупатели/партнеры – «гаранты доверия»	Министерство обороны РФ, предприятия ВПК, предприятия медицинской отрасли, автосборочные предприятия, индустрия спорта (спортивное и охотничье оружие.)
Потенциальные/желательные участники встреч, деловых переговоров (отрасль или персоналии)	ВПК направленность, производство и сбыт автокомпонентов, предприятия медицинской сферы.

ООО "Ижавтоторм"



Логотип/фирменный знак (дополнительно направить в электронном виде)	
Наименование предприятия	ООО «Ижавтоторм»
Размер предприятия (публичные данные: кол-во работающих, объем реализации)	24 чел., 140 млн. руб.
Руководитель	Сунцов Вадим Васильевич
Контакты (контактное лицо, тел., факс, e-mail, скайп, сайт)	Садомов Вячеслав Иванович тел./факс (3412) 609-572/(3412) 609-349, sadomov@izhat.ru Web-site: http://www.izhat.ru/
Предлагаемая продукция(с полным его описанием и техническими характеристиками)	Производство трубопроводов гидропривода тормозов, гидропривода сцепления, трубопроводы и шланги подачи топлива автомобилей КИА, ФИАТ. ЛАДА, ИЖ, УАЗ
Конкурентные преимущества продукции по сравнению с аналогичной продукцией из других стран	<ul style="list-style-type: none"> - оптимальная локализация производственной площадки относительно потребителей (макс. протяжённость маршрута доставки 650 км автотранспортом); -использование материалов и комплектующих производимых крупными поставщиками (зарубежными и отечественными), имеющих длительный опыт сотрудничества с популярными зарубежными и отечественными автосборочными предприятиями; - применение современного оборудования; - отсутствие текучести кадров (постоянный состав работников в течении 10 лет); - поддержка сертификатов соответствия как СМК, так и продукции на соответствие отечественным стандартам и техническим регламентам в течении 10 лет.
Сегмент рынка предлагаемого товара	Производство автомобилей и автозапчастей
Стоимость продукции с учётом транспортной составляющей	Согласно прайс-листа
География поставок товара	Приволжский и Уральский федеральные округа РФ
Предпочтительные страны для продвижения продукции	Украина, Казахстан
Основные оптовики (дилеры, дистрибьюторы), с которыми сотрудничали	ООО «РИПУС-АВТО», ООО «ДОЖДЬ», ООО «ВОСХОД» (г. Москва)
Основные (существующие) покупатели/партнеры – «гаранты доверия»	ОАО УАЗ, АДС-СЕРВИС (г. Ульяновск), ПСА ВИС-АВТО (г. Тольятти, Самарская область)
Потенциальные/желательные партнеры(отрасль или персоналии)	Автосборочные предприятия

Фото продукции/ Production photos



ООО «ИжКриоТехника»

Логотип	
Наименование предприятия	ООО «ИжКриоТехника»
Размер предприятия (публичные данные: кол-во работающих, объем реализации)	Кол-во работающих – 31 человек
ФИО, должность руководителя	Управляющий директор Кричевский Владимир Анатольевич
Контакты (контактное лицо, тел., факс, e-mail, скайп, сайт)	Управляющий директор Кричевский Владимир Анатольевич Тел. (3412)790-070, 790-071, 790-072 Моб. 8-912-856-61-07 Факс. (3412)311-005 E-mail: ikt18@yandex.ru Сайт: gazifikatorghk.ru
Сегмент рынка предлагаемого товара	Лечебно-профилактические учреждения, сельскохозяйственные предприятия, промышленные предприятия, институты, лаборатории и другие организации, потребляющие и перевозящие сжиженные и сжатые газы.
Предлагаемая продукция (с полным описанием и техническими характеристиками)	Оборудование, предназначенное для хранения, транспортировки и газификации сжиженных газов: газификаторы, газификационные установки, блоки стальных и металлокомпозитных баллонов
Конкурентные преимущества продукции по сравнению с аналогичной продукцией конкурентов (взгляните на свою продукцию глазами потребителей, почему должны покупать именно у вас»	<ol style="list-style-type: none"> 1. Соответствие выпускаемой продукции стандартам и регламентам, подтвержденно соответствующими сертификатами и разрешениями Ростехнадзора. 2. Наличие собственного конструкторского отдела, позволяет выпускать продукцию под требования заказчика с соблюдением всех необходимых норм и правил 3. Широкий ассортимент выпускаемой продукции. 4. Наличие собственного производства технических газов позволяет производить испытания опытных образцов в реальных условия эксплуатации. 5. Выполнение комплексных работ «под ключ». 6. Внедрена и действует система менеджмента качества, соответствующая требованиям международного стандарта ISO 9001:2008. 7. Оборудование, технические процессы, специалисты и сварщики аттестованы в системе НАКС.
География поставок товара (в какие страны на данный момент осуществляются поставки, установлены связи)	Россия, Казахстан, Узбекистан, Беларусь, Ливия
Предпочтительные страны для продвижения продукции	Россия, страны СНГ, далее зарубежье

<p>Основные оптовики (дилеры, дистрибьюторы), с которыми сотрудничали</p>	<p>ООО «Промышленный инжиниринг НН», г. Нижний Новгород ООО «Криоген ПТК», г. Арамиль ООО "ТД "Сибкриомакет", г. Омск ООО «РИТМ», г. Самара ООО «А-Техника», г. Санкт-Петербург ООО «Формула-ДВ», г. Владивосток ООО «Восточно-сибирская Снабженческая Компания», г.Иркутск</p>
<p>Основные (существующие) крупные покупатели/партнеры – «гаранты доверия»</p>	<p>ООО Корпорация «Регионкомплекс», г. Краснодар ОАО «Адмиралтейские верфи», г. Санкт-Петербург ОАО «Пермский моторный завод», г. Пермь НПП «Буринтех», г. Уфа ГБУЗ «Тамбовская областная клиническая больница», г. Тамбов ЗАО «Медтехника», г. Краснодар ОАО «Чепецкий механический завод», г. Глазов НИИЭФА им. Д.В.Ефремова, г. Санкт-Петербург ФГБУ НИИТО, г. Новосибирск ГУЗ ТДОКБ «Тульская детская областная больница», г. Тула ООО «Металлопрокатный завод», г. Тула ООО «Гранд-строй», г. Владикавказ ООО "НефтеХимПромПоволжье", г. Самара ООО "Промтехгаз", г. Мытищи ТОО «Ихсан Техногаз», г. Алматы</p>
<p>Потенциальные/желательные партнеры (отрасль или персоналии)</p>	<p>Лечебно-профилактические учреждения, сельскохозяйственные предприятия, промышленные предприятия, институты, лаборатории и другие организации, потребляющие и перевозящие сжиженные и сжатые газы.</p>

“Izhkriotekhnika”, Limited liability company


Name of the entity	 <p>ГК "ТЕХНИЧЕСКИЕ ГАЗЫ" ООО "ИЖКРИОТЕХНИКА" Limited liability company "Izhkriotekhnika"</p>
Entity size (public data: number of workers, sales amount)	The number of workers – 31 persons
Full Name, position of the head	Managing director Krichevsky Vladimir Anatolyevich
Contacts (contact person, phone, fax, e-mail, Skype, site)	Contacts (contact person, phone, fax, e-mail, Skype, site) Phones +7(3412)790-070, 790-071, 790-072 Mobile phone +7-912-856-61-07 Fax+7 (3412)311-005 E-mail: ikt18@yandex.ru Site: gazifikatorghk.ru
Segment of the market of offered goods	Treatment-and-prophylactic organizations, agricultural enterprises, industrial enterprises, institutes, laboratories and other organizations consuming and transporting liquefied and compressed gases.
Offered products (with a complete description and technical characteristics)	The equipment for storage, transportation and gasification of the liquefied gases: gasifiers, gasification installations, blocks of steel and metalcomposite cylinders
Competitive advantages of products in comparison with similar products of competitors.	<ol style="list-style-type: none"> 1. Compliance of products to standards and regulations is confirmed with appropriate certificates and permissions of the Russian technical supervision 2. The presence of own designer department allows to produce products according to the requirements of customers with the observance of all necessary norms and rules. 3. Wide assortment of the produced products. 4. The presence of own production of technical gases allows to produce the tests of pre-production models in the real exploitation conditions.. 5. Accomplishment of "turnkey" complex works. 6The quality management system conforming to requirements of the international standard ISO 9001:2008 is implemented and works. 7. The equipment, technical processes, specialists and welders are certified in NAKS system.
Geography of deliveries of goods (performed deliveries for what countries, established connection)	Russia, Kazakhstan, Uzbekistan, Belarus, Libya
The preferable countries for products promotion	Russia, CIS countries, foreign countries
Basic wholesalers (dealers, distributors) with whom cooperated	"Industrial Engineering NN" , Nizhny Novgorod " Cryogen PTC", Aramil "TD" Sibkriomarket", Omsk "RITM" , Samara "A-Technika", St. Petersburg

	"Formula E", Vladivostok " East Siberian supply company ", Irkutsk
Basic (existing) large buyers/partners are «guarantors of trust»	Corporation Ltd. " Regionkompleks", Krasnodar "Admiralty Shipyards", St. Petersburg "Perm Engine Company" , Perm "Burinteh", Ufa "Tambov Regional Hospital ", Tambov "Medtech", Krasnodar "Chepetsky Mechanical Plant", Glazov Research Institute Electrophysical equipment by Efremov , St. Petersburg Federal State Institution "Novosibirsk Research Institute of Traumatology and Orthopedics", Novosibirsk "Tula Oblast Children's Hospital ", Tula "Rolling mill" , Tula "Grand - stroy", Vladikavkaz LLC "NefteHimPromPovolzhe", Samara "Promtechgaz", Mytishi "Ihsan TekhnogazLtd", Almaty
Potential/desirable partners (industry or personnel)	Treatment-and-prophylactic organizations, agricultural enterprises, industrial enterprises, institutes, laboratories and other organizations consuming and transporting liquefied and compressed gases.

Фото продукции/ Production photos



ОАО «Ижнефтемаш»

Логотип	
Название предприятия	ОАО «Ижнефтемаш»
Руководитель	Мочалин Игорь Валерьевич
Контакты (контактное лицо, тел., факс, e-mail, скайп, сайт,)	Тел.: (3412) 68-92-71 Факс: (3412) 66-08-60 E-mail: izhneftemash@rimera.com Web-site: www.izhneftemash.ru
Предлагаемый товар	Производство нефтегазопромыслового оборудования для бурения, обустройство и ремонт нефтяных и газовых скважин, добыча нефти.
Сегмент рынка предлагаемого товара	Машиностроение
География поставок товара	Казахстан, Туркменистан, Узбекистан, Азербайджан, страны Дальнего и Ближнего зарубежья
Основные (существующие) покупатели/партнеры – «гаранты доверия»	ОАО «Татнефть», ОАО «Сургутнефтегаз», ОАО «Белкамнефть», НК «ЛУКОЙЛ», ОАО «Славнефть-Мегионнефтегаз», ОАО «Русснефть», АНК «Башнефть», ОАО «Газпромнефть», ОАО НК «Роснефть»

Izhneftemash OJSC


Logo	
Company name	Open Joint Stock Company Izhneftemash
Company size (official data: number of employees, sales volume)	1375 persons Volume of sales: 1 447 980 000 rubles (11 months of 2013).
Name and established post of a head manager	Sergey Vladimirovich Shunin, Executive Director
Contacts (name of a contact person, tel., fax, e-mail, Skype, web-site)	Yuliya Tochilova, Advertising manager, tel/fax: (3412) 68-91-78, yuliya.tochilova@rimera.com , www.rimera.com
Market segment of products suggested	Oil and gas field equipment
Suggested products (with full description and technical characteristics)	Oil production equipment: pumping units, gear reducers for pumping units, subsurface sucker rod pumps, sucker rods, tubing couplings, equipment for dual completion of several operational objects with subsurface sucker rod pumps, downhole equipment. Equipment for well cementing: piston pumps, three plunger pumps, pump units, mixing units. Drilling equipment: automatic break-out tongs AKB-4, mud pumps. Equipment for well repair and overhaul: suspended tubing tongs KPT-2M, KPSH-3, spiders. Spare parts, tools and equipment.
Competitive advantages of the products in comparison with the similar products of competitors (put yourself on the user's place and answer why the products should be bought just from you)	ОАО Izhneftemash entering into the Rimera Group manufactures oil producing equipment and equipment for drilling and repair of wells. The plant provides prompt and high-quality order execution. All oilfield equipment produced is thoroughly controlled at all stages of technological cycle. Quality management system acting at the enterprise is certified by American Petroleum Institute for compliance with ISO-9001 and API Q1 standards.
Geography of delivery of the product (the countries with current deliveries and available contacts)	Republic of Belarus, Ukraine, Kazakhstan, Turkmenistan, Uzbekistan, Azerbaijan, Syria
Countries preferred for products promotion	Kazakhstan, Uzbekistan, Azerbaijan, Vietnam, Syria, Cuba, India
The main wholesalers (dealers, distributors) whom you ever cooperated with	“Industrial Machine-Building”, “Neftemash-Kazakhstan”, TD “Ukr-Land”, «Shirvan Operating Company», “Elit group”, «ShellWood Industrial LTD»
The main current big buyers / partners being “the trust guarantors”	“Industrial Machine-Building” (Almaty), “Neftemash-Kazakhstan” (Almaty), TD “Ukr-Land” (Kharkov), «Shirvan Operating Company» (Baku), “Elit group” (Aktau), “Belarusneft” (Gomel)
Potential / wanted partners (business sector or exact persons or companies)	«Vietsovetpetro» (Vietnam)

Фото продукции/ Production photos



ОАО «Ижевский радиозавод»

Открытое акционерное общество «Ижевский радиозавод» учреждено в 1996 году на базе государственного предприятия, основанного 6 марта 1958 года. В настоящее время предприятие объединяет лучшие традиции и новейшие технологии, разрабатывает и производит радиоэлектронную аппаратуру различного назначения для ракетно-космической отрасли Российской Федерации, Министерства внутренних дел, Министерства чрезвычайных ситуаций РФ, ОАО «Российские железные дороги», нефтяных компаний, предприятий жилищно-коммунального комплекса.

В 1998 году принято решение о создании направления РЭА ТЭК на Ижевском радиозаводе. Были разработаны и изготовлены опытные образцы телеметрических систем погружных электронасосов для добычи нефти и приборов для станций управления погружными электронасосами. Через год это оборудование было поставлено на серийное производство, а с 2001г. на серию поставлено изготовление станций управления погружными электронасосами прямого пуска и преобразователей частоты для управления асинхронными электродвигателями. В 2005г. введены в эксплуатацию первые комплексы диспетчерского управления объектами нефтедобычи. В 2006г. начат серийный выпуск станций управления асинхронными электродвигателями для предприятий жилищно-коммунального хозяйства. В 2007г. поставлена на серийное производство станция управления погружными электронасосами с частотным регулированием. В настоящее время Ижевский радиозавод серийно выпускает следующую продукцию для топливно-энергетического комплекса:

- Системы погружной телеметрии ИРЗ-ТМС, предназначенные для измерения, регистрации, предварительной обработки и передачи внешним устройствам значений скважинных параметров при эксплуатации установок с погружными электронасосами. Их отличает большое количество контролируемых параметров, высокая точность и помехоустойчивость, увеличенный ресурс, подключение ко всем видам погружных электродвигателей и станций управления. Применение телеметрических систем ИРЗ-ТМС позволяет производить постоянный контроль процессов в нефтяной скважине в реальном времени, уменьшает количество аварийных ситуаций и затраты на ремонт оборудования, увеличивает ресурс работы погружного электронасоса в полтора-два раза, сокращает время вывода нефтяной скважины на рабочий режим. На сегодняшний день в эксплуатации находятся более 15 тысяч телеметрических систем ИРЗ-ТМС.

- Станции управления погружными электродвигателями прямого пуска ИРЗ-200, предназначенные для управления, контроля параметров и защиты погружных электродвигателей установок с электроцентробежными насосами для добычи нефти. Характеризуются малыми габаритами и массой, простотой управления и обслуживания, удобством подключения, шинным исполнением силовой части, соответствием требованиям компаний ТНК-ВР, ЛУКОЙЛ, РОСНЕФТЬ, СУРГУТНЕФТЕГАЗ, ГАЗПРОМНЕФТЬ. Нефтяным компаниям поставлены более 5000 таких станций.

- Станции управления погружными электродвигателями с частотным регулированием ИРЗ-500, предназначенные для управления, контроля параметров и защиты погружных установок с электроцентробежными насосами с возможностью плавного разгона, торможения и регулирования частоты вращения электродвигателя. Станции имеют адаптивные и интеллектуальные алгоритмы управления, сервисные режимы: толчковый, встряхивания, прокачки газа, ПИД-регулирования, оптимизации напряжения, встроенный выходной синусоидальный фильтр, шинное исполнение силовой части, обновление программного обеспечения без останова ПЭД, чтение истории на Flash-карту USB, соответствуют требованиям компаний ТНК-ВР, ЛУКОЙЛ, РОСНЕФТЬ, СУРГУТНЕФТЕГАЗ, ГАЗПРОМНЕФТЬ. В эксплуатации работают более 1000 таких станций.

- Преобразователи частоты ПЧ-С300, предназначенные для плавного пуска, регулирования скорости вращения, контроля и защиты асинхронных трехфазных электродвигателей.

Имеют бездатчиковую систему защиты по току, напряжению, температуре, встроенную программу управления насосными агрегатами с 1-3 электродвигателями.

- Станции управления асинхронными электродвигателями ИРЗ-600, предназначенные для управления, контроля параметров и защиты асинхронных электродвигателей на объектах жилищно-коммунального хозяйства. Они позволяют экономить электроэнергию, воду, тепло, увеличивать межремонтный цикл оборудования, уменьшить количество обслуживающего персонала.

- Комплексы диспетчерского управления КДУ-ИРЗ, предназначенные для дистанционного контроля и управления оборудованием, установленным на нефтяном месторождении. Применение КДУ-ИРЗ позволяет повысить оперативность управления, снизить простои скважин, увеличить срок эксплуатации и ресурса оборудования, обеспечить оптимальные режимы добычи нефти, снизить себестоимость ее добычи.

Основными потребителями аппаратуры для топливно-энергетического комплекса Ижевского радиозавода являются российские нефтяные компании ТНК-ВР, ЛУКОЙЛ, РОСНЕФТЬ, СУРГУТНЕФТЕГАЗ, ГАЗПРОМНЕФТЬ, ТАТНЕФТЬ, БАШНЕФТЬ, РУССНЕФТЬ, ШЛЮМБЕРЖЕ. Начаты поставки оборудования в нефтяные компании Казахстана и Азербайджана.


Темп роста реализованной продукции в 2012 году по сравнению с 2011 годом составил 121%. Среднемесячная заработная плата работников увеличилась с 16831 руб. в 2010 г. до 22474 руб. в 2012 году, выплачивается регулярно, 2 раза в месяц в соответствии с коллективным договором.

Объектом постоянного внимания руководителей всех уровней является повышение качества выпускаемой продукции. Система менеджмента качества предприятия сертифицирована на соответствие требованиям международного стандарта ISO 9001:2000. В 2010 году Ижевский радиозавод успешно прошел сертификационный аудит на соответствие международному стандарту железнодорожной промышленности IRIS (International Railway Industry Standard) и стал первым предприятием в России, получившим соответствующий сертификат.


Ижевский радиозавод сопровождает весь жизненный цикл своей продукции: разработка и изготовление аппаратуры, ввод в эксплуатацию, ремонтные работы, сервисное обслуживание, обучение специалистов, эксплуатирующих данную аппаратуру. Доля систем телеметрии Ижевского радиозавода в российских нефтяных компаниях составляет 33%. В 2012г. коллектив работников предприятия за разработку, постановку на производство и широкомасштабное внедрение в нефтяных компаниях систем погружной телеметрии ИРЗ-ТМС стал лауреатом премии Правительства УР.

На протяжении многих лет предприятие не имеет задолженности по выплате заработной платы, своевременно перечисляет налоги в федеральный и местный бюджеты, пенсионный фонд и фонд социального страхования.


ДООО «Ижевский радиозавод»

Логотип/фирменный знак	
Наименование предприятия	ДООО «Ижевский радиозавод»
Размер предприятия	Количество работающих: 1200 человек
ФИО, должность руководителя	Малышев Сергей Иванович, директор ДООО «Ижевский радиозавод»
Контакты (контактное лицо, тел., факс, e-mail, скайп, сайт)	Трайт Алексей Борисович, главный инженер ДООО «Ижевский радиозавод» (3412)72-81-81, trait@irz.ru www.irz.ru
Сегмент рынка предлагаемого товара	Космическое приборостроение
Предлагаемая продукция (с полным описанием и техническими характеристиками)	<p>Бортовые и наземные радиотехнические комплексы, в т.ч.:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Телеметрические системы (ТМС) • Бортовые цифровые вычислительные комплексы • Бортовые ретрансляционные комплексы • Командно-измерительные системы • Космические средства связи • Аппаратуру стыковки • Видеокамеры для работы совместно с ТМС • Устройства контроля аккумуляторных батарей • Аппаратура наземных спутниковых станций • Оборудование стартовых комплексов • Роботостроение
Конкурентные преимущества продукции по сравнению с аналогичной продукцией конкурентов	<ul style="list-style-type: none"> • 50 лет работы на космос • Собственный институт разработчиков • Полный производственный цикл • Инвестиции в развитие прогрессивных технологий • Интегрированная система качества • Аккредитованный центр испытаний комплектующих • Инновационная активность
География поставок товара	Франция, Италия, Израиль, Индонезия, Казахстан, Украина (в рамках совместных проектов с предприятиями-интеграторами по производству космических аппаратов)
Предпочтительные страны для продвижения продукции	Россия, европейские страны, страны СНГ
Основные (существующие) крупные покупатели/партнеры – «гаранты доверия»	Федеральное космическое агентство, ОАО «Информационно-спутниковые системы» им. академика М.Ф. Решетнева», ФГУП «ГКНПЦ им. М.В. Хруничева», ФГУП «ГНПРКЦ «ЦСКБ-Прогресс», ОАО «РКК «Энергия» им. С.П. Королева», ФГУП «НПО им. С.А. Лавочкина», ОАО "ВПК «НПО машиностроения», ОАО «Российские космические системы», ОАО «Корпорация «Московский институт теплотехники», ОАО «ОКБ МЭИ» и др.
Потенциальные/желательные партнеры (отрасль или персоналии)	Компании-партнеры Европейского космического агентства, в т.ч.: Thales Alenia Space, Astrium, ОНВ и др.


DOOO «Izhevskiy Radiozavod»

Logo	
Company name	DOOO «Izhevskiy Radiozavod»
Company size	Number of employees: 1200
Name and established post of a head manager	Sergey Malyshev, Director
Contacts (name of a contact person, tel., fax, e-mail, Skype, web-site)	Alexey Trait, Chief Engineer +7 3412 728 181, trait@irz.ru www.irz.ru
Market segment of products suggested	Equipment for Space Applications
Suggested products (with full description and technical characteristics)	On-board and ground radio electronic systems, including: <ul style="list-style-type: none"> • Telemetry Subsystem • On-board Computers • Communication Payload • Command Sybtems • Communication Space Systems • Navigation Equipment • Docking Systems • Video Cameras for Telemetry Subsystems • Battery Monitor • Equipment for Satellite Ground Stations • Equipment for Launch Sites • Robotics
Competitive advantages of the products in comparison with the similar products of competitors	<ul style="list-style-type: none"> • 50 years expertise in space industry • In-house R&D team • Full Production Cycle • Advanced Technologies • Integrated QMS • Certified Parts Testing Center • Innovations
Geography of delivery of the product	Russia, France, Italy, Israel, Indonesia, Kazakhstan, Ukraine (in the scope of joint projects with spacecraft integrating companies)
Countries preferred for products promotion	Russia, Europe, CIS countries
The main current big buyers / partners being “the trust guarantors”	Federal Space Agency, JSC «Academician M.F.Reshetnev «Information Satellite Systems», Khrunichev State Research and Production Space Center, State Research and Production Space-Rocket Center «TsSKB-Progress», S.P.Korolev Rocket and Space Corporation «Energia», S.A.Lavochkin Research and Production Center, JSC “MIC NPO Mashinostroyeniya”, JSC «Russian Space Systems», FGUP «Moscovskiy institut teplotekhniki», FGUP «OKB MEI» and others.
Potential / wanted partners (business sector or exact persons or companies)	ESA partner companies: Thales Alenia Space, Astrium, OHB etc.

ДООО «ИРЗ-Фотон»

Логотип/фирменный знак (дополнительно направить в электронном виде)	
Наименование предприятия	ДООО «ИРЗ-Фотон»
Размер предприятия (публичные данные: кол-во работающих, объем реализации)	Количество работающих: 340 человек Объем реализации по итогам 2013 года: более 600 млн. руб.
ФИО, должность руководителя	Пушкарев Олег Геннадьевич, директор ДООО «ИРЗ-Фотон»
Контакты	Авхадшин Ризанур Тухбатуллоевич, главный инженер ДООО «ИРЗ-Фотон» (3412) 50-15-70 www.irz.ru
Сегмент рынка предлагаемого товара	Производство печатных плат
Предлагаемая продукция	<p>Печатные платы (ПП) до 24 слоев и до 5 класса точности, в т.ч.:</p> <ul style="list-style-type: none"> • односторонние, двухсторонние, многослойные печатные платы любой сложности, в том числе под микросхемы в корпусе BGA с шагом до 0,5 мм и платы с глухими отверстиями • многослойные гибко-жесткие печатные платы • высокочастотные многослойные печатные платы из материалов ROGERS • полосковые печатные платы с металлизацией отверстий • печатные платы на металлическом основании; • гибкие печатные кабели с металлизацией отверстий
Конкурентные преимущества продукции по сравнению с аналогичной продукцией конкурентов у Вас?)	<ul style="list-style-type: none"> • Собственные производственная и технологическая базы • Собственные разработки • Работа по конструкторской документации заказчика • Международные стандарты в разработке и производстве радиоаппаратуры • Входной контроль конструкторской документации заказчика. • Стабильное финансово-экономическое положение
География поставок товара	Россия
Предпочтительные страны для продвижения продукции	Россия, Страны Европейского Союза
Основные (существующие) крупные покупатели/партнеры – «гаранты доверия»	ОАО «СРЗ», ОАО «УКБП», ОАО «Электроприбор», ОАО «ЭМЗ».


DOOO «IRZ-Foton»

Logo	
Company name	DOOO «IRZ-Foton»
Company size (official data: number of employees, sales volume)	Number of employees: 340 Turnover as of the end of 2013: over 600 mln. roubles
Name and established post of a head manager	Pushkarev Oleg Gennadievich, Director
Contacts (name of a contact person, tel., fax, e-mail, Skype, web-site)	Avkhadshin Rizanur Tukhbatulovich, Chief Engineer + 7 3412 501 570 www.irz.ru
Market segment of products suggested	PCB production
Suggested products (with full description and technical characteristics)	Printed circuit boards (PCB) up to 24 layers and 5 class accuracy, including: <ul style="list-style-type: none"> • single-sided, double-sided, complicated multi-layer PCBs, including PCBs for BGA-chips with 0,5 mm pitch and blind holes boards • multi-layer flex-rigid printed boards • HF multi-layer printed boards made of ROGERS materials • strip printed boards with plated holes • printed boards on metal substrate • flexible printed cables with plated holes
Competitive advantages of the products in comparison with the similar products of competitors	<ul style="list-style-type: none"> • In-house production facilities and technologies • In-house development • Customer oriented • Implementation of international standards in development and production of radio equipment • Control of customer's design documentation for errors • Stable economical financial position
Geography of delivery of the product	The Russian Federation
Countries preferred for products promotion	Russia, Europe
The main current big buyers / partners being “the trust guarantors”	OAO «SRZ», OAO «UKBP», OAO «Electropribor», OAO «EMZ».

ДООО «ИРЗ-Локомотив»

Логотип/фирменный знак	
Наименование предприятия	ДООО «ИРЗ-Локомотив»
Размер предприятия	Количество работающих: 780 человек. Объем реализации по итогам 2013 года: более 1,5 млрд. руб.
ФИО, должность руководителя	Жданов Алексей Викторович, директор ДООО «ИРЗ-Локомотив»
Контакты (контактное лицо, тел., факс, e-mail, скайп, сайт)	Рычков Сергей Владимирович, заместитель директора по бизнесу ДООО «ИРЗ-Локомотив» (3412) 50-01-70, svr@irz.ru www.irz.ru
Сегмент рынка предлагаемого товара	<ul style="list-style-type: none"> • Техника для железных дорог • Аппаратура для авиационной промышленности (авионика)
Предлагаемая продукция (с полным описанием и техническими характеристиками)	Средства железнодорожной автоматики управления и обеспечения безопасности движения поездов, для: <ul style="list-style-type: none"> • подвижного состава • железнодорожных перегонов • инфраструктуры • метрополитена
Конкурентные преимущества продукции по сравнению с аналогичной продукцией конкурентов	<ul style="list-style-type: none"> • Более чем 20-летний работы в отрасли • Системный поставщик ОАО «РЖД» • Сотрудничество с отраслевым институтом ОАО «НИИ-АС» • Сертификация по стандартам IRIS • Собственные производственная и технологическая базы • Полный цикл – от разработки до серийного производства • Сертифицированный учебный центр по технической поддержке и работе с потребителями • Квалификация персонала • Высокое качество продукции и сервисного обслуживания • Контрактное производство приборов для авиационной промышленности с полным циклом испытаний, в том числе изделий с военной приемкой
География поставок товара	Железные дороги России, стран СНГ и Балтии
Предпочтительные страны для продвижения продукции	Россия, Казахстан, Литва, Латвия, Украина
Основные (существующие) крупные покупатели/партнеры – «гаранты доверия»	ОАО «РЖД», Siemens (Германия), General Electric (США), Alstom (Франция), Skoda (Чехия), PESA (Польша) и др.
Потенциальные/желательные партнеры (отрасль или персоналии)	Расширение взаимодействия с существующими партнерами

DOOO «IRZ-Locomotiv»

Logo	
Company name	DOOO «IRZ-Locomotiv»
Company size (official data: number of employees, sales volume)	Number of employees: 780. Turnover as of the end of 2013: over 1,5 bln. roubles
Name and established post of a head manager	Zhdanov Alexey Viktorovich, Director
Contacts (name of a contact person, tel., fax, e-mail, Skype, web-site)	Rychkov Sergey Vladimirovich, Deputy Director for Business + 7 3412 500 170, svr@irz.ru www.irz.ru
Market segment of products suggested	<ul style="list-style-type: none"> • Equipment for railways • Equipment for aviation industry (avionics)
Suggested products (with full description and technical characteristics)	Railway trains automatic control and safety systems for: <ul style="list-style-type: none"> • rolling stock • railway cross-sections • infrastructure • metro
Competitive advantages of the products in comparison with the similar products of competitors	<ul style="list-style-type: none"> • Over 20 years expertise in railway industry • System supplier of OAO «RZD» • Collaboration with industry institute OAO «NIAS» • IRIS certification • In-house production facilities and technologies • Full cycle from development to mass production • Certified training center for technical support and customer service. • Qualified personnel • High performance of products and services • Subcontract production of equipment for aviation industry with full cycle testing, including products to be accepted by military officers
Geography of delivery of the product	Railways of Russia, CIS countries and Baltic States
Countries preferred for products promotion	Russia, Kazakhstan, Lithuania, Latvia, Ukraine
The main wholesalers (dealers, distributors) whom you ever cooperated with	-
The main current big buyers / partners being “the trust guarantors”	OAO «RZD», Siemens (Germany), General Electric (USA), Alstom (France), Skoda (Czech Republic), PESA (Poland) and others
Potential / wanted partners	Expanding cooperation with current partners

ДООО «ИРЗ ТЭК»

Логотип	
Название предприятия	ДООО «ИРЗ ТЭК»
Размер предприятия (публичные данные: кол-во работающих, объем реализации)	260 человек, объем реализации 520 млн.руб.
Руководитель	Директор – Томшин Николай Андреевич
Контакты (контактное лицо, тел., факс, e-mail, скайп, сайт,)	(3412) 65-83-05, факс. (3412)63-65-85, e-mail: kib@irz.ru , www.irz.ru , Контактное лицо – Кузовков Игорь Борисович
Предлагаемый товар	Станции управления УЭЦН (СУ ИРЗ) и систем погружной телеметрии (ТМС ИРЗ)
Сегмент рынка предлагаемого товара	Добывающие нефтегазовые компании, нефтегазовые сервисные компании
Ценовой сегмент товара (эконом, средний, высокий, премиум)	Средний
Преимущества предлагаемого товара перед аналогами других производителей	<p>ТМС ИРЗ:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Цикл обновления параметров не более 10 сек • Перекалибровка датчиков без вскрытия блока • Возможность передачи команд от наземного блока к подземному, в том числе при включенном ПЭД <p>СУ ИРЗ:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Простота управления и обслуживания • Встроенный выходной синусоидальный фильтр • Дисплей низкотемпературный люминесцентный графический, не требующий подогрева и регулировки контрастности при температуре до -60 °С • Интеллектуальные алгоритмы работы • Возможность работы с асинхронными и вентельными двигателями;
География поставок товара	РФ, Азейбарджан, Казахстан
Основные (существующие) покупатели/партнеры – «гаранты доверия»	Нефтяные компании: «Сургутнефтегаз», «ТНК ВР», «ЛУКОЙЛ», «РОСНЕФТЬ», «РУССНЕФТЬ», «ГАЗПРОМНЕФТЬ».
Потенциальные/желательные участники встреч (назвать конкретные предприятия)	Нефтяные добывающие и сервисные компании

“IRZ TEK”


Logo	
Company name	“IRZ TEK”
Company size (official data: number of employees, sales volume)	Employees: 270 Turnover: > \$20MIO
Name and established post of a head manager	Director R.I. Shikhiev
Contacts (name of a contact person, tel., fax, e-mail, Skype, web-site)	Denis Vostrikov (International sales Oil and Gas) Tel. (3412) 500-626 Mob. 7-909-067-41-65 denis@irz.ru denis.vostrikov@hotmail.com www.irz.ru
Market segment of products suggested	Oil and Gas equipment (artificial lift)
Suggested products (with full description and technical characteristics)	1) Submersible telemetry systems (System is designed to control and transfer temperature, vibration and pressure in well during oil production) 2) VSDs, Control stations for ESP and PCP (Parameters monitoring, control and protection of SEMs with power ranging from 14 to 320 kW and possibility of rotation frequency control)
Competitive advantages of the products in comparison with the similar products of competitors	Low price - 2-3 times lower price than American and Canadian analogues High quality - 1958 year of foundation, IRZ is TOP-5 telemetry seller in Russia Production facilities - Own design, development and production
Geography of delivery of the product	Azerbaijan, Kazakhstan
Countries preferred for products promotion	Canada, Venezuela, USA, Oman, Egypt, Iran, Iraq, Indonesia
The main wholesalers (dealers, distributors) whom you ever cooperated with	<ul style="list-style-type: none"> • LUKOIL • ROSNEFT • GAZPROMNEFT
The main current big buyers / partners being “the trust guarantors”	<ul style="list-style-type: none"> • Schlumberger • Baker Hughes • LUKOIL • TNK-BP • ROSNEFT • GAZPROMNEFT • SLAVNEFT • TATNEFT • SURGUTNEFTEGAS
Potential / wanted partners (business sector or exact persons or companies)	<ul style="list-style-type: none"> • Huge oil producing companies and operators • Oil service companies • Pump and parts producers of oil and gas equipment • Stakeholders and intermediaries


Фото продукции/ Production photos




ДООО "ИРЗ ТЭК" производит:

- *Высокоточная погружная телеметрия ИРЗ ТМС;*
- *Станции управления УЭЦН ИРЗ-200, 500, 700 и интеллектуальные станции;*
- *Комплекты модернизации станции управления ШГС 5805;*
- *Автономный наземный блок АСПТ-ДМ;*
- *Оборудование для геофизического мониторинга;*
- *Автоматизированные системы управления технологическим процессом (АСУТП);*
- *Энергосберегающее оборудование (Преобразователи частоты, станции управления двигателями).*


ООО «ИРЗ ТЕСТ»

Логотип/фирменный знак	
Наименование предприятия	ООО «ИРЗ ТЕСТ»
Размер предприятия	Количество работающих: 177 человек Объем реализации по итогам 2013г.: 35 миллионов долларов США
ФИО, должность руководителя	Мерзляков Юрий Владимирович, директор ООО «ИРЗ ТЕСТ»
Контакты (контактное лицо, тел., факс, e-mail, скайп, сайт)	Зембахтина Евгения Анатольевна, Начальник отдела маркетинга и сбыта ООО «ИРЗ ТЕСТ» тел./факс: +7 3412 43 11 13 e-mail: zea@irz.ru www.irz.ru
Сегмент рынка предлагаемого товара	Поставка и испытания электрорадиоизделий (ЭРИ) отечественного и иностранного производства для применения в высоконадежной аппаратуре
Предлагаемая продукция (с полным описанием и техническими характеристиками)	<ul style="list-style-type: none"> • Поставка всей номенклатуры электрических компонентов, включая элементы категории качества Military и Space • Дополнительные и сертификационные испытания ЭРИ методами разрушающего и неразрушающего контроля • Полный цикл разрушающего физического анализа ЭРИ, включая испытания на содержание паров воды в подкорпусном пространстве ЭРИ • Испытания ЭРИ на воздействие специальных факторов в части накопленной дозы
Конкурентные преимущества продукции по сравнению с аналогичной продукцией конкурентов	<ul style="list-style-type: none"> • Привлекательная стоимость проведения испытаний • Минимизация затрат и возможности ведения системной рекламационной работы за счет прямых контрактов с заводами-изготовителями ЭРИ • Прямые контракты с крупнейшими мировыми дистрибьюторами и производителями ЭРИ отечественного и иностранного производства • Комплексное выполнение заказа (от разработки документации до предоставления ЭРИ с результатами испытаний, готовых к установке в аппаратуру)
География поставок товара	Регионы РФ, страны Европейского Союза (ведутся переговоры о сотрудничестве)
Предпочтительные страны для продвижения продукции	Россия, страны Европейского Союза, Индия, Китай
Основные (существующие) крупные покупатели/партнеры – «гаранты доверия»	ОАО «ИСС имени академика М.Ф. Решетнева», ФГУП «ГНПРКЦ «ЦСКБ-Прогресс», ОАО «Российские космические системы», ОАО «НИИ ТП», ФГУП НИИР, ОАО «Концерн «Вега», ОАО «РКК «Энергия», ИКИ РАН
Потенциальные/желательные партнеры (отрасль или персоналии)	Разработчики, производители и интеграторы высоконадежной аппаратуры специального назначения (сегменты military и space)


ООО «IRZ TEST»

Logo	
Company name	ООО «IRZ TEST»
Company size (official data: number of employees, sales volume)	Number of personnel: 177 employees Turnover in 2013: 35 million USD
Name and established post of a head manager	Yuri Merzlyakov, Director
Contacts (name of a contact person, tel., fax, e-mail, Skype, website)	Evgenia Zembakhtina, Head of Marketing and Sales Department: Tel./fax: +7 3412 43 11 13 e-mail: zea@irz.ru www.irz.ru www.test.irz.ru
Market segment of products suggested	Supply and testing of domestic and foreign-made EEE-parts for use in a high-reliable equipment
Suggested products (with full description and technical characteristics)	<ul style="list-style-type: none"> • Supply of a whole range of electrical components including components of Military and Space quality class • Screening and certification testing of EEE-parts using destructive and nondestructive inspection techniques • Full cycle of EEE-parts destructive physical analysis (DPA) including internal gas analysis • Radiation testing (TID)
Competitive advantages of the products in comparison with the similar products of competitors	<ul style="list-style-type: none"> • Attractive cost of testing • Procurement of EEE-parts through direct contracts with manufacturers and worldwide distributors for cost minimization and system-based reclamation work • Direct contracts with the biggest world's distributors and producers of EEE-parts. • Complex execution of orders (from development of documentation to supply of EEE-parts ready to be mounted together with testing results)
Geography of delivery of the product	Regions of the Russian Federation; European Union (cooperation with EU countries is negotiated)
Countries preferred for products promotion	Russia, European Union, India, China
The main current big buyers / partners being "the trust guarantors"	<p>OJSC «ISS n.a. Academician M.F. Reshetnev» FSUE SRPSRC «TsSKB-Progress» (Samara Space Centre) OJSC «Russian Space Systems» OJSC «Research Institute of Precision Instruments» FSUE «Radio Research and Development Institute» (NIIR) OJSC «Radio engineering corporation «Vega» OJSC «Rocket and Space Corporation «Energia» Russian Space Research Institute (IKI)</p>
Potential / wanted partners (business sector or exact persons or companies)	Developers, manufacturers and integrators of high-reliable special-purpose equipment (military and space)


ООО «ИРЗ-Связь»

Логотип/фирменный знак (дополнительно направить в электронном виде)	
Наименование предприятия	ООО «ИРЗ-Связь»
Размер предприятия (публичные данные: кол-во работающих, объем реализации)	Количество работающих: 380 человек. Объем реализации по итогам 2013 года: более 750 млн. руб.
ФИО, должность руководителя	Сергей Александрович Башков, директор ООО «ИРЗ-Связь»
Контакты (контактное лицо, тел., факс, e-mail, скайп, сайт)	Сергей Александрович Башков Тел. (3412) 724-565 svcomp@irz.ru www.irz.ru
Сегмент рынка предлагаемого товара	Навигация, радиосвязь, системы оповещения
Предлагаемая продукция	<ul style="list-style-type: none"> • Навигационное оборудование • Системы радиосвязи • Системы оповещения
Конкурентные преимущества продукции по сравнению с аналогичной продукцией конкурентов (взгляните на свою продукцию глазами потребителей, почему должны покупать именно у Вас?)	<ul style="list-style-type: none"> • Высокое качество изделий • Опыт присутствия в отрасли (более 50 лет) • Собственные производственная и технологическая базы • Собственные разработки • Работа по конструкторской документации заказчика • Международные стандарты в разработке и производстве радиоаппаратуры • Входной контроль конструкторской документации заказчика • Стабильное финансово-экономическое положение
География поставок товара (в какие страны на данный момент осуществляются поставки, установлены связи)	Россия, Германия
Основные (существующие) крупные покупатели/партнеры – «гаранты доверия»	ОАО «РЖД», производители навигационного оборудования
Потенциальные/желательные партнеры (отрасль или персоналии)	<ul style="list-style-type: none"> • Производители навигационного оборудования • Потенциально опасные объекты • Предприятия-производители опасных веществ

ООО «IRZ-Svayz»

Logo	
Company name	ООО «IRZ-Svayz»
Company size (official data: number of employees, sales volume)	Number of employees: 380. Turnover as of the end of 2013: over 750 mln. roubles
Name and established post of a head manager	S.A.Bashkov, Director
Contacts (name of a contact person, tel., fax, e-mail, Skype, web-site)	Bashkov Sergey Alexandrovich Tel. +7 3412 724 565 svcomp@irz.ru www.irz.ru
Market segment of products suggested	Navigation, radio communication, alarm systems
Suggested products (with full description and technical characteristics)	<ul style="list-style-type: none"> • Navigation equipment • Radio communication • Alarm systems
Competitive advantages of the products in comparison with the similar products of competitors	<ul style="list-style-type: none"> • High quality products • Over 50 years expertise in industry • In-house production facilities and technologies • Full cycle from development to mass production • Implementation of international standards in development and production of radio equipment • Control of customer's design documentation for errors • Stable economical financial position
Geography of delivery of the product	Russia, Germany
The main current big buyers / partners being “the trust guarantors”	ОАО «РЖД», manufacturers of navigation equipment
Potential / wanted partners (business sector or exact persons or companies)	<ul style="list-style-type: none"> • Manufacturers of navigation equipment; • Dangerous objects; • Manufacturing plants of dangerous substances.

ООО «Ижнефтепласт»

Логотип	
Название предприятия	ООО «Ижнефтепласт»
Размер предприятия (кол-во работающих, объем реализации)	235 человек; объем реализации за 2012г. - 302 млн. руб. (в том числе насосы ЭЦН - 211 млн. руб.)
Руководитель	Краев Дмитрий Александрович
Контакты (контактное лицо, тел., факс, e-mail, скайп, сайт,)	Иванов Сергей Федорович, тел. (3412) 91-75-94, 46-46-62 факс (3412) 20-27-84 ivanovsf@izhnefteplast.ru www.izhnefteplast.ru
Предлагаемый товар	Погружные электроцентробежные насосы для добычи нефти и запчасти к ним
Сегмент рынка предлагаемого товара	Нефтедобыча механизированным способом с применением электроцентробежных насосов (ЭЦН)
Ценовой сегмент товара (эконом, средний, высокий, премиум)	Средний, высокий
Преимущества предлагаемого товара перед аналогами других производителей	Более высокая энергоэффективность и пониженное солеотложение за счет применения рабочих органов из полимерных композиционных материалов
География поставок товара	Не ограничена
Основные оптовики (дилеры, дистрибьютеры), с которыми сотрудничали	В Казахстане: ТОО «Анэк»; ТОО «КамоТехМунай»;
Основные (существующие) покупатели/партнеры – «гаранты доверия»	ООО "Лукойл-Западная Сибирь", ОАО «НК «Роснефть», ОАО «Сургутнефтегаз», ОАО «Татнефть», ОАО «Башнефть», ОАО «Газпромнефть», ОАО НК«Славнефть», ОАО"ТНК-Нягань".
Потенциальные/желательные участники встреч (отрасль или персоналии)	Представители предприятий: АО "НК «КазМунайГаз», ТОО «СП «Казгермунай», а также представители других нефтедобывающих компаний Казахстана.

‘Izhnefteplast’, LLC


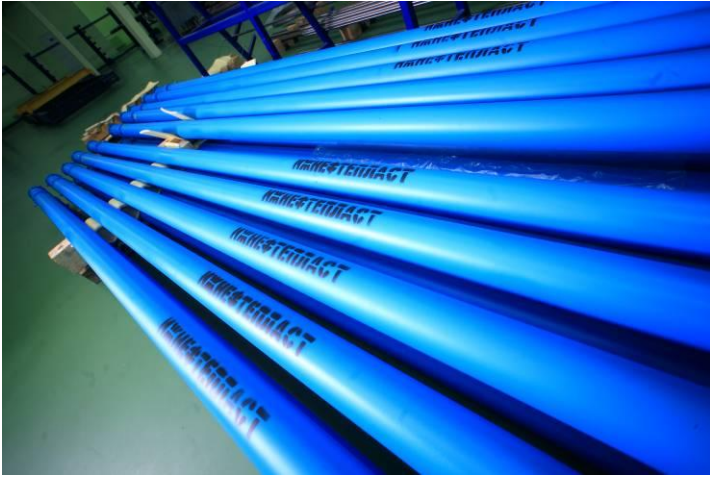

Logo	
Company name	‘Izhnefteplast’, Llc
Company size (official data: number of employees, sales volume)	Number of employee – 80 people. Annual sales volume more than 350 millions of rubles.
Name and established post of a head manager	Manager – Kraev Dmitry
Contacts (name of a contact person, tel., fax, e-mail, Skype, web-site)	Tel. (3412) 46-46-62 Fax 20-27-84, office@izhnefteplast.ru , www.izhnefteplast.ru Tel. (3412) 933-186 Nevostruev Maxim – Head of Marketing Department. NM@izhnefteplast.ru .
Market segment of products suggested	Oil extraction. Submersible pumps for oil extraction.
Suggested products (with full description and technical characteristics)	‘Izhnefteplast’ company produces low-adhesion electrical submersible pumps (ESP) equipped with the stages made of heat and acid resistant polymeric composite materials (PCM). ESP sizes are 3-40, 5-15, 5-18, 5-25, 5-30, 5-40, 5-45, 5-50, 5-55, 5-60, 5-80, 5-125, 5A-35, 5A-60 of base, gas, corrosion or abrasive resistant types and their combination. The company also supplies the full set of oil-extraction equipment (ESP-based).
Competitive advantages of the products in comparison with the similar products of competitors	Low-adhesion ESP application ensures the oil company to reduce the oil extraction costs and its components as follow: <ul style="list-style-type: none"> • purchase equipment costs (10-20%); • operating costs (30% of power consumption costs, 2-3 times reduction of the well inhibition costs); • costs related to equipment reliability (turnaround and mean time increase leads to maintenance and additional repair costs reduction up to 2-3 times including equipment replacement costs, low-adhesion ESP application cuts oil production losses related to oil-well forced outage).
Geography of delivery of the product	The company`s consumers are the leading oil-production and servicing companies of Russia, Kazakhstan, Azerbaijan and Belarus.
Countries preferred for products promotion	Ex-USSR countries, Latin America and Middle East countries.
The main wholesalers (dealers, distributors) whom you ever cooperated with	Direct sales to end-user mainly.
The main current big buyers / partners being “the trust guarantors”	OAO ‘Rosneft’, OOO ‘Lukoil-West Siberia’, OAO ‘Surgutneftegaz’, OAO ‘Tatneft’ and their servicing departments
Potential / wanted partners (business sector or exact persons or companies)	Independent middle and small sized oil-extracting companies of Russia. Oil-extracting companies from Ex-USSR, Latin America and Middle East countries.

Фото продукции/ Production photos




ОАО «Ижевский электромеханический завод «Купол»

Логотип	
Наименование предприятия	ОАО «Ижевский электромеханический завод «Купол»
Размер предприятия	Среднесписочная численность персонала за 2012 год – 7 200;
ФИО, должность руководителя	Васильев Сергей Семёнович, Генеральный директор Тел.: +7 (3412) 90-32-11 Факс: +7 (3412) 72-68-19 E-mail: iemz@kupol.ru Internet: www.kupol.ru
Сегмент рынка предполагаемого товара	Промышленные предприятия, строительно-монтажные организации, агропромышленный комплекс, производители оборудования для вентиляции и кондиционирования воздуха, производители холодильного (промышленного и торгового) оборудования, производители технологического оборудования с применением процессов охлаждения, нагрева, сушки, торговые организации, предприятия сферы обслуживания, спортивные и развлекательные учреждения, религиозно-культурные объекты, медицинские учреждения.
Предполагаемая продукция (с полным описанием и техническими характеристиками)	<ul style="list-style-type: none"> • газовые и жидкотопливные воздухонагреватели (модели мощностью от 30 до 300 кВт, высокая эффективность обогрева, работа при отрицательных температурах, автоматика безопасности, камера сгорания из нержавеющей стали, отвод продуктов сгорания); • электрические инфракрасные обогреватели (модели мощностью от 0,7 до 4 кВт, возможность зонального обогрева, бесшумная работа, низкий уровень электромагнитного излучения); • газовые инфракрасные излучатели (модели мощностью от 15 до 55кВт, быстрый прогрев помещений большого объема, автоматизация процесса, возможность зонального обогрева, поддержание оптимальной температуры, окупаемость за 2-3 отопительных сезона); • теповентиляторы и тепловые завесы электрические и с водяным теплоносителем (модели мощностью от 1,5 до 50кВт, корпус изделий имеет ударопрочное исполнение с нанесением полиэфирной краски, возможность регулировки воздушного потока, двигатели с высокой степенью надежности, минимальный уровень шума вентузла при максимальной воздухопроизводительности); • оборудование для АЭС (устройства перекрытия вентиляционных каналов для защиты вентиляционных проемов сооружений атомных электростанций от ударной волны, срок

	<p>службы корпусных деталей до 40 лет, период непрерывной работы без технического обслуживания 10 000 часов, межремонтный период 8 лет, класс безопасности 2,3,4.);</p> <ul style="list-style-type: none"> • теплообменники медно-алюминиевые (изготовление из высококачественных материалов: медная трубка четырёх различных диаметров 6,35мм, 9,52мм, 12мм, 16мм, алюминиевые пластины толщиной от 0,10 до 0,25мм; применение: промышленная и бытовая холодильная техника, оборудование для кондиционирования и вентиляции, отопительные радиаторы и конвекторы); • нефтепромысловое оборудование (погружные диафрагменные электронасосы для добычи нефти из малодебитных скважин с повышенным содержанием механических примесей, с производительностью до 20м³/сутки с с внутренним диаметром скважины до 121,7 мм и глубиной до 2000 метров, для наклонных и искривленных скважин.)
География поставок товара	Республика Беларусь, Республика Казахстан
Предпочтительные страны для продвижения продукции	страны СНГ
Основные оптовики (дилеры, дистрибьюторы) с которыми сотрудничали	ТОО «Казлимат» (Республика Казахстан), ООО «Промэнергоимпорт» (Республика Беларусь)
Основные (существующие) крупные покупатели/партнёры – «гаранты доверия»	ТОО «Казлимат» (Республика Казахстан), ООО «Промэнергоимпорт» (Республика Беларусь)

Izhevsk Electromechanical Plant Kupol, JSC

Logo	
Company name	Izhevsk Electromechanical Plant Kupol, JSC
Plant Size	Average headcount of staff during 2012 - 7 200; volume of sales - confidential information
Full name, post of the director	Vasiliev Sergei, General director
Segment of the market of the intended article	Industrial plants, construction and installation organization, agroindustrial complex, manufacturers of equipment for ventilation and air conditioning, manufacturers of refrigerating equipment (industrial and trade), manufacturers of technological equipment with application of cooling, heating and drying processes, organizations, service departments, sport and entertainment establishments, religious-cultural facilities, medical facilities.
Intended products (with full description and technical characteristics)	<ul style="list-style-type: none"> • Gas and liquid fuel air heaters (models with power from 30 to 300 kW, high heating efficiency, capability of operation at temperatures below zero, safety automatics, combustion chamber made of stainless steel, combustion gases discharge); • Electrical infrared heaters (models with power from 0,7 to 4 kW, capability of zonal heating, noiseless operation, low level of electromagnetic emission); • Gas infrared radiators (models with power from 15 to 55 kW, swift heating of large volume premises, automated operation, capability of zonal heating, maintenance of optimal temperature, cost recovery after 2-3 heating seasons); • Fan heaters, electrical and water heat transfer air heat curtains (models with power from 1,5 to 50 kW, impact resistant body coated with polyether paint, capability of airflow adjustment, high reliability motors, minimum level of ventilation noise at maximum productivity); • Equipment for nuclear plants (equipment for sealing of ventilation channels for protection of ventilation apertures of nuclear plant facilities from blastwave, specified lifetime of base elements up to 40 years, period of continuous operation without maintenance 10 000 hours, time between overhauls 8 years, safety class 2,3,4.); • Copper-aluminum heat exchangers (made of high-quality materials: copper tube of various diameters 6,35mm, 9,52mm, 12mm, 16mm, aluminum plates with thickness from 0,10 to 0,25 mm; application: industrial and household refrigerating equipment, equipment for ventilation and air conditioning, heating radiators and convectors); • Oil field equipment (Immersible diaphragm electric pumps for extraction of oil from marginal wells with high concentration of mechanical impurities, pump performance up to 20 m³/day with internal diameter of the well up to 121,7 mm, depth up to 2000 meters, applicable for inclined and curved wells).
Sales geography (countries to which you are performing deliveries, contacting with)	Republic of Belarus, Republic of Kazakhstan
Preferred countries for merchandising	CIS countries

Main wholesalers (dealers, distributors) that you cooperated with	ТОО «КазлимаТ» (Republic of Kazakhstan), ООО «Промэнергоимпорт» (Republic of Belarus)
Main (present) major customers/partners - "trust war-ranters"	ТОО «КазлимаТ» (Republic of Kazakhstan), ООО «Промэнергоимпорт» (Republic of Belarus)
Potential / desired partners (industry and details)	

Фото продукции/ Production photos



ООО Ньюмет

Наименование предприятия	ООО Ньюмет
Размер предприятия	Количество работающих - 3 человека Объем реализации - 2700 тыс руб/год
ФИО, должность руководителя	Хамитов Александр Андреевич , директор
Контакты (контактное лицо, тел., факс, e-mail, скайп, сайт)	Тел/факс 8 (3412) 370041, тел 8 912 461 8198, E-mail: sunkhannewm@gmail.com Skype: solarmen3 www.sunkhan.com
Сегмент рынка предлагаемого товара	Солнечные коллекторы, приборы отопления
Предлагаемая продукция (с полным описанием и техническими характеристиками)	<p><u>1. Солнечный коллектор ХАН - «Солнечная Губка»</u> В качестве поглощающей панели в нем используется тепловая панель Энергетическая Губка. Максимально достижимая мощность нагрева воды в обычных плоских солнечных коллекторах это 800-850 Вт на один квадратный метр площади коллектора. При летних испытаниях коллектора Солнечная Губка в средней полосе России на 57 градусе северной широты (г.Ижевск) максимальная мощность нагрева достигала 1380 Вт / м² . При зимних испытаниях в февральские морозные дни, когда утром температура воздуха была минус 30-32 градуса по Цельсию, а днем - минус 20-23 градуса, средняя мощность нагрева незамерзающей жидкости до температуры кипения достигала 650 Вт/м².</p> <p><u>2. Биметаллические конвекторы серии ХАН</u> Используются в системах водяного отопления. Тепловая мощность от 400 до 1600 Вт. Размеры: высота 0,3 – 2 мм; длина 0,35 – 1,4 м.</p> <p><u>3. Энергосберегающие декоративно-тепловые панели ХАН-ДТП</u> Еще одна из разновидностей тепловых приборов, сочетающая в себе тепловую функциональность, эффектный дизайн, способность улучшать энергетику пространства, это энергосберегающие витражи - энергосберегающие декоративно-тепловые панели ХАН-ДТП. При размещении на горячей стене, например, в месте, где проходит дымоход, алюминиевые тепловые элементы панели, разогреваясь от контакта со стеной, обеспечивают эффективный нагрев воздуха в помещении.</p>
Конкурентные преимущества продукции по сравнению с аналогичной продукцией конкурентов	<ol style="list-style-type: none"> 1. Производительность солнечных коллекторов Солнечная Губка до 50-80% выше, чем производительность обычных коллекторов. 2. Солнечный коллектор ХАН Солнечная Губка и биметаллические конвекторы отмечены Американо-Российским Деловым Союзом золотой медалью «Innovations for investment to the future» 3. Оригинальный дизайн конвекторов ХАН не имеет аналогов. Конвекторы ХАН не только нагревательные приборы, но еще и живописные витражи, которые можно изменять. 4. Тепловые трубы обеспечивают проектный срок службы не менее 40 лет. 5. Тепловые приборы с аббревиатурой ХАН обладают полем, радиус которого от 3 до 11 метров. В зоне действия поля нейтрализуется вредное воздействие электромагнитных волн и геопатогенных зон на организм человека. При этом повышается иммунитет, возрастает энергетика организма, активизируются творческие способности. 6. Экономия энергетические ресурсы за счет использования тепла сгоревших газов
География поставок товара	США, Канада, Венесуэла, Турция, Индия, Китай, Судан, Великобритания, Малайзия, ЮАР, ОАЭ и др.


Newmet Llc

Company name	Newmet Llc
Company size (official data: number of employees, sales volume)	Quantity of the working - 3 persons Realization volume - 2700 thousand rub/year
Name and established post of a head manager	Hamitov Alexander Andreevich, director
Contacts (name of a contact person, tel., fax, e-mail, Skype, web-site)	Тел/факс 8 (3412) 370041, тел 8 912 461 8198, E-mail: sunkhannewm@gmail.com Skype: solarmen3 www. sunkhan.com
Market segment of products suggested	Solar collectors, heating devices
Suggested products (with full description and technical characteristics)	<p>1 . Solar collector the KHAN - "The Solar Sponge" As the absorbing panel in it the thermal panel the Power Sponge is used. The most achievable power of heating of water in usual flat solar collectors is 800-850 W on one square meter of the area of a collector. At summer tests of a collector the Solar Sponge in a midland of Russia on the 57th degree of a northern latitude (Izhevsk) the maximum power of heating reached 1380 W/sq.m. At winter tests in February frosty days when in the morning air temperature was a minus 30-32 degrees Celsius, and in the afternoon - a minus 20-23 degrees, average power of heating of nonfreezing liquid up to the temperature of boiling I reached 650 W/sq.m.</p> <p>2 . Bimetallic convectors of the KHAN series Are used in systems of water heating. Thermal power is from 400 to 1600 W. Sizes: height is 0,3 – 2 mm; length is 0,35 – 1,4 m.</p> <p>3 . The One more HAN-DTP energy saving decorative and thermal panels from kinds of the thermal devices, combining thermal functionality, effective design, ability to improve power of space, it is energy saving stained-glass windows - the HAN-DTP energy saving decorative and thermal panels. At placement on a hot wall, for example, in a place where passes a flue, aluminum thermal elements of the panel, being warmed from contact with a wall, provide effective heating of air indoors.</p>
Competitive advantages of the products in comparison with the similar products of competitors (put yourself on the user's place and answer why the products should be bought just from you)	<p>1 . Productivity of solar collectors the Solar Sponge is up to 50-80% higher, than productivity of usual collectors.</p> <p>2 . Solar collector the KHAN the Solar Sponge and bimetallic convectors are noted by the American-Russian Business Union the gold medal "Innovations for investment to the future"</p> <p>3 . The original design of convectors KHANS has no analogs. Convectors KHANS not only heating devices, but also picturesque stained-glass windows which can be changed.</p> <p>4 . Thermal pipes provide design service life not less than 40 years.</p> <p>5 . Thermal devices with an abbreviation the KHAN possess the field, which radius from 3 to 11 meters. In an area of coverage of a field harmful effects of electromagnetic waves and geopathogenic zones on a human body are neutralized. Thus immunity increases, the power of an organism increases, creative abilities become more active.</p> <p>3 . Economy energy resources due to use of heat of the burned-down gases</p>
Geography of delivery of the product	Received the application from the USA, Canada, Venezuela, Turkey, India, China, Sudan, UK, Malaysia, South Africa, UAE etc.


Фото продукции/ Production photos



ООО «ОАГ»

Логотип	
Название предприятия	ООО «ОАГ»
Руководитель	Алексеев Алексей Александрович
Контакты (контактное лицо, тел., факс, e-mail, скайп, сайт,)	E-mail: office@izhavto.ru Тел: +7 (3412) 648-103 Факс: +7 (3412) 464-161 E-mail: office@izhavto.ru Web-site: www.izh-auto.ru
Предлагаемый товар	Легковые автомобили, малогабаритные грузовые автомобили
Сегмент рынка предлагаемого товара	Автомобилестроение
География поставок товара	РФ, СНГ и Европа, Африка, Ближний Восток, Латинская Америка

ООО НПФ «Полипласт»

Логотип	 ПОЛИПЛАСТ
Название предприятия	ООО НПФ «Полипласт»
Размер предприятия (кол-во работающих, объем реализации)	65 человек
Руководитель	Баженова Любовь Николаевна
Контакты (контактное лицо, тел., факс, e-mail, скайп, сайт,)	Пантюхин Юрий Григорьевич - тел./факс (3412) 917-508 polipast1@udm.net www.polyplast.ru Замостьянов Владимир Николаевич Тел/факс (3412) 46-15-29, polyplastzam@udm.net
Предлагаемый товар	Комплекующие для оборудования, используемого при добыче и подготовке нефти из полиуретановых эластомеров. Манжеты и диски из полиуретановых эластомеров, используемые в поршнях для обслуживания нефте-газопроводов. поролоновые поршни используемые при запуске газо, нефтетрубопроводов. Покрытие кузовов грузовых автомобилей полимочевиной, защита баков. Запасные части к импортной технике, в том числе сельскохозяйственного назначения. Пластины из полиуретана для снегоуборочных машин. Парники для садовогородных участков. Детские школьно-учебные принадлежности.
Сегмент рынка предлагаемого товара	Нефте, газодобывающие компании; компании участвующие в строительстве и эксплуатации нефте, газопроводов; предприятия занимающиеся ремонтом и комплектацией техники производственного назначения, дорожные, полиграфические, бумагоделательные и торговые предприятия.
Ценовой сегмент товара (эконом, средний, высокий, премиум)	Эконом, средний
Преимущества предлагаемого товара перед аналогами других производителей	Высокое качество продукции обеспечиваемое действующей системой качества аттестованной по ISO 9001:2008 и подтверждаемой ежегодно ЗАО «Бюро Веритас». Наличие исследовательской базы, собственной лаборатории и опытных сотрудников позволяет в короткие сроки подбирать материалы и технологии, обеспечивающие выпуск продукции по требованиям Заказчика
География поставок товара	Россия, СНГ
Основные оптовики (дилеры, дистрибьютеры), с которыми сотрудничали	Работаем в основном напрямую с потребителями, использующими или комплекующими нашими изделиями конечную продукцию
Основные (существующие) покупатели/партнеры – «гаранты доверия»	ОАО КАМАЗ, ООО НТФ Востокнефтегаз, ООО Агрополимер, ЗАО Технолес, ОАО Можгинское дорожное предприятие, ОАО Домостроитель, ЗАО МДНП Красная звезда, Сыктывкарский фанерный завод и другие предприятия бумагоделательной промышленности и газа, предприятия, торгующие и занимающиеся ремонтом импортной техники, оптовые торговые организации по школьно-письменным товарам, хозтоварам.
Потенциальные/желательные участники встреч (отрасль или персоналии)	Предприятия нефтедобычи трубопроводной транспортировки нефти и газа, предприятия торгующие и занимающиеся ремонтом техники, в том числе сельскохозяйственного назначения. Полиграфические, бумагоделательные предприятия. Фирмы, занимающиеся обслуживанием дорог. Оптовые торговые организации по школьно-письменным товарам, хозтоварам

«ООО ПК «ПРОМТЭК»

Логотип/фирменный знак (дополнительно направить в электронном виде)	 <p style="text-align: center;">ЖЕЛЕЗНОДОРОЖНАЯ ТЕХНИКА тел.: (3412) 249-701, отдел продаж: (3412) 775-844; сайт: www.promdepo.ru</p>
Наименование предприятия	ООО Промышленная компания «ПРОМТЭК» (ООО ПК «ПРОМТЭК»)
Размер предприятия (публичные данные: кол-во работающих, объем реализации)	Кол-во человек: 20 Объем реализации в среднем: 150 млн. руб./год.
ФИО, должность руководителя	Генеральный директор Шпаков Евгений Евгеньевич
Контакты (контактное лицо, тел., факс, e-mail, скайп, сайт)	Заместитель генерального директора Лямин Владимир Викторович (3412) 249-701, info@promdepo.ru
Сегмент рынка предлагаемого товара	Железнодорожная техника
Предлагаемая продукция (с полным описанием и техническими характеристиками)	Продажа, ремонт и диагностика ж/д техники, аренда тепловозов, оптовая торговля запчастями.
Конкурентные преимущества продукции по сравнению с аналогичной продукцией конкурентов (взгляните на свою продукцию глазами потребителей, почему должны покупать именно у Вас?)	Мы стараемся обеспечивать самые низкие цены и высокое качество на поставляемую продукцию и услуги. Наша компания предлагает гибкие условия по оплате с возможностью отсрочки платежа. Своевременность поставок запчастей и выполнения работ по ремонту техники позволяет нам рассчитывать на дальнейшую плодотворную работу с нашими партнерами.
География поставок товара (в какие страны на данный момент осуществляются поставки, установлены связи)	Казахстан, Узбекистан, Таджикистан, Монголия
Предпочтительные страны для продвижения продукции	Казахстан, Украина, Туркменистан, Грузия
Основные оптовики (дилеры, дистрибьюторы), с которыми сотрудничали	ОАО «Тюменский аккумуляторный завод», ЗАО «Коршуновский литейно-маханический завод», ООО «Завод теплообменного оборудования»
Основные (существующие) крупные покупатели/партнеры – «гаранты доверия»	Крупные промышленные предприятия Ближнего и Дальнего Зарубежья
Потенциальные/желательные партнеры (отрасль или персоналии)	Металлургические, горно-добывающие, угольные, газовые, нефтяные, химические промышленные предприятия.

«МС PROMTEK, LLC»


Logo/brand name	 <p>ЖЕЛЕЗНОДОРОЖНАЯ ТЕХНИКА тел.: (3412) 249-701, отдел продаж: (3412) 775-844; сайт: www.promdepo.ru</p>
Company Name	Limited Liability Manufacturing Company PROMTEK (МС PROMTEK, LLC)
Company Size (public data: number of employees, turnover)	Number of employees: 20 Average turnover: 150 million rubles annually
Surname, names, position title for Head of Company	Director General Shpakov Evgeniy Evenievich
Contacts (contact name, phone, fax, e-mail, skype, website)	Deputy Director General Lyamin Vladimir Viktorovich +7(3412) 249-701, info@promdepo.ru
Market segment	Railway Machinery
Product offering (detailed description and technical specification)	Sell, repair, and monitor railway machinery, diesel locomotives rental, and spare parts wholesale
Competitive advantage of your Company goods/products (see through consumer's eyes; why do they have to buy from you?)	We are striving for the lowest prices and top quality for the goods/products supplied and services rendered. Our Company offers flexible payment options (including deferred payment). Promptness of spare parts delivery and equipment repair services leads to fruitful cooperation with our partners.
Geography of Supply (to which countries your Company currently supplies)	Kazakhstan, Uzbekistan, Tajikistan, Mongolia
Target countries for promotion of goods/products	Kazakhstan, Ukraine, Turkmenistan, Georgia
Main co-operative wholesalers (dealers, distributors)	Tyumen Battery Plant, OJSC; ЗАО Korshunovskiy Casting and Mechanical Plant, OJSC; Heat Exchange Equipment Plant, LLC
Main (current) major merchants/partners – guarantors of trustworthiness	Large industrial companies of post-Soviet states and other foreign countries
Potential/desirable partners (industry and names)	Iron and Steel, Mining, Gas, Oil, and Chemical industrial companies.

Фото продукции/ Production photos



ОАО «Редуктор»

Логотип	
Название предприятия	ОАО «Редуктор»
Руководитель	Молчанов Сергей Михайлович
Контакты (контактное лицо, тел., факс, e-mail, скайп, сайт,)	Тел.:(3412) 43-02-10 Факс: (3412) 72-19-46 E-mail: general@reduktor.udm.ru Web-site: www.izh-reduktor.ru
Предлагаемый товар	Производство приводной техники для различных отраслей промышленности
Сегмент рынка предлагаемого товара	Машиностроение
География поставок товара	РФ, страны СНГ

ОАО "Сарапульский электрогенераторный завод"

Логотип	
Название предприятия	ОАО «Сарапульский электрогенераторный завод»
Размер предприятия (кол-во работающих, объем реализации)	4 100 человек; объем реализации за 2012г. - 4351,11 млн. руб.
Руководитель	Мусинов Сергей Васильевич
Контакты (контактное лицо, тел., факс, e-mail, скайп, сайт,)	Алабужев Алексей Аркадьевич, тел. (34147) 97-9-66, 97-7-29, факс (34147) 97-7-29 info@segz.ru , www.segz.ru
Предлагаемый товар	- авиационное электрооборудование: системы генерирования, регулирования и защиты электроснабжения, фары и аэронавигационные огни для всех типов отечественных самолетов и вертолетов. - промышленный электротранспорт, электродвигатели различных типов, в том числе взрывозащищенные, тяговые, высокомоментные для станков с ЧПУ, электрооборудование для автомобилей, тестомесы.
Сегмент рынка предлагаемого товара	Авиационная промышленность. Автомобильная промышленность Промышленные предприятия Пищевая промышленность
Ценовой сегмент товара (эконом, средний, высокий, премиум)	Эконом, средний, высокий
Преимущества предлагаемого товара перед аналогами других производителей	Авиационное электрооборудование – монополисты + лицензия на ремонт Гражданская продукция – цена-качество
География поставок товара	Не ограничена
Основные оптовики (дилеры, дистрибьютеры), с которыми сотрудничали	В Белоруссии ООО «Апрель» г. Слуцк; В Украине ООО «ЗЕВС» г.Запорожье;
Основные (существующие) покупатели/партнеры – «гаранты доверия»	ОАО "Рособоронэкспорт", АО «Авиазапчасть», РСК «МиГ» ОКБ «Сухой», НПК «Иркут», «КНААПО» г.Комсомольск – на Амуре, Машиностроительный завод им. Калинина г.Екатеринбург, Казанский вертолетный завод», АО «Акмолинский вагоноремонтный завод», АО «Западно-Казахстанская Машиностроительная Компания»
Потенциальные/желательные участники встреч (отрасль или персоналии)	Представители предприятий: Авиационная промышленность. Автомобильная промышленность Промышленные предприятия Пищевая промышленность

Фото продукции/ Production photos

Авиационная светотехника



Электротележки грузоподъемностью до 3х т.



Электротележка с кабиной и бортами



Электродвигатель со взрывозащитой типа - АИМЛ



Электровентилятор охлаждения радиатора



Тестомесильная машина для автомобилей



ЗАО НПО «Телеком»

«НПО Телеком – отечественный
производитель передового
телекоммуникационного оборудования»

ЗАО НПО ТЕЛЕКОМ предлагает поставку оборудования связи со склада г. Ижевска (Удмуртия)

Индекс	Описание	Цена 1 шт. с НДС
Оптика NGE		
Блок Оптик NGE-1-8E1	Мультиплексор на 8 потоков E1 и Ethernet 1000/100/10 BaseT с одним оптическим портом и скоростью передачи 1350 Мбит/с. Реализована функция 5 портового коммутатора (4 электрических порта и 1 оптический порт, все порты внешние) - Switch L2+ (с элементами L3). Сетевая программа телеконтроля и управления. 19", 1U. Используются сменные SFP-модули до 140 км, в том числе WDM-модули.	45 843,00р.
Блок Оптик NGE-1-16E1	Мультиплексор на 16 потоков E1 и Ethernet 1000/100/10 BaseT с одним оптическим портом и скоростью передачи 1350 Мбит/с. Реализована функция 5 портового коммутатора (4 электрических порта и 1 оптический порт, все порты внешние) - Switch L2+ (с элементами L3). Сетевая программа телеконтроля и управления. 19", 1U. Используются сменные SFP-модули до 140 км, в том числе WDM-модули.	51 094,00р.
Блок Оптик NGE-1-24E1	Мультиплексор на 24 потока E1 и Ethernet 1000/100/10 BaseT с одним оптическим портом и скоростью передачи 1350 Мбит/с. Реализована функция 5 портового коммутатора (4 электрических порта и 1 оптический порт, все порты внешние) - Switch L2+ (с элементами L3). Сетевая программа телеконтроля и управления. 19", 1U. Используются сменные SFP-модули до 140 км, в том числе WDM-модули.	59 000,00р.
Блок Оптик NGE-1-32E1	Мультиплексор на 32 потока E1 и Ethernet 1000/100/10 BaseT с одним оптическим портом и скоростью передачи 1350 Мбит/с. Реализована функция 5 портового коммутатора (4 электрических порта и 1 оптический порт, все порты внешние) - Switch L2+ (с элементами L3). Сетевая программа телеконтроля и управления. 19", 1U. Используются сменные SFP-модули до 140 км, в том числе WDM-модули.	66 965,00р.
Блок Оптик NGE-2-8E1	Мультиплексор на 8 потоков E1 и Ethernet 1000/100/10 BaseT с двумя оптическими портами (кольцо с автоматическим резервированием) и скоростью передачи 1350 Мбит/с. Реализована функция 10 портового коммутатора (8 электрических портов и 2 оптических порта, все порты внешние) - Switch L2+ (с элементами L3). Сетевая программа телеконтроля и управления. 19", 1U. Используются сменные SFP-модули до 140 км, в том числе WDM-модули.	56 168,00р.
Блок Оптик NGE-2-16E1	Мультиплексор на 16 потоков E1 и Ethernet 1000/100/10 BaseT с двумя оптическими портами (кольцо с автоматическим резервированием) и скоростью передачи 1350 Мбит/с. Реализована функция 10 портового коммутатора (8 электрических портов и 2 оптических порта, все порты внешние) - Switch L2+ (с элементами L3). Сетевая программа телеконтроля и управления. 19", 1U. Используются сменные SFP-модули до 140 км, в том числе WDM-модули.	62 540,00р.
Блок Оптик NGE-2-24E1	Мультиплексор на 24 потоков E1 и Ethernet 1000/100/10 BaseT с двумя оптическими портами (кольцо с автоматическим резервированием) и скоростью передачи 1350 Мбит/с. Реализована функция 10 портового коммутатора (8 электрических портов и 2 оптических порта, все порты внешние) - Switch L2+ (с элементами L3). Сетевая программа телеконтроля и управления. 19", 1U. Используются сменные SFP-модули до 140 км, в том числе WDM-модули.	71 095,00р.
Блок Оптик NGE-2-32E1	Мультиплексор на 32 потоков E1 и Ethernet 1000/100/10 BaseT с двумя оптическими портами (кольцо с автоматическим резервированием) и скоростью передачи 1350 Мбит/с. Реализована функция 10 портового коммутатора (8 электрических портов и 2 оптических порта, все порты внешние) - Switch L2+ (с элементами L3). Сетевая программа телеконтроля и управления. 19", 1U. Используются сменные SFP-модули до 140 км, в том числе WDM-модули.	78 352,00р.
Оптика NGE mini		

Блок Оптик NGE-1-4E1	Мультиплексор на 4 потока E1 и Ethernet 1000/100/10 BaseT с одним оптическим портом и скоростью передачи 1350 Мбит/с. Реализована функция 2 портового коммутатора (2 электрических порта, все порты внешние) - Switch L2+ (с элементами L3). Сетевая программа телеконтроля и управления. 225 x 194 x 46 мм (настольный вариант). Используются сменные SFP-модули до 140 км, в том числе WDM-модули.	24 367,00р.
<i>Оптик NGE (каркасное исполнение)</i>		
Каркас Оптик NGE	Металлический корпус высотой 4,5 U, для установки в 19" стойку. Используется для установки Палаты Оптик NGE-2-8E1 (до 12 шт.). Обеспечивает подведение и распределение цепей первичного питания и сигнализации.	11 092,00р.
Плата Оптик NGE-2-8E1	Палата мультиплексор для установки в каркас на 8 потоков E1 и Ethernet 1000/100/10 BaseT с двумя оптическими портами, для построения линий связи типа "звезда" и скоростью передачи 1350 Мбит/с. Имеет два Combo-port оптический/медный для прозрачной передачи трафика Ethernet. Сетевая программа телеконтроля и управления. 19", 1U. Используются сменные SFP-модули до 140 км, в том числе WDM-модули.	44 604,00р.
<i>Оптик NGE mini с FXS/FXO</i>		
Блок Оптик NGE-1-4E1-FXS-08	Мультиплексор на 4 потока E1, Ethernet 1000/100/10 BaseT и возможностью подключения до 8 прямых абонентов. Один оптический порт со скоростью передачи 1350 Мбит/с. Реализована функция 2 портового коммутатора (2 электрических порта, все порты внешние) - Switch L2+ (с элементами L3). Сетевая программа телеконтроля и управления. Используются сменные SFP-модули до 140 км, в том числе WDM-модули. Габаритные размеры 225 x 165 x 65 мм	47 023,00р.
Блок Оптик NGE-1-4E1-FXO-08	Мультиплексор на 4 потока E1, Ethernet 1000/100/10 BaseT и возможностью подключения до 8 абонентских линий АТС. Один оптический порт со скоростью передачи 1350 Мбит/с. Реализована функция 2 портового коммутатора (2 электрических порта, все порты внешние) - Switch L2+ (с элементами L3). Сетевая программа телеконтроля и управления. Используются сменные SFP-модули до 140 км, в том числе WDM-модули. Габаритные размеры 225 x 165 x 65 мм	45 253,00р.
Блок Оптик NGE-1-4E1-FXS-16	Мультиплексор на 4 потока E1, Ethernet 1000/100/10 BaseT и возможностью подключения до 16 прямых абонентов. Один оптический порт со скоростью передачи 1350 Мбит/с. Реализована функция 2 портового коммутатора (2 электрических порта, все порты внешние) - Switch L2+ (с элементами L3). Сетевая программа телеконтроля и управления. Используются сменные SFP-модули до 140 км, в том числе WDM-модули. Габаритные размеры 225 x 165 x 90 мм	57 230,00р.
Блок Оптик NGE-1-4E1-FXO-16	Мультиплексор на 4 потока E1, Ethernet 1000/100/10 BaseT и возможностью подключения до 16 абонентских линий АТС. Один оптический порт со скоростью передачи 1350 Мбит/с. Реализована функция 2 портового коммутатора (2 электрических порта, все порты внешние) - Switch L2+ (с элементами L3). Сетевая программа телеконтроля и управления. Используются сменные SFP-модули до 140 км, в том числе WDM-модули. Габаритные размеры 225 x 165 x 90 мм	54 044,00р.
<i>CWDM-8 «Транзит»</i>		
Блок CWDM-8-2-2	2 портовый конвертор клиентских оптических сигналов в оптические сигналы с длинами волн CWDM + пассивный мультиплексор/демультиплексор CWDM, 2 клиентских порта, максимальная скорость порта 2,5 Гбит/с, 19", 1U. Поддерживаемые интерфейсы STM-1/4/16, FastEthernet, GigabitEthernet.	49 383,00р.
Блок CWDM-8-2-3	3 портовый конвертор клиентских оптических сигналов в оптические сигналы с длинами волн CWDM + пассивный мультиплексор/демультиплексор CWDM, 2 клиентских порта, максимальная скорость порта 2,5 Гбит/с, 19", 1U. Поддерживаемые интерфейсы STM-1/4/16, FastEthernet, GigabitEthernet.	55 814,00р.
Блок CWDM-8-2-4	4 портовый конвертор клиентских оптических сигналов в оптические сигналы с длинами волн CWDM + пассивный мультиплексор/демультиплексор CWDM, 2 клиентских порта, максимальная скорость порта 2,5 Гбит/с, 19", 1U. Поддерживаемые интерфейсы STM-1/4/16, FastEthernet, GigabitEthernet.	62 245,00р.
Блок CWDM-8-2-5	5 портовый конвертор клиентских оптических сигналов в оптические сигналы с длинами волн CWDM + пассивный мультиплексор/демультиплексор CWDM, 2 клиентских порта, максимальная скорость порта 2,5 Гбит/с, 19", 1U. Поддерживаемые интерфейсы STM-1/4/16, FastEthernet, GigabitEthernet.	71 213,00р.

Блок CWDM-8-2-6	6 портовый конвертор клиентских оптических сигналов в оптические сигналы с длинами волн CWDM + пассивный мультиплексор/демультиплексор CWDM, 2 клиентских порта, максимальная скорость порта 2,5 Гбит/с, 19", 1U. Поддерживаемые интерфейсы STM-1/4/16, FastEthernet, GigabitEthernet.	77 644,00р.
Блок CWDM-8-2-7	7 портовый конвертор клиентских оптических сигналов в оптические сигналы с длинами волн CWDM + пассивный мультиплексор/демультиплексор CWDM, 2 клиентских порта, максимальная скорость порта 2,5 Гбит/с, 19", 1U. Поддерживаемые интерфейсы STM-1/4/16, FastEthernet, GigabitEthernet.	84 075,00р.
Блок CWDM-8-2-8	8 портовый конвертор клиентских оптических сигналов в оптические сигналы с длинами волн CWDM + пассивный мультиплексор/демультиплексор CWDM, 2 клиентских порта, максимальная скорость порта 2,5 Гбит/с, 19", 1U. Поддерживаемые интерфейсы STM-1/4/16, FastEthernet, GigabitEthernet.	90 447,00р.
Блок CWDM-8-R	Металлический корпус высотой 4,5 U, для установки в 19' стойку. Используется для установки в различных сочетаниях плат (до 12 шт.), входящих в состав аппаратуры. Обеспечивает подведение и распределение цепей вторичного питания.	11 092,00р.
Плата СП-CWDM	Плата позволяет организовать служебный канал. Скорость передачи 155Мбит/с, клиентский интерфейс - 100BASE-TX. Линейный интерфейс - SM, длина волны 1310нм.	19 057,00р.
Плата ПП-CWDM	Плата питания на (36-72) В(DC)	10 384,00р.
Плата CWDM-8R	Плата является двухпортовым транспондером. Скорость передачи до 2.67 Гбит/с. Протоколы: STM-1/4/16, GE, FE(задаются пользователем через систему управления). Клиентский интерфейс - SM, 1310/1550нм. Линейный интерфейс - SM, длина волны 1270-1610 нм	22 007,00р.
Плата CWDM-10G	Плата является двухпортовым транспондером. Скорость передачи до 10 Гбит/с. Протоколы: STM-1/4/16/64, 10G, GE, FE(задаются пользователем через систему управления). Клиентский интерфейс - SM, 1310/1550нм. Линейный интерфейс - SM, длина волны 1270-1610 нм	59 354,00р.
Мультиплексор-коммутатор «Онтик-NGN»2/32E1		
Блок Оптик NGN-2-4E1	Гигабитный мультиплексор-коммутатор с возможностью преобразования до 4 потоков E1 в Ethernet пакеты. Реализована функция 9 портового Switch-коммутатора (7 портов электрических и 2 оптических порта, все порты внешние) - Switch L2+ (с элементами L3).Сетевая программа телеконтроля и управления.Блочный вариант исполнения.	18 000,00р.
Блок Оптик NGN-2-8E1	Гигабитный мультиплексор-коммутатор с возможностью преобразования до 8 потоков E1 в Ethernet пакеты. Реализована функция 9 портового Switch-коммутатора (7 портов электрических и 2 оптических порта, все порты внешние) - Switch L2+ (с элементами L3).Сетевая программа телеконтроля и управления. 19", 1U.	20 000,00р
Первичный мультиплексор ОПМ-30 «СПЛАВ»		
Блок ОПМ-30-01	Металлический корпус высотой 4,5 U, для установки в 19' стойку. Используется для установки в различных сочетаниях плат (до 14 шт.), входящих в состав аппаратуры. Обеспечивает подведение и распределение цепей первичного питания и сигнализации.	11 977,00р.
Блок ОПМ-30-02	Металлический корпус высотой 4,5 U, для установки в 21' стойку. Используется для установки в различных сочетаниях плат (до 14 шт.), входящих в состав аппаратуры. Обеспечивает подведение и распределение цепей первичного питания и сигнализации.	11 977,00р.
Плата ЦП-01-01	Плата, обеспечивающая распределение каналов 64 кбит/с между одним внешним потоком E1 и платами канальных окончаний, работающих по основной или резервной шинам данных блока ОПМ-30, преобразование первичного напряжения для питания плат аналоговых окончаний. Обеспечивает включение аппаратуры ОПМ-30 в систему удаленного мониторинга и телеконтроля.	21 830,00р.
Плата ЦП-02	Плата, обеспечивающая распределение каналов 64 кбит/с между двумя внешними потоками E1 и платами канальных окончаний, работающих по основной или резервной шинам данных блока ОПМ-30, преобразование первичного напряжения для питания плат аналоговых окончаний. Обеспечивает включение аппаратуры ОПМ-30 в систему удаленного мониторинга и телеконтроля.	24 426,00р.

Плата ЦП-02-01	Плата, обеспечивающая распределение каналов 64 кбит/с между четырьмя внешними потоками Е1 и платами канальных окончаний, работающих по основной или резервной шинам данных блока ОПМ-30, преобразование первичного напряжения для питания плат аналоговых окончаний. Обеспечивает включение аппаратуры ОПМ-30 в систему удаленного мониторинга и телеконтроля.	29 087,00р.
Плата ЛТ-04-02М	Предназначена для организации линейного тракта по одной или двум парам симметричного кабеля типа Т,ТП, КСПП,ЗКП и МКС по технологии G.SHDSL согласно рекомендации G.991.2bis (2004) с линейным кодированием ТС-РАМ-8/16/32/64/128 и скоростью передачи от 192 до 22784 Кбит/с с шагом 64 кбит/с по двум парам. Плата имеет два стыка для потоков Е1 и два стыка Ethernet 10/100(VLAN). В плате предусмотрена встроенная защита линейного тракта в соответствии с рекомендацией К17 МСЭ-Т. Возможность организации служебной связи и дистанционного питания до 14 регенераторов РЛ-6М при подключении одной-двух плат ДП.	26 845,00р.
Плата ЦК-30	Плата кроссконнектора, распределяющая каналы 64 кбит/с между двумя потоками Е1 (ИКМ-30) и двумя потоками Е1/2 (ИКМ-15). Служит для стыковки устройств, использующих разные виды ИКМ-сигнала.	16 520,00р.
Плата ДП	Дистанционное питание линейных регенераторов. Одна плата ДП служит для питания 2-3 регенераторов.	9 204,00р.
Плата ЛТ-03М	Предназначена для организации линейного тракта на оптическом кабеле со скоростью передачи 155 Мбит/с (4Е1+100 Мбит/с Ethernet), устанавливается в каркас ОПМ-30. Плата предназначена для асинхронного объединения до 4 потоков Е1 и организации волоконно-оптического линейного тракта совместно с прозрачным каналом Ethernet имеющим скорость передачи 100 Мбит/с, поддерживает передачу пакетов VLAN (IEEE802.1q).	34 279,00р.
Плата МЕ-31	Плата обеспечивает организацию Ethernet-моста между двумя блоками ОПМ-30 по потоку Е1 со скоростью $n \times 64$ кбит/с (где n может принимать значения от 1 до 30) по интерфейсу Ethernet 10/100BASE-T. На плате размещены 4 внешних порта Ethernet 10/100, организованных по принципу SWITCH L2	14 868,00р.
Плата ОК-30	Плата предназначена для согласования комплектов РСЛ АТСК-50/200, АТСК-100/2000 и аппаратуры систем передачи ИКМ-30, ИКМ-15, ИКМ-12, В2, В2-2, В3-3, КНК-6, КНК-12 и т. д. с оборудованием ОПМ-30 при организации межстанционных соединительных линий (СЛ, ЗСЛ, СЛМ) по двум сигнальным каналам с организацией автоматического или постоянного четырехпроводного транзита на узлах. Обеспечивает четырех/восьмипроводную связь с аналоговой АТС. Сигнализация с цифровой АТС – 2ВСК без преобразования (прозрачный режим). Плата содержит устройства, обеспечивающие работу трех соединительных линий.	6 254,00р.
Плата ПА-30	Плата предназначена для организации абонентской линии связи и обеспечивает подключение трех двухпроводных телефонных аппаратов с импульсным или частотным набором номера к блоку ОПМ-30. В плате предусмотрена встроенная двухступенчатая защита в соответствии с рекомендациями К20 и К21 МСЭ-Т.	8 968,00р.
Плата ПС-30	Плата предназначена для организации абонентской линии связи и обеспечивает подключение трех двухпроводных абонентских комплектов АТС, включая АТС "Квант" при напряжении на шлейфе 5В, к блоку ОПМ-30.	6 077,00р.
Плата ЗВ-30	Плата для организации канала звукового вещания I-го (моно/стерео) или II класса.	13 570,00р.
Плата ПД-23	Плата обеспечивает передачу данных через блок ОПМ-30 между устройствами потребителя с интерфейсами V.24/V.28 (RS232) и V.24/V.11 (RS485) в асинхронном режиме со скоростью до 57600 бит/с. Плата содержит устройства, обеспечивающие работу трех каналов передачи данных.	9 853,00р.
Плата ПД-35	Плата обеспечивает передачу данных одного канала через блок ОПМ-30 между устройствами потребителя с интерфейсами V.35 в синхронном режиме со скоростью $n \times 64$ кбит/с (где n может принимать значения от 1 до 30). Для работы плата может быть установлена на основную или резервную шину данных блока ОПМ-30. Плата содержит устройства, обеспечивающие работу одного канала передачи данных.	7 552,00р.
Абонентское уплотнение МК-16 «Спринт»		
Корпус МК-16	Металлический корпус высотой 1U, для установки в 19" стойку. Предназначен для установки одной платы ЦП-20 и до 4-х плат канальных окончаний (ПС-04, ПА-04, ОК-04). Возможна установка платы приемника ДП - ДПА-16 по заказу	2 832,00р.

Корпус МК-16С	Металлический корпус высотой 1U, для установки в 19' стойку. Предназначен для установки одной платы ЦП-20, до 4-х плат канальных окончаний (ПС-04, ПА-04, ОК-04) и платы источника ДП - ДПС-16	2 832,00р.
Корпус МК-16А	Герметичный пластиковый корпус. 300x280x140. Комплектуется кабельными вводами по заказу, в зависимости от типа кабеля. Предназначен для установки плат ЦП-20-01 или ее модификаций, платы ДПА-16 и до четырех плат канальных окончаний (ПС-04, ПА-04, ОК-04).	4 248,00р.
Корпус МК-32А	Герметичный пластиковый корпус. Комплектуется кабельными вводами по заказу, в зависимости от типа кабеля. Предназначен для установки плат ЦП-20-01 или ее модификаций, платы ДПА-16 и до восьми плат канальных окончаний (ПС-04, ПА-04, ОК-04).	6 254,00р.
Плата ЦП-20	Центральная плата мультиплексора МК-16. Выполняет функции кросс-коммутации между двумя потоками Е1, шестнадцатью каналами 2/4 проводных окончаний или прямых абонентов, а также передачу по G.SHDSL.bis – тракту в любой последовательности по двум парам кабеля типа Т, ТП, ЗК, КСПП и МКС с линейным кодом 16-ТСРАМ/32-ТСРАМ и информационной скоростью (192...5632) кбит/с с шагом 64 кбит/с. Плата содержит два порта Е1, два порта Ethernet 10/100Base-TX, обеспечивает ввод дистанционного питания в линейный тракт, удаленный контроль линейных регенераторов и удаленного мультиплексора МК-16. Плата поддерживает организацию сетевого мониторинга. Защита линейных стыков по К.20 и К.21 МСЭ-Т. Питание – 48/60 В.	18 703,00р.
Плата ЦП-20-01	По функциям аналогична ЦП-20. Питание – по линейному тракту с помощью платы ДПА-16.	15 753,00р.
Плата ЦП-20-02	Климатическое исполнение платы ЦП-20-02. Предназначена для работы при температурах от -40 до +60 С	16 697,00р.
Плата ЦП-20-03	По функциям аналогична ЦП-20-02, без возможности передачи потоков Е1.	14 278,00р.
Плата ПС-04	Плата комплекта прямого абонента (станционная часть). Позволяет подключить к мультиплексору до четырех абонентских линий АТС. Допускается установка до 4 плат ПС-04 для подключения до 16 линий.	4 189,00р.
Плата ПА-04	Плата комплекта прямого абонента (абонентская часть). Позволяет подключить к мультиплексору до четырех телефонных аппаратов или таксофонов. Допускается установка до 4 плат ПА-04 для подключения до 16 абонентов.	5 015,00р.
Плата ОК-04	Плата предназначена для организации соединительных линий 2/4 проводных через уплотняемую линию между абонентским и станционным блоками. Допускается установка в блок от 1 до 4 плат для реализации от 4 до 16 каналов	5 782,00р.
Плата МЕ-4/8	Расширитель портов Ethernet. Имеет 8 портов, работающих в режиме L2 Switch. Подключается к плате ЦП-22. Устанавливается в выносной блок МК-16x4.	7 139,00р.
Плата ДПС-16	Плата-источник дистанционного питания. Предназначена для дистанционного питания до 2-х регенераторов РЛ-4МК и удаленного блока МК-16	2 478,00р.
Плата ДПА-16	Плата-приемник дистанционного питания. Устанавливается в блок МК-16, питаемый по линии связи.	3 363,00р.
Блок РЛ-4МК	Линейный регенератор для регенерации и прозрачного транзита сигнала DSL по паре линейного кабеля типа Т, ТП, ЗК, КСПП и МКС с линейным кодом 16-ТСРАМ/32-ТСРАМ и информационной скоростью (192...5632) кбит/с. Также обеспечивает прием и передачу сигналов управления и телеконтроля. Питание регенератора – дистанционное по рабочей паре кабеля (схема “жила – жила”). Регенератор предназначен для совместной работы с блоками МК-16, оснащенных платой ДПС-16. Защита линейных стыков по К.17 МСЭ-Т. Допускается установка до 2 дистанционно питаемых регенераторов на линии связи.	17 110,00р.
ОЛТ «Трасса.bis»		
Плата ОЛТ-2М-1	Блок высотой 1U, для установки в 19' стойку. Предназначен для организации линейного тракта по одной/двум парам симметричного кабеля или на коаксиальном кабеле по технологии G.SHDSL согласно рекомендации G.991.2bis (2004) с линейным кодированием ТС-РАМ-8/16/32/64/128 и скоростью передачи от 768 до 11392 Кбит/с с шагом 64 кбит/с. Имеет четыре стыка для потоков Е1 и два стыка Ethernet 10/100(VLAN). Возможна передача RS-232, V35. Встроенная защита линейного тракта в соответствии с рекомендацией К.17 МСЭ-Т. Служебная связь. Сетевой мониторинг с поддержкой SNMP v1.2	37 760,00р.

Плата ОЛТ-2МД-1	Блок высотой 1U, для установки в 19' стойку. Предназначен для организации линейного тракта по одной/двум парам симметричного кабеля или на коаксиальном кабеле по технологии G.SHDSL согласно рекомендации G.991.2bis (2004) с линейным кодированием TC-PAM-8/16/32/64/128 и скоростью передачи от 768 до 11392 Кбит/с с шагом 64 кбит/с. Имеет четыре стыка для потоков E1 и два стыка Ethernet 10/100(VLAN). Возможна передача RS-232, V35. Встроенная защита линейного тракта в соответствии с рекомендацией K.17 МСЭ-Т. Обеспечивает дистанционное питание до 7 (14) регенераторов РЛ-6М2. Служебная связь. Сетевой мониторинг с поддержкой SNMP v1.2	44 132,00р.
Плата РЛ-6М1	Дистанционно питаемый регенератор TC-PAM-16/32/64/128 для работы по одной паре линейного кабеля с системой "Трасса.bis"	33 571,00р.
Плата РЛ-6М2	Дистанционно питаемый регенератор TC-PAM-16/32/64/128 для работы по двум парам линейного кабеля с системой "Трасса.bis"	33 571,00р.
УЗВК	Устройство внешней дополнительной защиты линейного тракта. Может применяться для защиты модемов на линиях связи, наиболее подверженных грозovým влияниям, наводкам ЭДС от ЛЭП или железной дороги.	1 003,00р.
Контейнер DSL	Герметичный металлический антивандальный контейнер уличного исполнения (класс IP67) для размещения регенераторов РЛ-6М1/6М2. Наземный вариант исполнения.	49 796,00р.
Блок УСС-Т	Устройство служебной связи с автономным батарейным питанием. Предназначено для подключения к регенераторам или оконечным станциям ОЛТ «Трасса.bis». Позволяет обеспечивать служебную связь на двух и однопарных линиях связи на расстоянии до 80 км.	6 549,00р.
Система мониторинга Teleshel		
Teleshel	Программное обеспечение (ПО) предназначено для работы пользователя со всей линейкой оборудования и позволяет обслуживать, вести мониторинг до 255 объектов, объединенных в сеть. ПО не требует высокой квалификации оператора и имеет удобный графический интерфейс, позволяющий эффективно работать с обслуживаемым оборудованием. Программа разработана для функционирования в операционных системах семейства Windows XP/2000/9x. Необходимо наличие сетевой карты Ethernet 10/100 и (или) последовательного порта RS-232.	отдельно не продается
Teleshel - сервер		1 003 000,00р.
Устройство грозозащиты «УЗВК»		
УЗВК	Устройство грозозащиты «УЗВК» предназначено для защиты аппаратуры связи от импульсных электромагнитных наводок на длинную проводную линию связи. «УЗВК» обеспечивает защиту аппаратуры от наведенной импульсной помехи мощностью не более 1500 Вт.	1 003,00р.
VoIP шлюз "Telecom-MG"		
Блок Телеком-MG-30	Абонентский VoIP шлюз предназначен для подключения 32 абонентов по протоколу SIP к софтверичу. Шлюз содержит 32 порта FXS и поддерживает различные типы звуковых кодеков: G.711a, G.711u, G.726, G.729ab, G.723. Выполняет функцию эхоподавления до 128 мс. Подключение факса по T.30 и передача по протоколу T.38. 2 порта Ethernet, встроенные функции IP PBX. Конфигурация Telnet, Web. Мониторинг по SNMP. Обеспечивает как импульсный, так и тоновый (DTMF) набор номера. Конструкция блока 19' высотой 1U. Питание ~220 В или - 48/60 В	63 012,00р.
Блок Телеком-MG-60	Абонентский VoIP шлюз предназначен для подключения 64 абонентов по протоколу SIP к софтверичу. Шлюз содержит 64 порта FXS и поддерживает различные типы звуковых кодеков: G.711a, G.711u, G.726, G.729ab, G.723. Выполняет функцию эхоподавления до 128 мс. Подключение факса по T.30 и передача по протоколу T.38. 2 порта Ethernet, встроенные функции IP PBX. Конфигурация Telnet, Web. Мониторинг по SNMP. Обеспечивает как импульсный, так и тоновый (DTMF) набор номера. Конструкция блока 19' высотой 1U. Питание ~220 В или - 48/60 В	90 919,00р.

Блок Телеком-MG-2E1	Транспортный шлюз «Телеком-MG-2E1» предназначен для конвертации протокола ISUP (ОКС-7) между цифровой телефонной станцией и софтверным. Различные типы кодеков: G.711a, G.711u, G.726, G.729ab, G.723. Передача факсов по протоколу Т.38. Так же может подключаться потоками Е1 к ИКМ оборудованию с комплектами прямого абонента по протоколу Е&М и обеспечивать подключение прямых абонентов к софтверному по протоколу SIP. До 60 одновременных соединений с различными кодеками. Конфигурация Telnet, Web. Мониторинг по SNMP. Конструкция блока 19" высотой 1U. Питание ~220 В или - 48/60 В	32 509,00р.
Блок Телеком-MG-4E1	Транспортный шлюз «Телеком-MG-2E1» предназначен для конвертации протокола ISUP (ОКС-7) между цифровой телефонной станцией и софтверным. Различные типы кодеков: G.711a, G.711u, G.726, G.729ab, G.723. Передача факсов по протоколу Т.38. Так же может подключаться потоками Е1 к ИКМ оборудованию с комплектами прямого абонента по протоколу Е&М и обеспечивать подключение прямых абонентов к софтверному по протоколу SIP. До 120 одновременных соединений с различными кодеками. Конфигурация Telnet, Web. Мониторинг по SNMP. Конструкция блока 19" высотой 1U. Питание ~220 В или - 48/60 В	35 813,00р.
<i>WDM Медиаконвертер (транспондер) 8-канальный</i>		
Каркас CWDM	Металлический корпус высотой 1 U, для установки в 19" стойку. Используется для установки в различных сочетаниях плат (до 8 шт.), входящих в состав аппаратуры. Обеспечивает подведение и распределение цепей вторичного питания. Питание ~220 В или - 48/60 В (возможно двухлучевое питание). Функции мониторинга и удаленного управления.	25 960,00р.
Плата CWDM-10G	Плата осуществляет преобразование клиентских (например 1310нм, 1550 нм) оптических сигналов 10G/STM-64 в линейный оптический CWDM-сигнал в диапазоне (1260-1610 нм). Выполняет регенерацию оптического сигнала в режиме 3R, т.е. восстановление амплитуды, формы и временных параметров сигнала.	11 800,00р.
Плата CWDM-2,5	Плата осуществляет преобразование клиентских (например 1310нм, 1550 нм) оптических сигналов GE/FE и STM-1/4/16 в линейный оптический CWDM-сигнал в диапазоне (1260-1610 нм). Выполняет регенерацию оптического сигнала в режиме 3R, т.е. восстановление амплитуды, формы и временных параметров сигнала.	18 880,00р.

В настоящее время наша компания ведёт разработку трёх перспективных изделий: ONT GPON, DWDM, MSAN-IP


Всё оборудование имеет сертификат соответствия требованиям Министерства Связи РФ.



С Уважением директор

Афонин М.В.

ООО «Завод нефтегазового оборудования «ТЕХНОВЕК»

Логотип	
Название предприятия	ООО «Завод нефтегазового оборудования «ТЕХНОВЕК»
Размер предприятия (публичные данные: кол-во работающих, объем реализации)	Количество работающих - 880 человек. Объем реализации за 2012 год – 1 352 471,48 тыс. руб.
Руководитель	Генеральный директор Парамонов Юрий Николаевич
Контакты (контактное лицо, тел., факс, e-mail, скайп, сайт,)	Еремеев Сергей, (34145) 6-03-64, с.т. 8-919-917-22-30 e-mail: marketing@technovek.ru www.technovek.ru
Предлагаемый товар	<ul style="list-style-type: none"> • Оборудование для обвязки устья нефтяных и газовых скважин. • Устьевая арматура для обвязки водозаборных скважин. • Оборудование для поддержание пластового давления: блоки напорных гребенок, приборы учета для систем ППД. • Установки измерительные «Т»-ГЗУ. • Запорная и запорно-регулирующая арматура • Запорная арматура общепромышленного назначения – Задвижки дисковые (рабочее давление 16, 25, 40 кг/см²) • Электроизолирующие вставки
Сегмент рынка предлагаемого товара	Нефтегазодобывающие компании, ЖКХ, газовые хозяйства, сельское хозяйство
Ценовой сегмент товара (эконом, средний, высокий, премиум)	средний
Преимущества предлагаемого товара перед аналогами других производителей	Оптимальное сочетание стоимости продукции и высокого качества изготовления, использование разработок собственного конструкторского отдела выгодно отличает нашу продукцию от продукции конкурентов. По итогам 2012 года предприятие признано лучшим производителем фонтанной арматуры в России.
География поставок товара	Россия, Казахстан, Украина, Беларусь, Азербайджан
Основные оптовики (дилеры, дистрибьютеры), с которыми сотрудничали	—
Основные (существующие) покупатели/партнеры – «гаранты доверия»	ОАО «НК «Роснефть», ОАО «Татнефть», ОАО «Лукойл», ЗАО «ТНК-ВР», ОАО АНК «Башнефть», ОАО «Газпром нефть», ОАО «Русснефть» и другие.
Потенциальные/желательные участники встреч, деловых переговоров (отрасль или персоналии)	Представители ОАО «Газпром нефть», газораспределительных сетей и газовых хозяйств, ЖКХ, промышленных предприятий региона, сельского хозяйства.

Oil-and-Gas Equipment Plant «TECHNOVEK», LLC


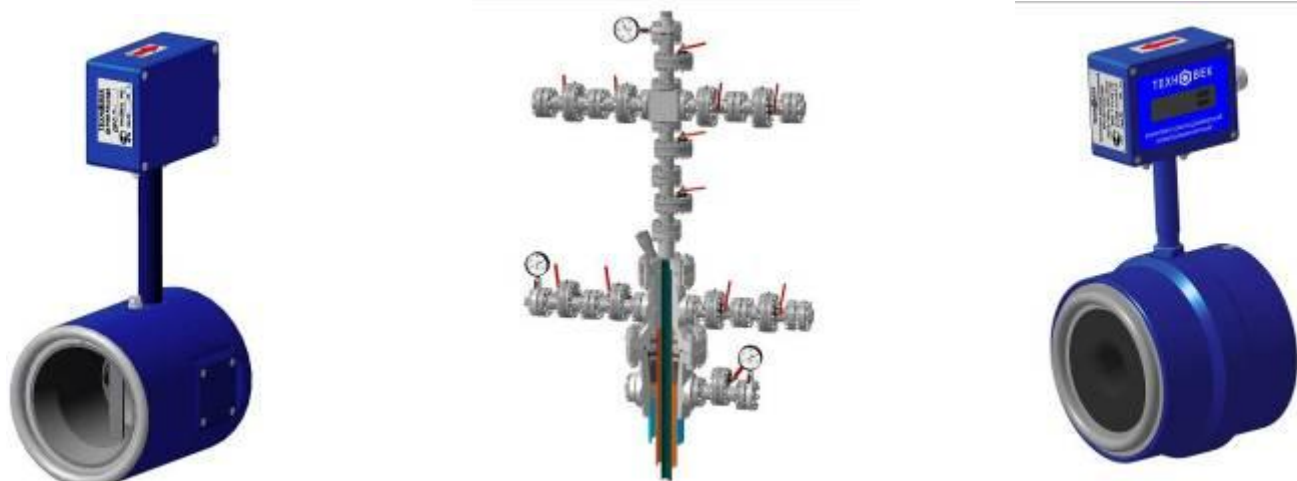
Logo	
Company name	Oil-and-Gas Equipment Plant «TECHNOVEK», LLC
Company size	Number of employees – 978 Annual sales – 1483077 thousand Russian rubles (without VAT)
Name and established post of a head manager	Director General Yurii Nikolaevich Paramonov
Contacts	oms@technovek.ru tel: +7(34145) 6-03-16, 6-03-58, 6-03-60, fax: +7(34145) 6-04-04 http://www.technovek.ru/ Russia, Votkinsk 6 th km of Kamskaya railroad, site “Siva”, mailbox № 125
Market segment of products suggested	Oil-and-Gas Industry
Suggested products (with full description and technical characteristics)	<ul style="list-style-type: none"> - oil and gas wellhead equipment - shutoff and control valves - satellite group units for crude oil measuring - distribution manifolds for pressure control - measuring units for pressure control - filtration units - lubricators - electro insulating sleeves
Competitive advantages of the products in comparison with the similar products of competitors	“TECHNOVEK” produces equipment that fully corresponds to the world quality standards. In 2013 “TECHNOVEK” was awarded as the best producer of the wellhead equipment in Russia.
Geography of delivery of the product	“TECHNOVEK” sells equipment to oil and gas producing companies in Russia, Kazakhstan, Ukraine, Azerbaijan
Countries preferred for products promotion	Oil and gas producing countries
The main wholesalers (dealers, distributors) whom you ever cooperated with	The countries conducting investigation and oil and gas production.
The main current big buyers / partners being “the trust guarantors”	JSC “Oil Company ‘Rosneft’”, JSC “LUKOIL”, JSC “Tatneft”, JSC “Bashneft”, JSC Gazpromneft”
Potential / wanted partners (business sector or exact persons or companies)	Oil and gas producing and metallurgical companies


Фото продукции/ Production photos



ООО "УралАвтоКомплект"

Название предприятия	ООО "УралАвтоКомплект"
Размер предприятия (публичные данные: кол-во работающих, объем реализации)	Объем реализации предприятия в целом свыше 315 млн. руб.
Руководитель	Китаев Олег Васильевич
Контакты (контактное лицо, тел., факс, e-mail, скайп, сайт,)	Тел: 8 912 855 77 90 kitaev@aac.ru
Предлагаемый товар	Автомобильные ресиверы, мультимедийные головные устройства, акустические системы, антенны, навигационные модули
Сегмент рынка предлагаемого товара	Автокомпоненты
Ценовой сегмент товара (эконом, средний, высокий, премиум)	Все категории
Преимущества предлагаемого товара перед аналогами других производителей	Цена-качество
География поставок товара	РФ, Белоруссия
Основные оптовики (дилеры, дистрибьютеры), с которыми сотрудничали	АвтоВАЗ, УАЗ, КАМАЗ, ГАЗ, МАЗ, ТаГаз
Основные (существующие) покупатели/партнеры – «гаранты доверия»	АвтоВАЗ, УАЗ, КАМАЗ, ГАЗ, МАЗ, ТаГаз
Потенциальные/желательные участники встреч, деловых переговоров (отрасль или персоналии)	Автосборочные предприятия

ООО «Финко»

Логотип	<small>беспилотные системы</small> 
Название предприятия	ООО «ФИНКО» Беспилотные системы
Размер предприятия (публичные данные: кол-во работающих, объем реализации)	35 человек
Руководитель	Шинкевич Максим Викторович
Контакты (контактное лицо, тел., факс, e-mail, скайп, сайт,)	Шинкевич Максим Викторович тел./факс (3412) 51-51-65 info@unmanned.ru www.unmanned.ru
Предлагаемый товар	БЛА Пионер Pioneer, БЛА Фотобот Photobot, БЛА Суперкам Supercam, Программа для обработки фотографий с БПЛА «Agisoft PhotoScan», Программа для обработки фотографий с БПЛА «Геоматика-Беспилотник», ГИС Finco Piper Pro.
Сегмент рынка предлагаемого товара	Оказание услуг предприятиям ТЭК, оперативное картографирование при помощи БЛА, беспилотное обследование ЛЭП, беспилотный мониторинг лесных пожаров, авиаучет животных; аэрофотосъемка с БЛА; тепловизионная съемка с БЛА; БЛА для геодезии – межевание, дастр, инвентаризация; БЛА для сельского хозяйства; обучение операторов беспилотных летательных аппаратов управлению комплексами с БЛА
Ценовой сегмент товара (эконом, средний, высокий, премиум)	Высокий
Преимущества предлагаемого товара перед аналогами других производителей	Большая продолжительность полета, высокая точность получаемых данных
География поставок товара	Не ограничена
Основные оптовики (дилеры, дистрибьютеры), с которыми сотрудничали	Римера-сервис, ООО «Инком»
Основные (существующие) покупатели/партнеры – «гаранты доверия»	Газпром, Роснефть, ТНК-ВР, Сибур, Росатом, Римера

“Finco” LLC

Logo	БЕСПИЛОТНЫЕ СИСТЕМЫ unmanned.ru
Company name	“Finco” LLC
Company size	Number of employees – 50
Name and established post of a head manager	Maxim V. Shinkevich, Director
Contacts	Irina Trefilova, Foreign trade manager, tel.: +7(3412)51-51-65, fax: +7(3412)51-51-65, e-mail: info@unmanned.ru ; Web-site: unmanned.ru
Market segment of products suggested	Oil and gas companies, Ministries of emergency situations, construction companies, land surveying companies, agricultural companies
Suggested products (with full description and technical characteristics)	<p style="text-align: center;"><u>UAV Supercam S350</u></p> <ul style="list-style-type: none"> • Flight duration: up to 250 min • Velocity range: 65-120 km/h • Radio channel distance: 50-90 km • Video transmission distance: 15-50 km • Motor: electric • Wingspan: 3.2 m <p style="text-align: center;"><u>Payload:</u></p> <p>Professional photo camera Sony Nex-7 (24 Mp), Thermographic camera FLIR Tau 640 (Resolution 640x480), Professional video camera Sony with 10x optical zoom, GPS JAVAD equipment set</p>
Competitive advantages of the products in comparison with the similar products of competitors	<p style="text-align: center;"><u>Advantages of “Finco” LLC:</u></p> <ol style="list-style-type: none"> 1) own production and servicing center; 2) wide range of UAVs; 3) license for aircrafts design, manufacture, testing and servicing
Geography of delivery of the product	Currently the products are sold on the territory of the Russian Federation
Countries preferred for products promotion	CIS countries
The main wholesalers (dealers, distributors) whom you ever cooperated with	“Geosalut” LLC (Moscow), “Ural Unmanned Systems” LLC (Yekaterinburg), JSC “Gazprom Space Systems” (Korolev)
The main current big buyers / partners being “the trust guarantors”	“Gazprom”, “Rosneft”, “Rimera”, “TNK-BP”, “Orenburgneft”, “Rosatom”, EMERCOM, Ministry of Environment Protection and Natural Resources of the Russian Federation, “Sibur”
Potential / wanted partners (business sector or exact persons or companies)	Oil and gas companies, Ministries of emergency situations, construction companies, land surveying companies, agricultural companies


Фото продукции/ Production photos



ОАО "Элеконд"

Логотип	
Название предприятия	ОАО "Элеконд"
Размер предприятия (публичные данные: кол-во работающих, объем реализации)	Объем реализации предприятия в целом свыше 1200 млн. руб., числ. работающих 1800 чел.
Руководитель	Коньшев Владимир Сергеевич
Контакты (контактное лицо, тел., факс, e-mail, скайп, сайт,)	Широких Сергей Леонидович (34147) 4-27-53, www.elecond.ru
Предлагаемый товар	ОАО "Элеконд" является ведущим российским производителем алюминиевых, ниобиевых и танталовых конденсаторов, а также производит резинотехнические и полимерные изделия.
Сегмент рынка предлагаемого товара	Электрооборудование, автокомпоненты
Ценовой сегмент товара (эконом, средний, высокий, премиум)	Все категории
Преимущества предлагаемого товара перед аналогами других производителей	Цена-качество
География поставок товара	РФ, СНГ
Основные оптовики (дилеры, дистрибьютеры), с которыми сотрудничали	Конденсаторы применяются при создании аудио- и видеоаппаратуры, изделий для аэрокосмической техники, транспорта, энергосберегающих систем и продукции специального назначения в этой связи круг партнеров очень широк.
Основные (существующие) покупатели/партнеры – «гаранты доверия»	ОАО «ГАЗПРОМ», ОАО «РЖД», автосборочные предприятия, предприятия ОАО РАО "ЕЭС России"
Потенциальные/желательные участники встреч, деловых переговоров (отрасль или персоналии)	Производство и сбыт автокомпонентов и др. промышленные предприятия.

OJSC "Elecond"

Logo	
Company name	Open Joint Stock Company "Elecond" (OJSC "Elecond")
Company size	<i>number of employees</i> – 1800; <i>Sales Revenue</i> in 2012 – 1milliard 140 thousand rubles.
Name and established post of a head manager	adimir S. Konyshv – Director General
Contacts	Denis E. Belyaev – Head of External Economic Activity Department; tel.: (34174) 4-25-01; fax: (34174) 4-32-48, e-mail: export@elecond.ru
Market segment of products suggested	electronic components, electronics
Suggested products (with full description and technical characteristics)	<p>Capacitor type K50-15. A distinguishing feature of this type is an extended operating temperature range: from -60 °C to +125 °C. For this parameter K50-15 type has no domestic alternates. Quality testing, conducted by OJSC "Elecond", showed that at +125 °C the guaranteed service life of K50-15 type was minimum 1,300 hours (1,000 hours according to specifications) and minimum 10,000 hours at +60 °C. K50-15 type is available in general purpose, military and specialized military series.</p> <p>Capacitor type K50-17. The type is suitable for operation in pulse circuits and can be applied in laser as well as medical and welding equipment. Pulse frequency - 1/10 Hz max. Pulse quantity - 100,000 min. K50-17 type is available in general purpose series.</p> <p>Capacitor type K50-27. The type is characterized by high rated voltage (400 and 450 V) and min 10,000 hours of operating life at +60 °C; it is successfully used in converters, secondary power supplies, general purpose and military devices. K50-27 type is available in general purpose and military series.</p> <p>Capacitor type K50-37 distinction lies in high charge, accumulated on the plates. Major application fields are medical equipment, cash requesters, railway transport, power supplies, laser systems, welding equipment etc. This type is available in general purpose and military series.</p> <p>Capacitor type K50-68 design in full meets the requirements of the customers. The type is mainly used in audio and video equipment, car industry etc. The type is available in general purpose and military series.</p> <p>Capacitor type K50-74. It is a capacitor with rigid snap-in terminals. The type is widely used in converters, being under load of low frequency (up to 300 Hz) rectified ripple current or high frequency (from 10 kHz up to 100 kHz) ripple current. K50-74 type is applied in audio and video equipment, cash requesters and is available in general purpose series.</p> <p>Capacitor type K50-76 is a compacted, polar, fixed capacitor with axial wire leads. Its distinction lies in an extended range of working temperatures (from -60 °C to +125 °C); long operation period at high electric loads.</p> <p>Capacitor type K50-77 is a new trend in domestic capacitor production; this type has no alternates in Russia. The type is used in power converters, frequency converter units, rectifiers etc. K50-77 type is a preferred capacitor for electric motor cars and among domestic aluminum electrolytic capacitors it has the highest value of electric power. The operating temperature range is -40 °C ... +85 °C. The type is available in military series.</p> <p>Capacitor type K50-80 is a low impedance screw capacitor. Its distinction lies in an extended range of working temperatures: -60 °C to +100 °C. The type is designed for power electronic devices and is available in military series.</p> <p>Capacitor type K50-81 is a radial low impedance capacitor. Its distinction lies in an extended range of working temperatures: -60 °C to +100 °C. The type is designed for power electronic devices and is available in military series.</p>

Capacitor type K50-83 is a low impedance capacitor with radial wire leads. Design is compacted. The distinction is an extended range of working temperatures: -60 °C to +100 °C.

Capacitor type K50-84 is a low impedance radial screw capacitor. Design is compacted. The distinction is an extended range of working temperatures: -60 °C to +100 °C.

Capacitor type K50-85 is a compacted, polar, fixed capacitor with axial wire leads. Its distinction lies in an extended range of working temperatures -60 °C to +125 °C; long operation period at high electric loads.

Capacitor type K50-86 is a polar, radial screw capacitor with a compacted design in isolated case. Range of working temperatures: from -40 °C to +85 °C.

Capacitor type K50-87. Capacitors with extended service life are suitable for application in direct current and ripple current circuits of converters (secondary power supplies and other electronics). K50-87 capacitor type is produced in all-climate version. Isolated, sealed. Working temperature range is from -60 °C to +125 °C.

Capacitor type K50-88, K50-89 Capacitors with extended service life are suitable for application in direct current and ripple current circuits of converters (secondary power supplies and other electronics). K50-88 capacitor type is produced in all-climate version. Isolated, sealed. Working temperature range is from -60 °C to +125 °C.

Capacitor type K50-90, K50-91 Capacitors are suitable for operation in DC and ripple current circuits in power converters and secondary power supplies. The capacitor type is produced for the internal wiring with requirements to 98% air humidity at T=25°C and T=35°C

Capacitor type K50-92. Aluminum electrolytic, compacted, polar, noninsulated capacitor with fixed capacitance. Capacitor is suitable for application in direct current, ripple and pulse current circuits. The type is available in all-climate and temperate/cold climate version. Rated capacity is 1µF...4 700 µF. Rated voltage - 6.3V...450V. Working temperature range is from -60 °C to +100°C. Capacitor type K50-92 can substitute K50-29, K50-20, K50-24, K50-27 types.

Capacitor type K52-18 is a high capacity, small size, polar, wet-slug, fixed capacitor. The type has a sealed, all tantalum case. Working temperature range: from -60 °C to +125 °C. K52-18 type is designed for use in special devices, where higher reliability is required. Reduced case sizes and mass allow using of these capacitors in aeronautic and space engineering. K52-18 type is available in military series.

Capacitor type K52-19. These products are notable for availability of high-voltage group (up to 200 V) and high capacity values. Use of these capacitors allows increasing energy supply, functionalities of spaceship brain units.

Capacitor type K52-20 is tantalum wet-slug capacitor. Military capacitor type is notable for operation in DC and ripple and surge current circuits. Polar. Protected. It is available in all-climate version. Working temperature range is from -60 °C to +175°C.

Capacitor type K52-21 is tantalum wet-slug capacitor Military capacitor type is notable for operation in DC and ripple current circuits and is available in all-climate version.

Capacitor type K53-1A - hermetically sealed, high reliable capacitor.

Capacitor type K53-7 - hermetically sealed, non-polar solid-electrolyte capacitor.

Capacitor type K53-65 - molded chip capacitor (plastic case). The type is characterized by protected design, low impedance and low leakage current and is applied in special electronic devices with rigid requirements to capacitor sizes and mass. Case sizes are in compliance with IEC requirements. K53-65 type is available in military series.

Capacitor type K53-66 - tantalum solid-electrolyte capacitor in a sealed steel cylinder case. Due to use of high charge tantalum powders K53-66 type has reduced sizes in comparison with its domestic alternates.

Capacitor type K53-68 is a molded chip - capacitor (plastic case). This capacitor is manufactured in two versions: standard and low-profile. Case height of low profile version doesn't exceed 2.2 mm. K53-68 capacitor types have an enhanced shock resistance (40 000 g for single shocks) and high resistance to special factors. The capacitor can be used in air-force equipment and commercial products.

	<p>Capacitor type K53-72 - Tantalum chip capacitor with ultra low ESR to 35...95 mΩ. Capacitors is designed for operation in DC ripple and surge current circuits. Rated capacity is from 22μF to 1 500μF; working temperature range is from +60 °C to +125 °C. Multisections, protected, polar. It is available in all-climate version.</p> <p>Capacitor type K53-4 – hermetically sealed, high reliable capacitor.</p> <p>Capacitor type K53-52 - hermetically sealed capacitor in military and specialized military series. This type differs from K53-4 type in higher specific charge per volume unit and, thus, obtains reduced case sizes for the same ratings. At working temperatures up to +60 °C K53-52 type can substitute K53-18 type.</p> <p>Capacitor type K53-60 - radial dipped capacitor (one end terminals). PQC 2/RU-0001 Specs of this type meet the requirements of IEC60384-1. The type by its specific weight surpasses domestic alternates K53-19 and K53-21 types. At working temperatures up to +60°C K53-60 type can substitute K53-34 type.</p>
Competitive advantages of the products in comparison with the similar products of competitors	<ol style="list-style-type: none"> 1) Wide range of products; 2) High reliability; 3) Flexible pricing policy; 4) Regular new-product development and performance enhancement of current products; 5) Personal approach to every customer.
Geography of delivery of the product	Ukraine, Belarus, Moldova, Kyrgyzstan, Azerbaijan, Kazakhstan, Uzbekistan.
Countries preferred for products promotion	CIS, Eastern Europe.
The main wholesalers (dealers, distributors) whom you ever cooperated with	<ol style="list-style-type: none"> 1) State Scientific Production Enterprise «Kommunar Corporation» Ukraine; 2) PJSC "CHEZARA", Ukraine; 3) PJSC «Elmiz», Ukraine; 4) JSC «Peleng», Belarus; 5) RUP KB «Display», Belarus; 6) OAO «TNK «Dastan», Kyrgyzstan.
The main current big buyers / partners being “the trust guarantors”	companies in electronic industry.

Фото продукции/ Production photos



ООО Торговый Дом «Элмаш»

Наименование предприятия	ООО ТД «Элмаш»
Размер предприятия (публичные данные: кол-во работающих, объем реализации)	До 10 человек,
ФИО, должность руководителя	Горьков Андрей Валериевич, директор
Контакты (контактное лицо, тел., факс, e-mail, скайп, сайт)	Горьков Андрей Валериевич, Тел: +7 (3412) 930-195; E-mail:emash.td@gmail.com
Сегмент рынка предлагаемого товара	Сервисные Предприятия нефте-газовой отрасли, ремонт
Предлагаемая продукция(с полным описанием и техническими характеристиками)	Запасные части к нефтепромысловому и буровому геолого-разведочному оборудованию 1. Муфты НКТ, Переводники по ГОСТ 633-80, 632-80, 2. Запчасти к цементировочному агрегату ЦА -320: трубы высокого давления ТВД, быстроразъемные соединения БРС, а также ЗИП к ним (конус уплотнения гнездо конуса, гайка), колена шарнирные ЗКШ, ЭП; 3. Фланцевые соединения устьевого оборудования ГОСТ 28919-91, угольник НКТ, тройники; 4. Запасные части к любым трансформаторам; Нестандартное оборудование по чертежам заказчика
Конкурентные преимущества продукции по сравнению с аналогичной продукцией конкурентов	Конкурентные цены, контроль качества.
География поставок товара	Страны СНГ
Предпочтительные страны для продвижения продукции	Узбекистан, Туркмения, Казахстан
Основные оптовики (дилеры, дистрибьюторы), с которыми сотрудничали	ЗАО «Элмаш»
Основные (существующие) крупные покупатели/партнеры – «гаранты доверия»	ОАО Томскгазпром, ТОО «Petrotas», АО «Каракудыкмунай», АО «Гродненский механический завод, АО «Беларусьнефть»
Потенциальные/желательные партнеры(отрасль или персоналии)	Туркменнефть, Узнефтегаздобыча

ООО ТД «Elmash»

Company name	ООО ТД «Elmash»
Company size	Up to 10 employees
Name and established post of a head manager	Gorkov Andrei, director
Contacts	Gorkov Andrei, Tel: +7 (3412) 930-195; E-mail: emash.td@gmail.com
Market segment of products suggested	service oil and gas companies
Suggested products (with full description and technical characteristics)	Spare parts for oilfield drilling and exploration equipment 1. Coupling tubing Subs GOST 633-80, 632-80, 2. Spare parts for cementing units -320 CA: high-pressure pipes theater, quick connection couplings, as well as spare parts to them (cone seal socket cone nut), knee hinge WCS, FL; 3. Flanged joints GOST 28919-91 wellhead, square tubing, tees; 4. Spare parts for any transformers; Non-standard equipment to customer's drawings
Competitive advantages of the products	Competitive prices, quality assurance.
Geography of delivery of the product	CIS countries
Countries preferred for products promotion	Uzbekistan, Turkmenistan, Kazakhstan
The main wholesalers (dealers, distributors) whom you ever cooperated with	JSC "Elmash"
The main current big buyers / partners being "the trust guarantors"	ОАО Tomskgazprom, LLP «Petrotas», JSC «Karakudykmunay», JSC "Grodno Mechanical Plant, JSC" Belorusneft "
Potential / wanted partners (business sector or exact persons or companies)	JSC "Turkmenoil", JSC "Uzneftegazdobycha"

Фото продукции/ Production photos



ООО «Эргон»

Логотип	
Название предприятия	ООО «Эргон»
Руководитель	Глушков Константин Аркадьевич (3412) 20-70-30; ergon@udmnet.ru; www.ergon.udm.net
Контакты (контактное лицо, тел., факс, e-mail, скайп, сайт,)	
Предлагаемый товар	Изделия различного назначения из полиуретанов и пенополиуретанов для производства автомобилей
Сегмент рынка предлагаемого товара	Производство автокомпонентов
Ценовой сегмент товара (эконом, средний, высокий, премиум)	Все категории
Преимущества предлагаемого товара перед аналогами других производителей	Цена-качество
География поставок товара	РФ
Основные оптовики (дилеры, дистрибьютеры), с которыми сотрудничали	ОАО «Ижавто», ОАО «АВТОВАЗ», ОАО «УАЗ», ОАО «Машиностроительный завод им. М.И. Калинина», ГУП ПО «Уралвагонзавод», ОАО «Омсктрансмаш»
Основные (существующие) покупатели/партнеры – «гаранты доверия»	ОАО «Ижавто», ОАО «АВТОВАЗ», ОАО «УАЗ», ОАО «Машиностроительный завод им. М.И. Калинина», ГУП ПО «Уралвагонзавод», ОАО «Омсктрансмаш»
Потенциальные/желательные участники встреч, деловых переговоров (отрасль или персоналии)	Производство автокомпонентов


Группа компаний ZALA AERO

Логотип	
Название предприятия	Группа компаний ZALA AERO
Руководитель	Русских Дмитрий Владимирович
Контакты (контактное лицо, тел., факс, e-mail, скайп, сайт,)	Русских Дмитрий Владимирович, 8(495)665-51-20, (3412)43-05-05, E-mail: info@zala.aero , www.zala.aero
Предлагаемый товар	Средства разведки, мониторинга и аэрофото-съемки на базе беспилотных летательных аппаратов, а также систем наземного и водного базирования
Сегмент рынка предлагаемого товара	Робототехника
Преимущества предлагаемого товара перед аналогами других производителей	Наличие современных цифровых широкополосных каналов передачи видео и увеличенная продолжительность полета летательных аппаратов.
География поставок товара	РФ, прорабатывается вопрос о поставке продукции в Боливию, Великобританию, Венесуэлу, Вьетнам.
Основные (существующие) покупатели/партнеры – «гаранты доверия»	Центр авиации МВД РФ, подразделения ФСБ, МЧС, Антитеррористический центр СНГ, ОАО «Газпром», Рыбоохрана, Лесоохрана России, ряд компаний топливно-энергетического сектора.


Фото продукции/ Production photos



ООО «ПСК «БРУСМАРК»

Логотип	
Наименование предприятия	ООО «ПСК «БРУСМАРК»
Размер предприятия (публичные данные: кол-во работающих, объем реализации)	150 сотрудников, объем реализации составляет 130 млн.руб. в год
ФИО, должность руководителя	Директор Ромоданов Игорь Олегович
Контакты (контактное лицо, тел., факс, e-mail, скайп, сайт)	Адрес: УР, Ижевск, ул. Ильфата Закирова, 22 В Казани: +7 (843) 225-22-44 В Ижевске: +7 (3412) 518-260 (центральный офис), 8 (912) 856-48-14 E-mail: info@brusmark.ru , rigoro@list.ru Skype: rigoro81 В Праге: +420 608470210 Web-site: http://brusmark.ru/
Сегмент рынка предлагаемого товара	Проектирование, производство и строительство домов из клееного бруса
Предлагаемая продукция (с полным описанием и техническими характеристиками)	Компания «БРУСМАРК», основанная более 5 лет назад, занимается проектированием, производством и строительством домов из клееного бруса ПОД КЛЮЧ.
Конкурентные преимущества продукции по сравнению с аналогичной продукцией конкурентов	Обладая собственной сырьевой базой и развитой строительной инфраструктурой, мы можем производить и строить для ДОМА КРУГЛЫЙ ГОД! Торговая марка «Брусмарк» – это экологические чистые, отвечающие самым высоким требованиям качества, изготовленные на современном итальянском оборудовании, изделия из древесины - клееный брус.
География поставок товара (в какие страны на данный момент осуществляются поставки, установлены связи)	США, Италия, Чешская Республика
Предпочтительные страны для продвижения продукции	Страны Европы, ОАЭ
Основные оптовики (дилеры, дистрибьюторы), с которыми сотрудничали	Собственная сеть филиалов
Основные (существующие) крупные покупатели/партнеры – «гаранты доверия»	Основными заказчиками нашей продукции и услуг, являются физические лица. Их положительные отзывы – наш «гарант доверия»
Потенциальные/желательные партнеры (отрасль или персоналии)	Строительные компании, работающие в сфере малоэтажного домостроения

Brusmark Timber Industry Company

Logo	
Company name	Brusmark Timber Industry Company
Company size (official data: number of employees, sales volume)	150 employees, sales volume is 130 million. rub. year
Name and established post of a head manager	Director Romodanov Igor Olegovich
Contacts (name of a contact person, tel., fax, e-mail, Skype, web-site)	<p>Address: Udmurtia, Izhevsk, Str. ILFAT Zakirova 22 Kazan: +7 (843) 225-22-44 Izhevsk: +7 (3412) 518-260 (central office) 8 (912) 856-48-14 E-mail: info@brusmark.ru, rigoro@list.ru Skype: riogoro81 Prague: +420 608470210 Web-site: http://brusmark.ru/</p>
Market segment of products suggested	Design, manufacture and construction of houses from glued beams
Suggested products (with full description and technical characteristics)	«Brusmark» company was founded more than 5 years ago. Our company projects, produces and builds solid glued woodblock houses “turnkey”.
Competitive advantages of the products in comparison with the similar products of competitors (put yourself on the user’s place and answer why the products should be bought just from you)	<p>Possess our own resource base and developed building infrastructure we could produce and build houses for you all the year round!</p> <p>«Brusmark» trade mark it is ecological clean, response to the highest quality requirement and produced on contemporary Italian equipment wooden-made productions such as solid glued woodblocks and solid glued woodblock houses, euro-windows and doors, moulded goods, edge glued panel, woodblock block houses. Despite that main production capacity of Brusmark company is located in Izhevsk, it is not a problem for us to work in other regions of Europe.</p> <p>Building of quality, affordable and ecologically clean houses at any place in Europe it is the goal that we set in front of us and that we have been carrying out for many years. Even the long winter that is better to be waited till it is over in a solid glued woodblock house is not an obstacle for us. We are ready to build your house at any time of the year. We can do it because of our equipment, qualified workers and the technologies we use.</p>
Geography of delivery of the product (the countries with current deliveries and available contacts)	Czech Republic
Countries preferred for products promotion	Europe, United Arab Emirates

The main wholesalers (dealers, distributors) whom you ever cooperated with	
The main current big buyers / partners being “the trust guarantors”	The main customers of our products and services, are individuals. Their positive feedback - our "guarantor of trust"
Potential / wanted partners (business sector or exact persons or companies)	Construction companies working in the field of low-rise housing

Фото продукции/ Production photos



ООО НТЦ «Миля»

Логотип	
Название предприятия	ООО НТЦ «Миля»
Размер предприятия (публичные данные: кол-во работающих, объем реализации)	10 человек + контрактники 10 млн. рублей
Руководитель	Мельников Михаил Викторович
Контакты (контактное лицо, тел., факс, e-mail, скайп, сайт,)	Плотников Олег Иванович Тел. (3412) 912-155, Мобильный +7(912)-016-79-39, e-mail: poi@ntc-mile.ru , www.ntc-mile.ru
Предлагаемый товар	Оптические мультиплексоры, DSL-модемы, устройства защиты. Товары народного потребления.
Сегмент рынка предлагаемого товара	Связь, потребительские товары
Ценовой сегмент товара (эконом, средний, высокий, премиум)	Высокий, средний, эконом
Преимущества предлагаемого товара перед аналогами других производителей	Высокая надежность и функциональность при разумной цене
География поставок товара	Российская Федерация
Основные оптовики (дилеры, дистрибьютеры), с которыми сотрудничали	Работаем напрямую с операторами связи и ведомствами
Основные (существующие) покупатели/партнеры – «гаранты доверия»	Ростелеком, Норильский никель, ФСО, ФСБ России
Потенциальные/желательные участники встреч (отрасль или персоналии)	Директора, технические директора операторов связи

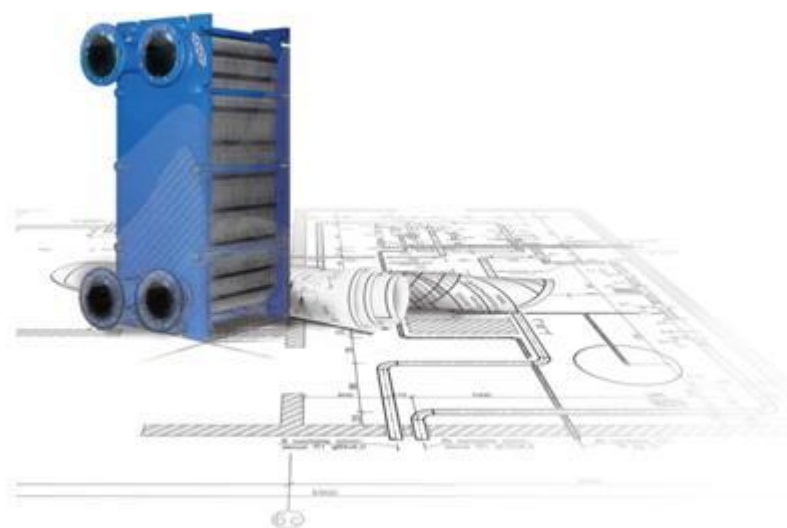
Фото продукции/ Production photos



ООО «ТЕХЭНЕРГОСТРОЙ»

Логотип	
Название предприятия	ООО «ТЕХЭНЕРГОСТРОЙ»
Размер предприятия (публичные данные: кол-во работающих, объем реализации)	Количество работников: 800 человек.
Руководитель	Директор Зимин Сергей Леонидович.
Контакты (контактное лицо, тел., факс, e-mail, скайп, сайт,)	(3412) 600-664 Гарифуллин Станислав Альбертович
Предлагаемый товар	Пластинчатые теплообменники. Блочные индивидуальные тепловые пункты.
Сегмент рынка предлагаемого товара	Строительство, ЖКХ.
Ценовой сегмент товара (эконом, средний, высокий, премиум)	Эконом, средний.
Преимущества предлагаемого товара перед аналогами других производителей	Заводское, сертифицированное оборудование Полный производственный цикл (от производства до монтажа) Техническое обслуживание.
География поставок товара	РФ, СНГ.
Потенциальные/желательные участники встреч (отрасль или персоналии)	Строительные компании, Управляющие компании ЖКХ.

Фото продукции/ Production photos



Общество с ограниченной ответственностью
«Техэнергострой»

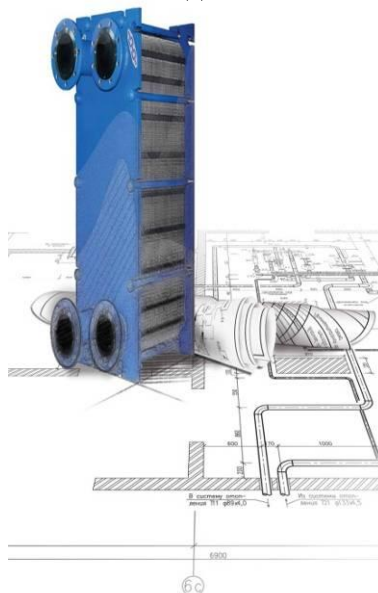
Коммерческое предложение

Компания «Техэнергострой», основанная в 2001 году, дочернее предприятие - ОАО «Ижевский мотозавод «Аксион-холдинг», является ведущим производителем теплообменного оборудования в России и специализируется на **проектировании и внедрении комплексных решений по энергосбережению.**

Основу производственной программы компании составляют **пластинчатые теплообменники «ТИЖ»** уникальной запатентованной конструкции, разработанной специально под российскую водоподготовку и нюансы схем теплоснабжения. «Техэнергострой» - это предприятие полного производственного цикла, то есть процесс изготовления пластинчатого теплообменника начинается с производства уплотнителей и пластин и завершается гидравлическими испытаниями и строгим контролем качества. Этот факт выгодно выделяет компанию на фоне многочисленных фирм, занимающихся исключительно сборкой теплообменников из комплектующих зарубежных производителей, и гарантирует каждому клиенту:

- выгодное ценовое предложение по сравнению с иностранными аналогами;
- подбор и расчет оборудования в соответствии с индивидуальными требованиями заказчика;
- оперативное изготовление;
- высокое качество «ТИЖ» и его эффективную работу, поддерживаемую гарантийным и послегарантийным обслуживанием на протяжении всего срока эксплуатации.

На базе пластинчатых теплообменников компания «Техэнергострой» разрабатывает **тепловые пункты** с системой автоматизации и диспетчеризации, охватывающие весь диапазон необходимой мощности и производительности. Имея огромный опыт работы с крупными строительными компаниями, «Техэнергострой» помогает им **снизить капиталовложения в строительство теплосетей до 25%:**



- снижается протяженность тепловых сетей в 2 раза;
- уменьшаются до 40% капитальные затраты на тепломеханическое оборудование низкого давления и его монтаж;
- компактность БИТП позволяет уменьшить строительный объем помещения для теплового пункта, а в некоторых случаях и исключить отвод земли под сооружение ЦТП;
- появляется возможность существенно снизить затраты на внутридомовые системы отопления за счет перехода на трубы меньшего диаметра, применение неметаллических материалов, пофасадно разделенных систем.

Предлагая **полный комплекс услуг по внедрению теплообменного оборудования**, включающий **аудит, проектирование, изготовление, монтаж и сервисное обслуживание**, компания «Техэнергострой» гарантирует клиентам высочайшее качество работ на каждом этапе, бесперебойную работу оборудования и существенный экономический эффект. На предприятии действует система менеджмента качества, соответствующая требованиям стандарта ГОСТ Р ИСО 9001-2008, оборудование имеет все необходимые сертификаты и гигиенические удостоверения.



Один из реализованных проектов, в рамках которого были произведены проектирование, изготовление, монтаж и пуско-наладка оборудования:

Жилой комплекс «Октябрьский»
г. Ижевск, ул. 10 лет Октября



Комплекс состоит из двух жилых домов премиум-класса (257 квартир общей площадью 26657 м²), подземного паркинга (630 машино-мест), торгового центра, офисного центра и фитнес-центра со SPA-зоной.



**Установленное оборудование:
Тепловой пункт 7 837 кВт**



Тепловая нагрузка, кВт (Гкал/ч)	7 837 (6,74)	
в том числе: системы отопления, кВт (Гкал/ч)	3 868 (3,326)	независимая
системы ГВС, кВт (Гкал/ч)	2 134 (1,835)	2-х ступенчатая смешанная
системы вентиляции, кВт (Гкал/ч)	1 837 (1,580)	независимая

Тел.раб/факс: +7 (3412) 600-664, 511-612

t-effect@udm.net

Услуги

ФГБОУ ВПО «ИжГТУ имени М. Т. Калашникова»

Логотип	
Название предприятия	ФГБОУ ВПО ИжГТУ имени М. Т. Калашникова
Руководитель	Якимович Борис Анатольевич
Контакты (контактное лицо, тел., факс, e-mail, скайп, сайт,)	Еленский Александр Викторович – проректор по международной деятельности и аккредитации тел./факс (3412) 58-47-61 E-mail: elenskiy51@mail.ru , elwira-ia@istu.ru
Сфера деятельности	Образование. Научные исследования.
Цель участия	Привлечение выпускников школ, колледжей, училищ, а также выпускников вузов, желающих пройти обучение по программам магистратуры и аспирантуры, в ИжГТУ имени М. Т. Калашникова. Выполнение научно - исследовательских работ по заказу предприятий

ФГБОУ ВПО «Ижевский государственный технический университет имени М.Т. Калашникова»

Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего профессионального образования «Ижевский государственный технический университет имени М.Т. Калашникова» был основан 22 февраля 1952 года.

Университет осуществляет прием по 48 направлениям бакалавриата, 38 направлениям магистратуры, 8 программам специалитета, 46 программам аспирантуры, 1 программе начального профессионального образования, 27 программам среднего профессионального образования. В вузе действуют 63 кафедры, из них 37 - выпускающие. Открыты филиалы в городах Удмуртской Республики и Пермского края - Воткинск, Сарапул, Глазов, Камбарка, Чайковский.

В 2009 г. семь направлений бакалавриата и магистратуры прошли международную аккредитацию в Центральном агентстве по эвалуации и аккредитации ZEvA (Ганновер, Германия).

Ученые ИжГТУ принимают активное участие в создании высокотехнологичных производств на основе использования результатов выполненных научно-исследовательских работ, в числе:

- разработка технологии и научно-технического обоснования проекта «Создание массового производства сверхвысокопрочных пружин с использованием однородных наносубструктур с планируемым выпуском продукции до 1,5 млрд.руб. ежегодно, поддержанный ГК «Роснано»;
- комплексный проект по созданию высокотехнологичного производства конденсаторов нового поколения с объемом выпуска инновационной продукции 600 млн. руб. ежегодно совместно с ОАО «Элеконд» в рамках реализации Постановления Правительства РФ №218;
- разработка научных основ создания производства нанокompозитов на ОАО ИЭМЗ «Купол» с объемом выпуска продукции до 200 млн.руб. ежегодно;
- разработка средств связи специального назначения как научно-технической основы выпуска продукции ОАО «Сарапульский радиозавод» до 600 млн.руб. ежегодно;
- разработка прогрессивных технологий и освоение производства корпусов ракетной техники с объемом производства до 1400 млн.руб. в год совместно с ОАО «Ижевский механиче-

ский завод».

В 2011 году ИжГТУ признан одним из победителей в конкурсе программ стратегического развития государственных образовательных учреждений высшего профессионального образования с Программой стратегического развития ИжГТУ на 2012-2016 годы в группе «Инженерно-технические вузы».

Основой для проведения фундаментальных и научных исследований являются 15 ведущих научных школ университета, выявленных в результате проведенного в университете конкурсного отбора. В 2010 году получен грант Президента РФ на поддержку одной из ведущих научных школ проф. Б.А. Якимовича «Моделирование сложных технических систем», в 2012 году грант получен научной школой повторно.

Студенты университета принимают активное участие в международных олимпиадах, чемпионатах, конференциях. Сборная команда программистов ИжГТУ награждена золотыми медалями в финале XXXII студенческого командного чемпионата мира по программированию в городе Банф (Канада, 2008г.), серебряными медалями на студенческом чемпионате мира по программированию в Праге (2004 г.) и бронзовыми медалями в Шанхае (2005 г.).

С 19 по 21 апреля 2011 года в ИжГТУ при поддержке Международной федерации по теории механизмов и машин (IFToMM) прошла первая Международная студенческая олимпиада по теории машин и механизмов (Students International Olympiad on mechanism and machine science – SIOMMS), в которой приняли участие студенческие команды из Венгрии, Египта, Китая, России, Сирии, Словакии, Украины, Чешской Республики.

Ученые ИжГТУ участвовали в таких международных проектах, как : VI и VII Рамочные программы Европейского Союза, Темпус-Тасис “Коммуникативный подход в обучении иностранным языкам”, создание Центра испанского языка и культуры с Университетом г. Гранада (Испания). ИжГТУ признан победителем конкурса с финансированием проекта «Реинжиниринг производственного цикла по добыче и переработке природного камня, основанный на инновации и новых организационных парадигмах» совместно с Университетом г. Люнебург (Германия).

Три программы ИжГТУ имени М. Т. Калашникова стали победителями всероссийского проекта «Лучшие образовательные программы инновационной России» 2012 – 2013 года.

В сентябре 2004 г. ректор университета подписал в Болонье (Италия) Великую Хартию университетов. Университет при поддержке российского Союза ректоров принят в Европейскую ассоциацию университетов. С 2005 года ИжГТУ является членом Восточно-Европейской сети университетов. На сегодняшний день университет работает с 45 зарубежными партнерами, в числе которых: Белорусский национальный технический университет г. Минск, Университет г. Печ (Венгрия), Университет «Лейфана» г. Люнебург (Германия), Египетско – Российский университет, Университет г. Гранада (Испания), Технологический университет г. Брно (Чехия).

В настоящее время в университете организовано изучение дисциплин первого курса на английском языке, что дает иностранным студентам возможность параллельно изучать русский язык и осваивать программу первого года обучения. Успешно практикуются образовательные программы включенного обучения и получения двойных дипломов.

LLC “Hight Technologies Center”

Logo	
Name of enterprise	LLC “Hight Technologies Center”
The size of the enterprise (public data: number of employees, volume of sales)	85 employees in the company. Revenue for 2012 year 849 355\$
The head	Vylegzhanin Oleg
Contacts (contact person, phone, Fax, e-mail, Skype, now)	Judin Artem; business development manager; sale@htcmail.ru ; +7 (3412) 93-88-61, +7 (3412) 93-88-61; skype: Mine13demons; http://htc-cs.ru/ .
The proposed production (with a full description and technical characteristics)	Development IT projects: -WEB App -Smart TV App -Mobile App -WEB Design
Goods competitive advantages compared with similar products from other countries	-12 years of experience in the development of various projects and web-applications; -More than 80 developers in the company; -More than 400 released projects; -Knowledge of all modern development technologies. -Attractive prices
Market segment of the offered goods	IT
The geography of deliveries	Whole world
The preferred country for product promotion	Germany, Austria, Switzerland, Finland, Belgium, Italy, England, France, Netherlands, USA, Canada
Basic (existing) customers/partners - «guarantors of trust»	Panasonic, ivi.ru, 7TV, Vedomosti.
Potential/desirable partners (industry or personalities)	IT, high-tech, media, trading company.

Компания «Деловой Китай»

Логотип/фирменный знак	
Наименование предприятия	Компания «Деловой Китай»
Размер предприятия (публичные данные: кол-во работающих, объем реализации)	8 сотрудников За 2013 год объем закупленного товара около 10 миллионов руб
Руководитель	Кравцов Денис Владимирович
Контакты (контактное лицо, тел., факс, e-mail, скайп, сайт)	3412-313450 Udm-china@mail.ru www.деловойкитай.рф
Предлагаемая продукция (с полным его описанием и техническими характеристиками)	Услуги по импорту товара с Китая: - переговоры с производителями - таможенное оформление - проверка груза - отслеживание грузов в пути
Конкурентные преимущества продукции по сравнению с аналогичной продукцией из других стран	Низкие цены на таможенные платежи и транспорт
Сегмент рынка предлагаемого товара	Российские и Китайские компании
Стоимость продукции с учётом транспортной составляющей	Стоимость услуг обсуждается по каждому заказу отдельно
География поставок товара	Россия
Предпочтительные страны для продвижения продукции	Россия.Китай
Основные оптовики (дилеры, дистрибьюторы), с которыми сотрудничали	Российские частные компании
Основные (существующие) покупатели/партнеры – «гаранты доверия»	Российские частные компании
Потенциальные/желательные партнеры (отрасль или персоналии)	Российские частные и государственные компании


Фото продукции/ Production photos




ГУП УР «Удмуртохота»

Логотип/фирменный знак (дополнительно направить в электронном виде)	
Наименование предприятия	Государственное унитарное предприятие Удмуртской Республики «Удмуртохота»
ФИО, должность руководителя	Директор Зайцев Сергей Владимирович
Контакты	Зайцев Сергей Владимирович, телефон: 52-80-71, e-mail: udmurtohota@mail.ru , skype: udmurtohota, www.udmurtohota.ru
Сегмент рынка предлагаемого товара	Туризм
Предлагаемая продукция (с полным описанием и техническими характеристиками)	Организация охотничьих туров на лося, кабана, медведя, птицу для российских и иностранных охотников в Удмуртской Республике
Конкурентные преимущества продукции по сравнению с аналогичной продукцией конкурентов	Высокое качество оказываемых услуг, большой опыт работников в сфере охотничьего туризма
География поставок товара	Россия, Германия, Австрия, Чехия
Предпочтительные страны для продвижения продукции	Россия, Германия, Австрия, Чехия
Основные оптовики (дилеры, дистрибьюторы), с которыми сотрудничали	Russia-tours Jagdreisen GmbH, Adler-tours


ООО «Управление автомобильного транспорта»

Логотип	
Наименование предприятия	ООО «Управление автомобильного транспорта»
Размер предприятия (кол-во работающих, объем реализации)	399 человек более 300 ед. техники
Руководитель	Директор Назаров Владимир Ананьевич, на основании Устава
Контакты (контактное лицо, тел., факс, e-mail, скайп, сайт)	Секретарь – Долганова Халида Рафаиловна Тел.: (34141)9-65-47, факс: (34141) 3-24-10, Web-site: www.ooouat.ru , E-mail: ooouat@udm.net
Предлагаемая продукция (с полным его описанием и техническими характеристиками)	Услуги: - услуги спец техники и механизмов; - грузовые и пассажирские автоперевозки; - международные перевозки; - перевозка крупногабаритного груза; - перевозка опасных грузов; - автосервис и автомойка; - техосмотр.
Конкурентные преимущества продукции по сравнению с аналогичной продукцией из других стран	- наличие собственного транспорта для осуществления грузоперевозок - большой опыт работы в этой области - возможность осуществить доставку "от двери до двери" - возможность осуществить международную перевозку опасных грузов - готовые схемы и маршруты перевозки грузов - возможность заключения долгосрочных контрактов - высококвалифицированные специалисты - отслеживание груза по всему маршруту следования.
Сегмент рынка предлагаемого товара	Малые, средние и крупные предприятия, физические лица.
География поставок товара	РФ, страны ЕС и СНГ
Предпочтительные страны для продвижения продукции	Страны ЕС и СНГ
Основные (существующие) покупатели/партнеры – «гаранты доверия»	ОАО «ЧМЗ» Глазов – госкорпорация РОСАТОМ, ОАО «МИЛКОМ» Глазов, ООО «Глазовский комбикормовый завод» Глазов, ООО «ЛУКОЙЛ – Пермнефтепродукт» Пермь, «Metimexco Sarl» Франция.
Потенциальные/желательные партнеры (отрасль или персоналии)	Средние и крупные предприятия

Ltd. «Upravlenie avtomobilnogo transporta»


Логотип	
Наименование предприятия	Ltd. «Upravlenie avtomobilnogo transporta»
Размер предприятия)	399 employees over 300 vehicles fleet
Руководитель	Director Vladimir Ananyevich Nazarov, acting on the basis of the Charter
Контакты (контактное лицо, тел., факс, e-mail, скайп, сайт)	Secretary – Halida Rafailovna Dolganova Tel.: (34141)9-65-47, Fax: (34141) 3-24-10, www.ooouat.ru , ooouat@udm.net
Предлагаемая продукция (с полным его описанием и техническими характеристиками)	Services: <ul style="list-style-type: none"> - special machinery - freight and passenger transportation - international transportation - large-size freight - dangerous freight - car-care and car wash - official car checkup
Конкурентные преимущества продукции по сравнению с аналогичной продукцией из других стран	<ul style="list-style-type: none"> - Own truck fleet in property. - Big experience in transportation. - Possibility of “door-to-door” delivery. - Possibility of international transportation of dangerous cargo. - Developed routes and schemes of transportation. - Possibility of signing long-term contracts. - Highly qualified specialists. - Tracking of cargo on the route.
Сегмент рынка предлагаемого товара	Small, medium and large enterprises, individuals.
География поставок товара	Russian Federation, EU and CIS
Предпочтительные страны для продвижения продукции	EU and CIS
Основные (существующие) покупатели/партнеры – «гаранты доверия»	JSC «Chepetsky Mechanical Plant» Glazov – The State Atomic Corporation ROSATOM, JSC «MILCOM» Glazov, Ltd. «Glazovsky kombikormovy zavod» Glazov, OOO «LUKOIL – Permnefteprodukt» Perm, «Metimexco Sarl» France.
Потенциальные/желательные партнеры (отрасль или персоналии)	Medium and large enterprises

ООО «Эджестайл»

Логотип	
Наименование предприятия	Общество с ограниченной ответственностью «Эджестайл»
Размер предприятия (публичные данные: кол-во работающих, объем реализации)	Количество работающих – 23. Объем реализации - 23042000руб
ФИО, должность руководителя	Роман Владимирович Коломиец - Генеральный директор
Контакты (контактное лицо, тел., факс, e-mail, скайп, сайт)	<p>Елена Александровна Шутова – Исполнительный директор, e-mail – sales4@edgestile.ru; Skype-edgesales4; тел.: +7 (34241) 3-69-90; +7(499) 638-39-40 (доб 1021); +380 (44) 393-41-81 (доб 1021). Сайт - http://siteedit.ru, http://edgestile.com</p>
Сегмент рынка предлагаемого товара	Любой
Предлагаемая продукция (с полным описанием и техническими характеристиками)	<p>Программный Продукт CMS SiteEdit - это программный комплекс, состоящий из клиентской offline-программы (устанавливается на Ваш компьютер) и серверной части, расположенной на быстрых и качественных серверах. Программа SiteEdit оперирует модулями и формами, которые позволяют просто и быстро создать сайт собственными силами без особых знаний, а также не ограничивает пользователей в творчестве, позволяя им создавать собственные дизайны и модули.</p> <p>Наглядный и интуитивно понятный интерфейс помогает оперативно управлять информационным наполнением сайта, графикой, эффектами, скриптами, меню и другими объектами.</p> <p>За небольшую цену Вы получаете весь комплекс услуг необходимых для создания сайта и управления сайтом с дополнительными функциями:</p> <ul style="list-style-type: none"> - Редактор страниц сайта, который позволяет создать и редактировать неограниченное количество страниц сайта; - Изменение или создание уникального дизайна сайта с помощью редактора дизайна; - Графический редактор поможет сделать сайт индивидуальным, ярким решением, с высокой скоростью загрузки сайта; - Множество форм и модулей, которые сделают Ваш сайт интерактивным и интересным для пользователей. Вы с легкостью сможете организовать Интернет магазин, Чат, Доску объявлений, Гостевую книгу, Фотоальбом, Опрос или Голосование и др. - Продвижение и раскрутка сайта в сети Интернет; - Организация рекламных кампаний, управление рекламой и e-mail рассылками; - Возможность распределять права между группами пользователей; - Анализ статистики посещений; - Оценка эффективности рекламных кампаний и многое другое.

<p>Конкурентные преимущества продукции по сравнению с аналогичной продукцией конкурентов</p>	<p>Преимущества программы SiteEdit:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Off-line система. Возможность работать без прямого подключения к сети Интернет, даже в поездках 2. Качественная, быстрая и удобная оптимизация сайта 3. Защита сайтов и системы от взлома, безопасность хранения информации 4. Отделение информации от дизайна, которое позволяет легко менять оформление сайта, выбирать разные дизайны для одного информационного наполнения 5. Модульная система. Возможность быстро выбрать и просто подключить один из многих модулей к сайту 6. Удобство управления интернет-магазином с помощью дополнительной программы SiteEdit менеджер 7. Простота управления сайтом 8. Расширяемость системы 9. Возможность создания неограниченного количества проектов 10. Лёгкость создания своего дизайна с помощью удобного визуального редактора 11. Партнёрская среда, которая позволяет быстро получить информацию по работе с системой SiteEdit. 12. Лёгкость передачи проекта сайта от разработчика к клиенту 13. Лёгкость переноса сайта на другой хостинг 14. Адаптивная выгрузка 15. Возможность создавать проекты на разных языках 16. «Человекопонятные» адреса страниц сайта 17. Возможность создания различных дизайнов для разных страниц сайта 18. База знаний о системе SiteEdit 19. Регулярное обновление программы 20. Поддержка CSS 3 и HTML 5 21. Бесплатная и лёгкая установка программы 22. Распределение прав доступа 23. Бесплатные шаблоны дизайна
<p>География поставок товара</p>	<p>Россия, Казахстан, Украина, Белоруссия, Молдова, Болгария, Китай</p>
<p>Предпочтительные страны для продвижения продукции</p>	<p>Все страны СНГ, Китай, Израиль, ОАЭ, Турция, Болгария, Германия, США, страны Латинской Америки, Австралия, Аргентина, Испания и т.д.</p>
<p>Основные оптовики (дилеры, дистрибьюторы), с которыми сотрудничали</p>	<p>Аксофт, Аллсофт, Софткей, Софтлайн</p>
<p>Основные (существующие) крупные покупатели/партнеры – «гаранты доверия»</p>	<p>Партнеры – веб-студии. Подробную информацию можно посмотреть на edgestile.com</p>
<p>Потенциальные/желательные партнеры(отрасль или персоналии)</p>	<p>Любая отрасль (от малого бизнеса до крупных государственных структур)</p>

Edgestile LLC

Logo	
Company name	Edgestile Limited Liability Company
Company size	Number of employees: 23 persons Sales volume: 23 042 000 rubles
Name and established post of a head manager	Roman V. Kolomiyets – General Director
Contacts (name of a contact person, tel., fax, e-mail, Skype, web-site)	Elena A. Shutova – Executive Director Tel.: +7(34241) 3-69-90; +7(499)638-39-40 (ext.1021); +380 (44) 393-41-81 (ext.1021) e-mail: sales4@edgestile.ru ; Skype: edgesales4; Web-site: http://siteedit.ru http://edgestile.com
Market segment of products suggested	Every possible
Suggested products (with full description and technical characteristics)	<p>CMS SiteEdit software product is a software complex consisting of a customer offline program (to be installed on your computer) and a back end (a server side) located on high-speed and high-quality servers.</p> <p>SiteEdit Program operates with modules and forms giving the possibility to create a site easily and quickly by yourself without special knowledge and any limitations in creation of designs and modules of your own.</p> <p>An intuitive interface helps to operate efficiently with information, graphics, effects, scripts, menus and other objects on the site.</p> <p>You will get the whole complex of services necessary for development and control of a site with extra functions at good prices. Those extra functions are as follows:</p> <ul style="list-style-type: none"> - Site pages editor which helps to develop and edit the unlimited quantity of site pages; - Revision or creating of the unique design of a site with design editor; - Graphic editor will help to make your site individual and striking with high download speed; - A lot of forms and modules will make your site interactive and interesting for users. You will be able to arrange E-shop, Chat, Public Bulletin Board, Photo Album, Guest Book, Interrogate or Voting, etc. with ease; - Website promotion and site support; - Arrangement of advertizing campaigns, as well as governing of advertizing and Mailing List; - The possibility to allocate the rights between the groups of users; - Analysis of site statistics; - Review of the efficiency of advertizing campaigns and so on.
Competitive advantages of the products in comparison with the similar products of competitors	<p>The SiteEdit program advantages:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Off-line system. The possibility to work without direct connection to I-net, even in trains. 2. High-grade, high-speed and handy optimization of a site. 3. Protection of sites and system from hacking, safety of information storage. 4. Separation of information from design providing the change of site design and choosing different designs for one and the same content. 5. Module system. It makes possible to select and attach quickly one of the numerous modules to a site.

	<p>6. The convenience of E-shop governing with an additional SiteEdit manager program.</p> <p>7. Handy site operation.</p> <p>8. The expandability of a system.</p> <p>9. The possibility to create an unlimited number of projects.</p> <p>10. The simplicity to create the design of your own with the help of a handy visual editor.</p> <p>11. Partners environment which helps to get the information about SiteEdit system operation quickly.</p> <p>12. The simplicity of passing the site project from a developer to a customer.</p> <p>13. The simplicity of transferring a site to another hosting.</p> <p>14. The adaptive download.</p> <p>15. The possibility to develop projects in different languages.</p> <p>16. Easily understandable addresses of site pages.</p> <p>17. The possibility to create different designs for different site pages.</p> <p>18. The knowledge base for SiteEdit system.</p> <p>19. Regular program updating.</p> <p>20. CSS 3 and HTML 5 support.</p> <p>21. Easy setting of the program free of charge.</p> <p>22. Distribution of access rights.</p> <p>23. Free design patterns.</p>
Geography of delivery of the product	Russia, Kazakhstan, Ukraine, Belorussia, Moldova, Bulgaria, China.
Countries preferred for products promotion	All CIS countries, China, Israel, UAE, Turkey, Bulgaria, Germany, Spain, USA, countries of Latin America, Australia, Argentine, etc.
The main wholesalers (dealers, distributors) whom you ever cooperated with	Aksoft, Allsoft, Softkey, Softline
The main current big buyers / partners being “the trust guarantors”	Web studios being our partners. The detailed information can be found on our site http://edgestile.com
Potential / wanted partners	Any business sector (from small-scale business up to big state structures)

ООО «Элма»


Логотип	
Название предприятия	ООО «Элма»
Размер предприятия (кол-во работающих, объем реализации)	80 человек
Руководитель, контакты (контактное лицо, тел., факс, e-mail, скайп, сайт,)	Будин Алексей Вячеславович Телефон: + 7 (3412) 93-66-93 Адрес: 426034, Россия, г.Ижевск, Удмуртская, 304 E-mail: elma@elewise.ru
Предлагаемый товар	Система управления бизнес-процессами ELMA
Сегмент рынка предлагаемого товара	Система ELMA предназначена для оптимизации работы предприятия любого масштаба и отрасли.
Ценовой сегмент товара (эконом, средний, высокий, премиум)	Высокий
Преимущества предлагаемого товара перед аналогами других производителей	Система ELMA работает на платформе бизнес-процессов, что позволяет не только автоматизировать и контролировать, но и постоянно улучшать процессы прямо по ходу работы. Система позволяет осуществлять удалённый контроль и оперативно принимать эффективные управленческие решения. Приложение ELMA KPI позволяет контролировать исполнительскую дисциплину и даёт возможность платить за реальный результат.
География поставок товара	Не ограничена
Основные (существующие) покупатели/партнеры – «гаранты доверия»	РЖД, ФИК Алел, Кулагер, Астана-плат, Эристайл

Фото продукции/ Production photos

